

## СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → **Верховный Совет** избирает свои руководящие органы.
- 3 стр. → **Компания Motorola** предлагает сотрудничество на рынке телекоммуникаций.
- 4 стр. → **Министерство иностранных дел** намерено поддержать экспортеров.
- 5 стр. → **Индексировать вклады населения** предлагает АСБ "Беларусбанк".
- 6 стр. → **Исчисление подоходного налога** при новом уровне минимальной заработной платы.
- 11 стр. → **Продажа акций и чеков** должна быть публичной и подконтрольной.
- 12 стр. → **Программа приватизации на 1996 год**: у инвесторов остаются вопросы.
- 13 стр. → **Цены на цветные металлы** пока диктуют старые запасы.
- 14 стр. → **Привлекательность экспортных программ** для большинства производителей потеряна.
- 18 стр. → **Ведомства по-прежнему** не могут определиться с налогообложением доходов от депозитов.
- 19 стр. → **Малые предприятия** умирают, так и не приступив к работе.
- 21 стр. → **Жилищные субсидии** — тем, кто сможет их использовать.
- 24 стр. → **Фрейд, Вагнер, Моцарт** защищают шиллинг.

# Парламент демонстрирует решимость отстаивать собственное мнение

## Победил принцип партийного строительства

Эхо недели

**Главным событием первой недели сессии Верховного Совета Республики Беларусь тринадцатого созыва стало избрание Председателем Верховного Совета лидера Аграрной партии Семена ШАРЕЦКОГО.**

Выборы спикера проходили достаточно драматично. Фракции не смогли договориться о едином кандидате, на беспартийных депутатов и членов некоторых фракций оказывалось давление, с тем чтобы второй тур голосования не дал результатов и прошло новое выдвижение кандидатов на этот пост. В случае неизбрания претендентов — Семена Шарецкого, Сергея Калыкина, Станислава Богданкевича и Мечеслава Гриба — логично возникли бы кандидатуры внешне сдержанно поддержанного

Президентом Вячеслава Кебича и, как альтернативы ему, Владимира Григорьева, Леонида Сечки, Василия Долголева.

В первом туре голосования Вячеслав Кебич предпринял тактически очень верный ход — снял свою кандидатуру. Снял кандидатуру и Петр Кравченко и под аплодисменты призвал своих сторонников отдать голоса за Семена Шарецкого. В итоге за Семена Шарецкого проголосовал 51 депутат, за Сергея Калыкина — 50, за Станислава Богданкевича — 38 и за Мечеслава Гриба — 14 депутатов. 40 депутатов вычеркнули всех четверых кандидатов, что дает возможность говорить о наличии у Президента устойчивой "группы поддержки" в парламенте в количестве сорока человек.

Интересен сам анализ результатов первого тура. Немногочисленная, всего из 14 человек, фракция социал-демократов не выняла просьбы своего лидера. Кроме собственной фракции, за Семена Шарецкого отдали голоса всего три депутата, следовательно, во фракции СДС нет единства, а фракционные решения большинство может игнорировать.

Прекрасный результат — 38 голосов "за" — получил Станислав Богданкевич. Фракция "Гражданское действие" состоит из 20 депутатов, и дополнительные 18 голосов — это тот потенциал роста, на который фракция может рассчитывать в ближайшее время. Если фракция увеличит свои ряды до 30 человек, ее лидер, по договоренности между фракциями о новой структуре Президиума, имеет право занять место в Президиуме ВС.

После недолгих переговоров между первым и вторым туром Сергей Калыкин призвал всех, кто голосовал за него, проголосовать за Семена Шарецкого. То же сделали и все остальные кандидаты. В итоге Семен Шарецкий набрал 108 голосов депутатов, 18 человек проголосовали все-таки за Сергея Калыкина, 88 вычеркнули обоих кандидатов.

Таким образом, если бы не существовало межпартийного согласия, пусть достаточно хрупкого, пост спикера парламента занял бы "беспартийный", победивший в результате кулуарных интриг, борьбы клановых и местечковых интересов. Такая фигура всегда опирается не на такое цивилизованное парламентское образование, как межпартийная коалиция, а прибегает к закулисной интрижке и интригам, что в нашем малодемократическом государстве чревато угрозой самому парламенту как государственному институту. (Окончание на 2-й странице).

## Внешняя политика

# Беларусь определяется в приоритетах

**Спустя четыре года после распада Союза проблема выбора стратегического пути развития по-прежнему чрезвычайно актуальна для Беларуси. Старый Верховный Совет так и не сумел сформулировать внешнеполитическую доктрину страны, предоставив это право своему преемнику — тринадцатому парламенту.**

**Мыслили о перспективах страны на международной арене делится с "БР" первый заместитель министра иностранных дел РБ Валерий ЦЕПКАЛО.**

— Затянувшийся кризис в экономике Беларуси заставляет искать нетрадиционные источники ресурсов, в том числе за пределами страны. В этой связи резко возрастает роль вашего ведомства. Какие функции в этих условиях берет на себя Министерство иностранных дел?

— Эффективность внешней политики не измеряется количеством проданных тракторов. Главная задача МИДа — создать рыночные условия для развития экономического сотрудничества, содействовать приходу инвесторов. Предпосылки для этого есть. Для сравнения возьмем, к примеру, страны Азиатско-Тихоокеанского региона (Тайвань, Гонконг, Сингапур и т. д.), переживающие сегодня экономический бум. В свое время они испытывали столь же острую нехватку иностранных инвестиций, что и мы, однако находились в менее выгодных условиях (большие расстояния от государств-инвесторов, отсутствие высококвали-

фицированных кадров и т. д.). Более того, над Тайванем постоянно висела угроза вторжения со стороны Китая. Тем не менее установленная в этой стране норма прибыли и вывоза капитала — на несколько процентов выше, чем в развитых странах — создавала необходимый для инвесторов стимул. То же, безусловно, нужно сделать и нам.

Сейчас в Кабинете министров разрабатывается закон о поощрении иностранных инвестиций, который будет представлять собой единый правовой акт, регламентирующий практически все аспекты привлечения капитала. Действующее же инвестиционное законодательство состоит из огромного количества разрозненных документов, нередко противоречащих друг другу.

Но одного законодательства, конечно же, недостаточно. Компании, которые инвестируют средства в экономику РБ, должны получить от белорусского правительства более надежные

гарантии. Здесь у нас есть сложность, и в первую очередь — в сфере приватизации. Ведь чтобы инвестор вложил капитал в производство, он должен принимать участие в управлении им. В принципе, привлечь иностранный капитал можно и без приватизации, например в виде кредитов, — именно этим путем идет сегодня РБ. В частности, на основе технических кредитов, предоставленных Японией, реализован проект на Минском заводе холодильников, готовится еще ряд проектов на "БелАЗе". Однако без реализации указа Президента о приватизации вряд ли стоит рассчитывать на привлечение в белорусскую экономику крупных инвестиций.

— Какие регионы мира, на ваш взгляд, являются наиболее важными для Беларуси с точки зрения привлечения инвестиций?

— В этом плане мы делим зарубежные государства на две группы. С точки зрения получения инвестиций мы, в первую очередь, смотрим на США, Японию, государства Европейского Союза, а с недавнего времени — и на новые индустриальные страны, технологическое развитие которых идет очень высокими темпами. С точки зрения же торговли, которая не менее для нас важна, наиболее перспективны для нас соседи — Украина, Россия, страны Балтии, Польша. В торговле с Польшей, в частности в районах наиболее активной

торговли, наблюдается и приток очень крупного капитала.

Российских инвесторов (в основном это предприятия добывающих отраслей) интересуют, прежде всего, наши перерабатывающие заводы. Например, для "ЛУКОЙЛа" значительный интерес представляет Мозырский НПЗ, а для "Газпрома" — ПО "Азот". Инвестиции в эти предприятия возможны в виде приобретения части либо контрольного пакета их акций.

— В экономике РБ важнейшую роль традиционно играют экспортные предприятия. Однако проблема поиска рынков сбыта по-прежнему стоит для них чрезвычайно остро. Какие регионы здесь наиболее перспективны?

— Действительно, зависимость экономики РБ от экспортно-импортных операций очень велика, и создать самостоятельную экономику мы не сможем. Поэтому нам необходимо открывать границы, максимально снижать таможенные пошлины для поддержки наших экспортеров.

Самые перспективные для РБ рынки сбыта те, которые пока еще мало изучены и разработаны, где дешевизна продукции имеет зачастую определяющее значение. А это огромные рынки — Китай, Индия, Пакистан, Бангладеш, вся Африка и Латинская Америка. Кстати, предприятия РБ вполне способны инвестировать туда свой капитал. Приведу пример. (Окончание на 4-й странице).

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА **fico**  
лицензия на банковскую деятельность № 42

## СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

**fico - DEALING**

РОССИЯ, УКРАИНА, БАЛТИЯ,  
ПОЛЬША, КАЗАХСТАН,  
УЗБЕКИСТАН.

т.26-19-74, 68-71-86, 68-71-87, ф.23-68-79

## РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

**fico - INVEST**

— МИНИМАЛЬНЫЙ ВЕЛЮС 50 МЛН. РУБ. — БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ.

т.68-71-92, 68-71-93, ф.23-80-76

Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.



# Белорусский рынок

Еженедельная  
аналитическая газета  
для деловых людей

Учредитель —  
КМП "Белорусский рынок"  
Регистрационное  
свидетельство  
№ 114 от 21 ноября 1990 года

**Главный редактор**  
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ  
**Первый заместитель**  
главного редактора  
Александр АНДРЕЕВ  
**Ответственный секретарь**  
Виталий ДАЛИДОВИЧ  
Телефон: (0172) 25-31-03

**Отделы**  
Тел: (0172) 25-36-01, 25-36-02

## Внутренняя политика

Павлюк БЫКОВСКИЙ,  
Татьяна КАЛИНОВСКАЯ,  
Александр ПАТУТИН

## Госсектор

Андрей ПОТРЕБИН,  
Игорь ФИЛИПЕНКО

## Международная политика

Юрий ШЕВЦОВ

## Недвижимость

Юрий БЕХТЕРЕВ

## Приватизация

Татьяна МАНЕНКО

## Социальная политика

Константин СКУРАТОВИЧ

## Товарный рынок

Александр АЛЕСИН

## Финансы

Александр БУРДА, Елена ФАЛЕЙ

## Фондовый рынок

Ирина КРЫЛОВИЧ,  
Владимир ТАРАСОВ

## Компьютерное обеспечение

Дмитрий ЕГИПКО, тел.: (0172) 25-36-02

## Рекламный отдел

Юрий БЕДУЛИН, тел.: (0172) 25-36-04

## Бухгалтерия

Галина КОХНО, тел.: (0172) 25-36-05

Адрес: 220001, Минск,  
ул. Рабковская, 17  
Редакция газеты  
"Белорусский рынок".

Телефаксы:  
(0172) 25-36-04, 25-36-05.

E-mail:  
root@belmarket.belpak.minsk.by

Расчетный счет —  
609304 в филиале АКБ

"Приорбанк" № 0111, код 228.

Подписной индекс —  
63123.

Газета распространяется  
по каналам компьютерных сетей

по каналу SoNET (70-60-08) и Belpak  
(27-32-06).

Типография издательств  
"Белорусский Дом печати"

(Минск, проспект Ф. Скорины,  
79). Заказ № 183

Тираж — 20.000 экз.

Цена — в розницу — 2.500 руб.,  
за пределами РБ — договорная.

Номер подписан в печать  
14.01.96 г. в 22<sup>00</sup>.

Телефоны и факсы  
для размещения рекламы:

(0172) 25-36-04,  
25-36-05.

Ответственность за достоверность  
рекламы несет рекламодатель.

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12  
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Номер сверстан  
на издательском комплексе  
фирмы "Micro Express"

## МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

СТУЛЬЯ  
КРЕСЛА  
МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

ПОСТОЯННО  
В САЛОНЕ

OMNIS

Минск, ул. Сурганова, 6,  
(от М Академия наук,  
здание Ин-та Технической Кибернетики)  
с 9.00 до 18.00.  
тел. 39 55 22, 39 59 01,  
ВДНХ, ул. Я. Купалы, 27

ПО САМЫМ НИЗКИМ ЦЕНАМ



MOTOROLA

# ИНДЕЛ

ПЕРВЫЙ Официальный Дистрибьютор  
Официальный Технический Центр

Минск, 220040, ул. М. Богдановича, 155  
тел.: (0172) 62-51-98, 62-64-81

## МИНИ-РАДИО АТС

Компания "Грандвэйс" приглашает  
региональных дилеров  
тел. (0172) 26-71-70, 26-79-88

ОТСУТСТВИЕ НЕНУЖНЫХ ПРОВОДОВ ■  
СВОБОДА ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ■  
ЦИФРОВОЕ КАЧЕСТВО РЕЧИ ■  
ЗАЩИТА ОТ ПРОСЛУШИВАНИЯ ■  
900 МГц ■



## TRAVELINK-INVEST

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР КОМПАНИИ "MOTOROLA"

Тел./факс (0172) 311-435

## ИСТРЕБИТЕЛЬ РАССТОЯНИЙ

С 1991 года "TRAVELINK-INVEST"  
поставил системы связи  
для МВД, КГБ, МО Беларуси,  
России, Украины, Молдовы.

С января 1995  
года опытная эксплуатация на БелЖД и  
разработка проекта коренной  
модернизации радиосвязи  
на узловых станциях.

Обеспечивает проектирование,  
поставку, монтаж,  
пуско-наладочные работы,  
гарантийное и  
послугарантийное обслуживание.

Предлагает банкам и крупным фирмам  
уникальные проекты в сфере радиосвязи,  
автоматизированного оповещения,  
конфиденциальности информации,  
безопасности, прошедшие  
строгую экспертизу  
специализированных институтов и  
апробированные  
в силовых структурах.

Гродно: (0152) 26-44-44, Витебск: (02122) 2-44-33, Брест: (01622) 7-46-32; 7-20-76, Могилев: (0222) 41-39-26.



## Победил принцип...

Эхо недели

(Окончание. Начало на 1-й странице).

В случае, если фракции продолжат согласованные действия, портфели трех вице-спикеров могут быть просто поделены между лидерами фракций. Безусловно, пост первого заместителя Председателя по праву должен достаться Сергею Калыкину, который, несмотря на чисто символический разрыв в один голос, поддержал Семена Шарейко. Этим поступком Сергей Калыкин продемонстрировал свою высокую мораль, гражданскую и политическую зрелость и, без сомнения, соответствие высокой должности.

Однако, как показали последующие события, исполнительная власть готова на все, чтобы не допустить в состав Президиума Станислава Богданкевича. Четырехчасовой доклад на закрытом заседании парламента, сделанный Президентом, был посвящен изложению "негатива" на Богданкевича и членов его семьи. После президентского доклада депутаты не дали слова С. Богданкевичу для оправдания (при голосовании не хватило пяти голосов). Хочется думать, что причиной тому — крайняя физическая и моральная усталость народных избранников после эмоциональной "батькиной разборки". В любом случае Станислав Богданкевич получил слово во вторник и сможет, как он уверил журналистов, ответить на все обвинения.

Выборы вице-спикеров являются еще одним серьезным испытанием для парламентских фракций на устойчивость. В случае, если коллеги не вступятся за Станислава Богданкевича, а фракции не подтвердят своего решения о разделе вице-спикер-

ских портфелей и примут президентскую крестуру, а на сей раз это, по некоторым сведениям, Юрий Малумов, намечавшиеся было признаки цивилизованного сотрудничества в парламенте четырех фракций останутся только благим пожеланием некоторых лидеров.

Сегодня же парламенту, да и обществу в целом, крайне необходимо конструктивное сотрудничество хотя бы тех 108 партийных депутатов, которые проголосовали за Семена Шарейко. Это даст возможность без долгих и часто бесплодных обсуждений на пленарных заседаниях согласованно принимать законы. С этим большинством будет вынужден сотрудничать и Президент, ибо он хоть и имеет право при такой раскладке не подписывать любой из принятых депутатами законов и не допустить его подтверждение двумя третями, но, представляя проекты необходимых исполнительных властей законопроектов, А. Лукашенко не сможет не считаться с мнением большинства. И консолидировать это большинство способны не одни только, а лидеры фракций.

Вообще, структурированный парламент становится более прогнозируемым, управляемым, а значит, и цивилизованным. По-видимому, нынешние парламентарии не преподнесут нам таких неожиданных сюрпризов и не создадут драматических коллизий, как депутаты прошлого, двенадцатого созыва. Но сегодня консолидация и конструктивная работа важнее эффектных жестов и политических трюков. За последний год они успели надоесть почтеннейшей публике.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

## Парламент

## Сто бочек арестантов

Всю пятницу парламент работал при закрытых дверях. Заслушивали доклад Президента, тематику которого оратор никак не обозначил. По сообщениям депутатов, основная часть доклада была посвящена деятельности Станислава Богданкевича на должности председателя правления Национального банка и выдержана в духе знаменитого антикоррупционного доклада.

По свидетельствам депутатов, в своем докладе Президент усомнился также в необходимости существования такого органа, как Конституционный суд, отказавшись выполнять некоторые статьи Конституции, которые, по его мнению, "несовершенны", и выразил желание провести всенародный референдум по изменению некоторых статей Конституции. А. Лукашенко также высказал свое видение места ВС в общественной жизни. По словам депутатов, он хотел бы сузить рамки деятельности парламента, настаивал на проведении сессии два раза в год — весной и осенью.

На пресс-конференции в тот же день Станислав Богданкевич опроверг обвинения в своей некомпетентности и заявил, что если в его деятельности есть нарушения, то он хотел бы получить обвинительное заключение из прокуратуры, а не из уст Президента.

С. Богданкевич опроверг и "обвинение" в том, что его сыновья, которые являются совладельцами фирмы, занимающейся автоперевозками, "взяли кредит".

Кредит действительно должен был быть получен, но по общепринятой процентной ставке, и на сегодня не предоставлен из-за опасения руководства банка фигурировать в скандале вокруг имени Станислава Богданкевича. Бывший главный банкир пошутил, что у него есть и другие родственники, которые работают на "лежащих" государственных предприятиях и месяцами не получают зарплату, и посоветовал Президенту обратить внимание на положение этих родственников и их предприятий.

Члены фракции "Гражданское действие" готовы отстаивать доброе имя своего лидера, тем более что у Геннадия Карпенко и Станислава Шушкевича подобный опыт имеется. Депутат от фракции "Гражданское действие" Василий Шлындиков выразил сожаление, что работа сессии началась с разборок. "Тем более обидно, что бездоказательные обвинения и раздувание страстей начал сам Александр Григорьевич", — сказал депутат.

## Государство обрело второе лицо

На проведенной после своего избрания пресс-конференции спикер парламента С. Шарейко очертил основные принципы, по которым он предполагает строить свою работу как главу законодательной власти.

Главной задачей парламента С. Шарейко видит, конечно, создание законодательной базы, соответствующей запросам исполнительной власти и ожиданиям общества. Спикер предполагает перенести основную часть законодательной работы в комиссию и фракции и выносить на обсуждение законы "с высокой степенью готовности". Будет поднята и роль Института государственного строительства, чтобы исключить впрямь отмену Конституционным судом принятых ВС положений законов. В ближайших планах С. Шарейко встреча с председателями

местных Советов и определение их потребностей в законодательном обеспечении деятельности местного самоуправления.

С. Шарейко заявил, что "нам надо перестать обманывать людей, что завтра будет восстановлен Советский Союз". Спикер считает, что лучше "укреплять свое государство, руководствуясь во внешней политике его интересами". Спикер считает главным, наряду с вопросами подъема народного хозяйства, и сохранение белорусами "культурного лица нации".



# MOTOROLA — ключ к успеху на рынке услуг связи

**Наше молодое независимое государство стоит перед тяжелой и неизбежной проблемой реструктурирования экономики. С распадом СССР оказались не у дел многие отрасли промышленности, в то же время некоторые секторы экономики практически отсутствуют. К ним, без сомнения, относятся системы телекоммуникаций.**

Рынок услуг связи является довольно специфическим сектором общего рынка услуг, существующего как в отдельно взятой стране, так и глобально по всему миру. От уровня развития систем телекоммуникаций напрямую зависит возможность, уровень и качество функционирования как отдельных государственных служб, независимых фирм и компаний, так и всей экономики в целом.

В странах бывшего союзнера, к которым относится и Беларусь, при переходе к свободной рыночной экономике (или к тому, что под этим у нас понимают) обострилась проблема отсутствия развитой системы телекоммуникаций, способной предоставить появившимся потенциальным пользователям весь спектр современных услуг связи. И если государственная проводная телефонная сеть еще кое-как могла обеспечить телефонную связь в пределах страны и, с большим напряжением, в пределах СНГ, то в области услуг мобильной связи, не «привязанной» к телефонному проводу, оказался полный вакуум.

За последние несколько лет в этом секторе рынка произошли существенные перемены: создана первая система сотовой радиотелефонной связи, появилось несколько пейджинговых систем. Однако операторы всех этих систем предоставляют свои услуги только на части территории страны, поскольку сотовая связь имеет сейчас только в областных и крупных городах РБ, а практически весь пейджинг сосредоточен в Минске. О какой-либо конкуренции между операторами систем мобильной связи можно говорить только в отношении пейджинга и только в столице.

Таким образом, национальный рынок услуг мобильной связи все еще находится в первоначальной стадии своего развития и требует больших инвестиций. Важной особенностью развития рынка услуг связи в Беларуси можно назвать отсутствие отечественных (включая и все страны бывшего СССР) производителей современной аппаратуры и систем проводной и мобильной связи. Поэтому тем, кто решил заняться бизнесом, связанным с оказанием услуг мобильной связи, приходится ориентироваться на производителей дальнего зарубежья.

И здесь перед отечественным бизнесменом встает довольно сложная проблема выбора конкретного производителя, зачастую определяющая и выбор конкретного вида системы связи и, соответственно, услуг связи, внедрением и предоставлением которых он мог бы заняться. Среди западных производителей аппаратуры радиосвязи одной из самых известных белорусскому потребителю является

американская компания Motorola — на сегодняшний день радиостанциями ее производства оснащены многие государственные и частные структуры, в скором времени начнут функционировать системы транкинговой связи, четыре из пяти мобильных операторов систем пейджинга используют мотороловское оборудование.

## История компании Motorola

Компания Motorola была создана Полом Галвином в 1928 г. в Чикаго, штат Иллинойс, США. Первой ее продукцией были сетевые блоки питания для ламповой радиоаппаратуры. В тридцатых годах компания успешно решила проблему создания первого автомобильного радиоприемника, выпустив его под торговой маркой Motorola. Сегодня трудно себе представить, что на заре радиотехники создание автомобильного приемника было действительно серьезной проблемой — первые ламповые модели имели такие габариты, что с трудом помещались не то что под приборной панелью, а вообще в салоне легкового автомобиля. Благодаря усилиям компании автомобилисты получили возможность принимать радиопередачи в пути, а сама компания стала называться Motorola.

Начиная с сороковых годов компания стала выполнять правительственные заказы на разработку и поставку радиоаппаратуры и открыла лабораторию полупроводниковой электроники. К моменту смерти Пола Галвина в 1959 г. Motorola занимала на американском рынке лидирующее положение в области военной, космической и коммерческой телекоммуникации, построила первые заводы по производству полупроводниковых приборов, достигла значительных успехов на рынке бытовой электроники.

В шестидесятых годах Motorola вышла на международный рынок. В это же время компания начала смещать свою ориентацию с бытовой электроники на высокотехнологичную продукцию для разнообразных областей промышленности, связи и управления.

## Сфера деятельности компании Motorola

Сегодня компания Motorola — производитель мирового масштаба в таких быстро развивающихся областях, как аппаратура сотовой радиотелефонной связи, мобильные и портативные радиостанции, аппаратура пейджинговой связи, полупроводниковые приборы и компоненты.

Стратегия деятельности компании Motorola основана на развитии четырех взаимосвязанных областей радиоэлектроники: радиосвязи, радиоконцептов, компьютерной техники, систем контроля и управления. Это четыре «технологические платформы», на которых базируется вся история компании и ее будущее.

О высоком технологическом потенциале компании Motorola свидетельствует разработка ею проекта системы глобальной спутниковой связи Iridium. С запуском в 1998 г. в коммерческую эксплуатацию данная система предоставит пользователям мгновенную радиотелефонную связь в любом месте земного шара, при этом абонентский радиотелефон по размерам будет соответствовать сотовому радиотелефону стандарта GSM, то есть помещаться в ладони пользователя.

## Присутствие компании Motorola на рынке Беларуси

В регионе стран СНГ деятельность компании Motorola началась около трех лет назад, когда было открыто первое представительство компании в Москве. На настоящий момент открыты представительства в Киеве, Риге, Новосибирске, Алма-Ате и Минске. В столице Беларуси представительство Motorola было аккредитовано более года назад — в сентябре 1994 года.

Задачей представительства компании является изучение перспективных рынков сбыта продукции, установление деловых контактов и формирование сети официальных дистрибуторов продукции Motorola. На текущем этапе внедрения компании на белорусский рынок главный акцент делается на средствах и системах радиосвязи, в частности:

- системы персональной радиосвязи (пейджинга), позволяющие оперативно передавать абоненту системы алфавитно-цифровую информацию на малогабаритный приемник (пейджер);
- средства двусторонней коммерческой радиосвязи. Радиостанции семейства Radius обеспечивают двустороннюю беспосредственную связь на 1-16 частотных каналах. Пользователи радиостанций облегчаются программируемой функцией индивидуального и группового вызывного кода, блокирования выхода на занятый радиоканал, постоянного сканирования нескольких радиоканалов;
- системы транкинговой радиосвязи. Системы типа StartSite, SmartNet, SmartZone позволяют организовать радиосвязь между большим количеством абонентов с зоной обслуживания от нескольких (радиусом в несколько километров) размеров до охватывающей территорию всей республики. Предлагаемые системы транкинговой связи строятся по иерархическому принципу и позволяют последовательно наращивать число обслуживаемых абонентов и размеры обслуживаемой территории. Помимо радиосвязи между абонентами системы возможен выход на проводную телефон-

ную сеть;

- системы сотовой радиотелефонной связи GSM (Global System for Mobile communication). GSM является самой современной системой сотовой связи, построенной на основе цифровой передачи сигналов и возмещая в себя наряду с опытом создания и эксплуатации предшествующих поколений сотовой связи все новейшие достижения технологии цифровой передачи и обработки информации.

Кроме того, предлагается разнообразная аппаратура проводной связи, к примеру, телефаксы и цифровые телефоны с функцией засекречивания передаваемой информации.

В вопросах производства, сбыта и эксплуатации своей продукции компания Motorola готова сотрудничать с любыми структурами и организациями независимо от формы их собственности. Единственным критерий сотрудничества — взаимная выгода.

В настоящий момент в Беларуси уже имеется ряд официальных дистрибуторов продукции компании Motorola: мобильные и портативные радиостанции в республику поставляют фирмы «Индел», «Тревелинк Инвест» и «Новые коммуникационные системы», обычные и транкинговые системы радиосвязи — «Индел» и «Тревелинк Инвест», беспроводные телефоны — «Грандвэйс». Таким образом, при приобретении вышеперечисленной продукции потенциальный ее потребитель может ознакомиться с предлагаемым ассортиментом, выбрать, заказать и получить нужную ему аппаратуру непосредственно в Беларуси.

Потребитель продукции компании Motorola также непосредственно на территории страны может получить квалифицированную информационную и техническую помощь по любым вопросам, связанным с эксплуатацией приобретенных систем радиосвязи и аппаратуры. Гарантийное и сервисное обслуживание аппаратуры Motorola в Беларуси осуществляет официальный сервисный центр компании — фирма «Тревелинк Инвест».

## Варианты партнерства с компанией Motorola

Как видно, все официальные дистрибуторы компании Motorola расположены в столице Беларуси. Вместе с тем компания заинтересована в расширении сети своих представителей на всю территорию рынка потенциальных потребителей своей продукции, то есть на всю территорию республики. Один из возможных путей сотрудничества с компанией — распространение ее продукции среди потенциальных потребителей: министерств, ведомств и частных фирм, нуждающихся в разнообразных средствах и системах мобильной связи.

Другой, обладающий более высокими возможностями и гибкостью, путь развития бизнеса в сфере телекоммуникации на основе партнерства

с компанией Motorola — создание системы мобильной связи и выход в качестве ее оператора на рынок услуг связи.

Компания предлагает весь спектр систем мобильной связи: от простейших систем радио- и пейджинговой связи, обеспечивающих потребности малого числа пользователей в пределах небольшой по размерам территории, до систем радио-, сотовой радиотелефонной и пейджинговой связи, позволяющих предоставлять услуги на всей территории страны и даже за ее пределами (последнее, в первую очередь, относится к системе сотовой радиотелефонной связи стандарта GSM, которая может быть интегрирована в европейскую сеть).

Важным преимуществом построения системы мобильной связи на основе оборудования компании Motorola является возможность расширения числа обслуживаемых абонентов, ассортимента предоставляемых услуг связи и размеров обслуживаемой территории. При расширении вашего бизнеса вам не придется периодически извлекаться от устаревшего оборудования и закупать новое — достаточно будет добавлять необходимые блоки и модернизировать программное обеспечение.

Приобретая аппаратуру связи с торговой маркой Motorola, можно быть уверенным в ее высоком качестве и уровне технологии, компания никогда не предложит своим клиентам морально устаревшее оборудование, не находящее сбыта на Западе.

Компания осуществляет всестороннюю поддержку операторов систем радиосвязи, используя свое производимое ею оборудование, включая базовое обучение технического и административного персонала, снабжение специальной литературой и текущей информацией по вопросам, касающимся деятельности оператора, организует периодические семинары и курсы по стажировке специалистов в области организации и эксплуатации разнообразных систем радиосвязи.

В настоящий момент уже можно сделать вывод о закреплении компании Motorola на телекоммуникационном рынке Беларуси. Партнерство с компанией позволило ряду белорусских фирм прочно обосноваться в этом секторе экономики и заложить фундамент устойчивого и перспективного бизнеса. Инвестиции в национальную экономику на базе партнерства с компанией Motorola гарантируют стабильность и перспективность вашего бизнеса в настоящий момент и конкурентоспособность в будущем.

**Все заинтересованные в инвестициях в системы мобильной связи могут обратиться в представительство компании Motorola в Республике Беларусь по адресу:**  
Минск, пр-т Пушкина, 39, гостиница «Орбита», к. 1205.  
Тел.: 577-347, 577-348, факс: 577-635.

Подготовил  
Константин ГОРБАЧЕВ.

## Пресс-конференции

# Надежды на инвестиции связаны с программой

**Заместитель министра Мингосимущества РБ Василий ДАВЫДЕНКО на встрече с журналистами отметил, что в нынешнем году, благодаря подписанному Президентом 30 декабря 1995 года Указу "Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год", приватизация начнется, как никогда, рано.**

По мнению В. Давыденко, на темпы реформы собственности фактически не повлияет тот факт, что, вопреки предложениям министерства, Президент настоял на иных сроках формирования уставных фондов ОАО — не на начало 1995 года, а на 1 января 1996 года с учетом переоценки этого имущества на момент приватизации. Если в минувшем году переоценка затянулась на 9 месяцев, то сейчас, убеждены в министерстве, она будет завершена уже в первом квартале. Естественно, нам предстоит пережить и еще одну индексацию ваучера, который, несмотря на формальное увеличение номинала, по-прежнему продается по бросовым

ценам. Тем не менее замминистра посоветовал не торопиться продавать чеки, а вкладывать напрямую в приватизируемые предприятия. Шеф Мингосимущества не заострял внимания на том, что лишь каждый третий приватизационный чек сегодня не обеспечен имуществом, но и торопиться, по его словам, не стоит — реализовать свое право граждане могут до 1 июля 1999 года. Тем более что пока акционировано всего 10% подлежащих приватизации предприятий.

Пока за всю историю приватизации в Беларуси реформировано 407 предприятий республиканской собственности и 1451 предприятие коммунальной собствен-

ности. В минувшем году большая приватизация была фактически остановлена, поскольку программа полугода пролежала на столе у Президента — преобразовано всего 32 крупных предприятия. Однако в нынешнем году, уверен замминистра, будет акционировано не менее 500 предприятий. В конце января Мингосимущество обнародует список новых энтузиастов (согласно программе, приватизация в стране сейчас пойдет только по инициативе трудовых коллективов), который проходит «чистилище» министерств и ведомств, а теперь уже и президентской вертикали.

Главное же достоинство новой программы, по мнению руководителя Мингосимущества, в том, что она предоставляет широкие возможности привлечения инвестиций в процессе разгосударствления предприятий. (Комментарий к программе приватизации читайте на стр. 12).

Татьяна МАНЕНКО.

## Ход начислений и выдачи ИПЧ "Имущество" на 1 января 1996 г.

	Брестская область	Витебская область	Гомельская область	Гродненская область	г. Минск	Минская область	Могилевская область	Всего по республике
Количество граждан, имеющих право на получение ИПЧ, млн. чел.	1,1	1,1	1,2	0,9	1,3	1,3	1,0	7,9
Количество граждан, обратившихся с заявлениями о начислении ИПЧ, млн. чел.	0,8	0,7	0,9	0,8	0,7	0,7	0,7	5,1
в %	72,7	63,6	75,0	88,7	53,8	53,8	70,0	64,6
Коп-во граждан, получивших сертификаты ИПЧ (в %)	84,8	48,8	41,7	44,4	30,8	38,6	40,0	41,8
Коп-во граждан, полностью или частично исполнивших свои чеки (в %)	33,3	40,0	40,0	25,0	50,0	20,0	25,0	33,3
Стоимость госимущества, подготовленного к продаже за чеки, всего млн. чек.	19,2	9,8	12,9	11,5	29,0	22,1	8,0	112,2
в том числе:								
- по республиканской собственности	14,3	9,2	9,3	7,9	24,5	13,9	7,4	88,2
- по коммунальной собственности	4,9	0,3	3,6	3,6	4,5	8,2	0,6	28,0
Из чего передано на продажу, всего млн. чек.	17,4	9,2	10,3	11,2	21,9	13,0	7,3	90,3
в том числе:								
- трудовым коллективам	6,1	9,0	3,8	3,8	14,4	8,1	3,1	41,0
- гражданам через Сбербанк	10,1	4,4	5,8	5,1	7,3	6,1	3,9	42,7
- на аукционы (конкурсы):								
- начальная цена	1,2	0,9	0,9	2,3	0,2	0,8	0,3	6,6
- цена продажи	1,8	1,1	3,8	2,4	0,2	1,2	0,4	10,3
Оставлено в резерве для последующих продаж, млн. чек.	1,8	0,3	2,6	0,3	7,1	9,1	0,7	21,9
Коэффициент обеспеченности начисленных чеков приватизируемым госимуществом	0,3	0,2	0,2	0,2	0,6	0,4	0,2	0,3



# Беларусь определяется...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Индия как государство, нацеленное на саморазвитие, ограничивает импорт тракторов иностранного производства, устанавливая высокие ввозные пошлины. Строительство в этой стране линии по сборке тракторов обошлось бы пашеку МТЗ в 50 млн. USD. Если у завода нет таких средств, можно предложить сотрудничество американским компаниям. Зато строительство этой линии позволило бы нашему предприятию занять колоссальный рынок!

Большим преимуществом наших тракторостроителей является то, что их продукцию еще с советских времен в азиатских и латиноамериканских странах хорошо знают, и посторонней помощи для проникновения на эти рынки не требуется. Дело лишь в желании и решимости самих предприятий что-то делать, а отнюдь не в плохих экономических условиях, как говорят сегодня некоторые. Сумел же, в конце концов, завод колесных тягачей выйти на рынки Китая и Саудовской Аравии, освоив всего за четыре года производство 11 новых видов продукции.

Безусловно, мы не должны

терять своих позиций и в Западной Европе, где наша продукция также представляет определенный интерес. В ближайшее время (скорее всего, в феврале) премьер-министр М. Чигирь подпишет в Брюсселе временное соглашение с ЕС о торговле, которое будет действовать до вступления в силу основного соглашения. Для белорусских экспортеров это будет означать снижение до 3% таможенных пошлин, устанавливаемых Евро-союзом, а также упрощение антидемпинговых разбирательств.

Что касается ближнего зарубежья — России, Украины, Прибалтики, то здесь, конечно, мы будем немного терять — хотя бы в силу того, что у традиционных потребителей нашей продукции появилась возможность выбора.

— Будет ли способствовать формированию Таможенного союза удержание наших позиций на рынках стран СНГ?

— Этот союз не будет функционировать до тех пор, пока не появятся органы с исключительной компетенцией, который будет определять политику таможенного пространства. В условиях, когда один участник единолично принимает решения и они автоматиче-

чески распространяются на остальных, формирование Таможенного союза будет тянуться до бесконечности. Хотя он, безусловно, выгоден, и не только нам, но и иностранным компаниям.

— Каким образом, на ваш взгляд, повлияют результаты выборов в Госдуму РФ на политику российского правительства в отношении Беларуси?

— Мы, несомненно, зависим от ситуации в РФ в очень сильной, даже определяющей степени, что объясняется не только тесными экономическими отношениями, но и этнопсихологическим сходством обоих народов. Однако поведение белорусского и российского общества вряд ли окажет серьезное влияние на состояние нашей экономики. Экономика — это не идеология, она либо эффективна, либо нет. Все эти идеологии — коммунизм, социализм, маизм и т. д. — не более чем комедия, которая делается на мировой сцене. К примеру, в Китае у власти коммунисты, но несмотря на это, туда ежегодно вливаются миллиардные инвестиции.

С другой стороны, некоторые изменения в экономической политике РФ вполне вероятны. Я



не верю, что цена на российские энергоносители в новом году будет приближаться к мировым. Ведь мировая цена на нефть и газ определяется лишь для тех государств, которые не имеют своего сырья. Для тех же, у кого оно есть, цена устанавливается исходя из затрат на его добычу, транспортировку и т. д. Потому я не исключаю, что рост внутренних цен на энергоносители в РФ в ближайшее время замедлится, что для нас имеет огромное значение.

— В последнее время претерпела определенные изменения позиция РФ в отношении европейских структур безопасности. Не является ли это предвестием общей перестройки Беларуси на Запад?

— Наша позиция в отношении НАТО и европейских структур безопасности никогда не менялась. И у нас есть консенсус с Россией по этой проблеме: как в РФ выработана позиция в отношении НАТО, так она выработана и у нас.

Мы считаем, что участие в международных организациях,

военно-политических блоках и союзах есть суверенное право каждого государства. Вместе с тем мы должны помнить, что безопасность одного государства не может быть обеспечена за счет безопасности другого. Поэтому, говоря об общеевропейской безопасности, мы должны учитывать мнения всех государств в связи с возможным изменением баланса сил на европейском континенте. С этой точки зрения мы даже не смотрим, действительно ли увеличится угроза для РФ в случае расширения НАТО на Восток. Мы говорим о том, каким образом приближение блока будет воспринято нашим населением, а то, что оно будет воспринято негативно, не вызывает сомнений. Мы считаем, что расширение Севернотлантического альянса, в который нас не зовут, скорее приведет к ухудшению общего климата в Европе, нежели к установлению взаимопонимания. Если "Партнерство ради мира" (ПРМ) — не политический трюк, а реальная программа, то при принятии важнейших решений должны быть учтены интересы всех ее участников.

Мы нацелены на то, чтобы воспрепятствовать механическому расширению НАТО, полагая, что партнерские отношения с альянсом в рамках ПРМ как раз и будут альтернативой этому.

— Учитывая, что реально воспрепятствовать рас-

ширению НАТО Беларусь не может, какой конкретный план действий вы можете предложить, чтобы минимизировать ту угрозу интересам национальной безопасности РБ, которая, как вы говорите, неизбежно возникнет в случае расширения альянса?

— Создание военно-политического союза на территории бывшего СССР, в принципе, тоже является одной из форм противодействия расширению НАТО. Но мы все-таки надеемся, что вопросы безопасности в Европе будут решаться сообща. На наш взгляд, обеспечить безопасность всей Европы сегодня можно в рамках ОБСЕ, которая как раз и создавалась для этого.

Вообще я считаю, что проблема расширения НАТО по своей актуальности сегодня отодвинулась на второй план. Вперед выходит конфликт на Балканах, который грозит стать серьезным камнем преткновения не только внутри Европейского Союза, но и НАТО. Уже сейчас между членами ЕС возникают принципиальные разногласия по поводу конфликта. Потому и говорить о европейском единстве как о деле решенном было бы неверно.

Александр ПАТУТИН.

## Экспедиторский бизнес ждет перемен

Регионы

В конце 1995 года Беларусь и Польша определились со строительством таможенных терминалов в районе Бреста, договорились об упрощении работы пропускных пунктов, силами правоохранительных ведомств провели крупномасштабные операции по борьбе с грабежами на дорогах в прилегающих к границе районах.

Что может принести белорусскому государству наведение порядка на границе с Польшей? Каковы могут быть приоритеты Беларуси в ее польской политике под влиянием увеличения пропускной способности ее магистралей?

### Искусство получать доход

Если отбросить геополитические расчеты, то Беларусь прежде всего заинтересована в увеличении потока грузов, которые проходят по ее транспортным артериям. Однако здесь мы совершили, как минимум, одну ошибку: попытались ввести примерно одновременно с Таможенным союзом повышенные дорожные сборы с иностранных перевозчиков. Как известно, этот шаг особым успехом не увенчался. Европейские страны ответили аналогичными мерами, а выдержать повышенные тарифы белорусским перевозчикам сложнее, чем их более богатым западным конкурентам.

Этот не совсем удачный опыт продемонстрировал простую истину: РБ явно необходима иная, нефеодалная, если можно так выразиться, система извлечения дохода из магистралей, проходящих по ее территории. Такая система становится особенно необходимой в связи с запланированным строительством на нашей территории трансевропейских транспортных коридоров: они будут создаваться не за белорусский счет, и особо возмущать дорожные платежи за их использование Минск не сможет. Проезд по европейскому шоссе от Бреста до Орши и так будет стоить для одной машины предположительно 50-80 USD.

Беларусь пугается в становлении мощной системы национальных транспортных (экспедиторских) фирм и корпораций, которые в конкурентной борьбе с другими перевозчиками смогут вторгаться на рынки соседних стран. Доходы этих экспедиторских фирм, налоги с них в пользу белорусского бюджета, деньги, оставленные транзитными гостями Белорусской железной дороге, нашим безоколонкам и отелям, капиталы, вложенные экспедиторами в инфраструктуру РБ, и будут опосредованной формой извлечения прибыли Беларусью из проходящих по ее территории трасс.

Так что расширение возможностей транспортных переходов на белорусско-польской границе, поворот сюда после Таможенного союза значительных масс грузопотоков из России логично влечет за собой в качестве одного из политических приоритетов Минска постановку по-прежнему комплекса проблем экспедиторских фирм, специализированных на эксплуатации транспортных магистралей двух стран. Пристального внимания именно к этому блоку проблем логично ожидать уже на ближайших польско-белорус-

ских официальных переговорах.

### Карета подана

Специфика ситуации для Беларуси и Польши в том, что двусторонние собственно экспедиторские проблемы этих стран давно и неплохо разрешены. Вопрос стоит об усилении политического значения этих налаженных форм для обоих государств и о совместном выходе на российский и западные экспедиторские рынки.

Одним из главных элементов ныне существующей совместной экспедиторской системы является созданная в 1992 году польско-белорусская компания "Миртранс". Ее международное и политическое значение уже достаточно велико, чтобы учитываться при любых оценках польско-белорусских отношений.

Учредителями "Миртранса" выступают три хозяйственных субъекта с белорусской стороны (основным является Белорусская железная дорога) и четыре — с польской (Польская железная дорога, порты Гдыня и Гданьск, а также очень крупная польско-китайская судоходная компания "Нипольборк", где у обоих государств равные доли акций, но управление находится в Шанхае).

Уже из списка учредителей ясно, насколько "Миртранс" изначально был конкурентоспособен и насколько важен для обеспечения стабильного доступа крупных белорусских промышленных предприятий к портам Гдыни и Гданьска, а через них — на заморские рынки. Возможности грузооборота Гданьского порта — 40-45 млн. тонн различных грузов в год, из них 20-22 млн. тонн — нефть и нефтепродукты; грузооборот Гдыни — 15 млн. тонн в год, нефть там не обрабатывается.

Фактически в лице "Миртранса" в 1993 году было создано своеобразное польско-белорусское ведомство, призванное обеспечить транспортировку белорусской машиностроительной и прочей продукции к крупнейшим портам Польши и ответные поставки в РБ грузов из-за моря.

Удивительно, но затея удалась. Согласно информации, полученной "БР" от главных менеджеров этих портов, сегодня белорусский транзит через порты Гдыни и Гданьска практически полностью осуществляется этой совместной компанией. Так, именно "Миртранс" обеспечил поставку в Пакистан первой партии белорусских тракторов (в основном через

Гдыню). С того же 1993 года эта компания приступила и к значительным континентальным перевозкам по шоссейным и железным дорогам Польши грузов из Беларуси (или следующих транзитом через Беларусь) в страны Центральной Европы и Германии. В результате доля континентальных перевозок в общем грузообороте компании составила около 50 процентов.

Любопытно отметить и другое. В момент своего создания "Миртранс" задумывался как структура, призванная обеспечить устойчивый доступ РБ к двум главным польским портам. Но после начала эпопеи с рублевой зоной про него в руководящих правительственных кругах РБ (да и Польши) словно забыли, сделав ставку исключительно на сближение с Россией. Тогда-то корпорация перешла к нормальным рыночным действиям и занялась не только обслуживанием Гдыни и Гданьска, но и континентальными перевозками.

Теперь она встала на ноги уже как самостоятельная компания, способная выживать в жесткой конкурентной борьбе. И вот в качестве крупной конкурентоспособной фирмы с большими связями на всех возможных государственных уровнях компания вновь интересна сегодня Беларуси, вступившей в Таможенный союз с Россией. Ведь "Миртранс" уже стал фактически одним из главных элементов в налаживании крупных поставок белорусских товаров в страны Восточной и Южной Азии и в Европу.

По данным главного диспетчера порта Гданьска, где корреспондент "БР" изучал ситуацию с перспективами экспедиторского бизнеса, компания превратила Беларусь во вторую страну по объему транзита через этот порт (без учета самой Польши), а до 1993 года РБ в порту Гданьска отсутствовала. Минск также практически не использовал и порт Гдыни. А сегодня белорусская продукция составляет до 6% общего оборота порта Гдыни.

"Миртранс" завернул часть товаропотоков, которые шли в Россию через порты Таллина, Санкт-Петербурга и особенно финской Котки на Гдыню и Белорусскую железную дорогу. Белорусско-польская компания сумела отклонить на Брест — Оршу также значительные объемы российского транзита в Чехию, Словакию и Венгрию, который ранее осуществлялся в основном через Украину. В минувшем году практически все поставки химической продукции в Чехию впервые за много лет пошли из России через Беларусь.

То есть Таможенный союз между Беларусью и Россией способствует быстрому выходу "Миртранса" на внутренние российские рынки с перспективами (при помощи официальных Минска и Варшавы) превратиться в едва ли не основного экспедитора российских грузов в Европу и назад. В данном контексте очевидна заинтересованность не только Беларуси, но и Польши в успехах этой компании.

### Где гарантии?

Впрочем, надо помнить, что сама по себе эта компания вольно или невольно ориентирует крупную промышленность РБ на порты Гдыни и Гданьска. А такая ориентация затрагивает стратегические интересы всего белорусского государства, и последнему, чтобы поддержать "Миртранс", нужны гарантии устойчивости ее транзита через польские порты. Похоже, такие долговременные гарантии уже начинают просматриваться.

Во-первых, модернизация транспортных артерий по линии Москва — Германия объективно создает благоприятные условия для роста товаропотоков между Польшей и Беларусью, облегчает Беларуси доступ к польским портам.

Во-вторых, именно в течение ближайших двух-пяти лет должны быть реализованы крупные западные инвестиционные проекты на территории Польши: амальские газопроводы, несколько транспортных коридоров Европейского Союза, модернизация Гданьского порта.

В-третьих, в порту Гданьска началась реализация трех крупных американских инвестиционных проектов, которые непосредственно касаются РБ.

Согласно информации, полученной нами в администрации порта Гданьска, здесь, прежде всего, планируется до конца 1997 года построить новый зерновой порт мощностью в 3 млн. тонн зерна в год. Разумеется, никто не ожидает, что через два года Восточная Европа начнет экспортировать такие объемы зерна за пределы Старого Света. Речь идет о хлебе для России. Примерно о таком же зерновом терминале американцы ведут разговор и в порту Мууга в Эстонии. Самый же простой путь от Гданьска в Россию лежит через Беларусь. Да и у нашей республики уже сегодня недостаток зерна, как объявлено, — примерно 500 тыс. тонн.

Наряду с зерновым терминалом планируется строительство к концу того же 1997 года газового терминала мощностью примерно 1,5 млн. тонн сжиженного газа в год. Терминал должен быть экспортным и отправлять, в основном в США, амальский газ. Первая очередь амальских газопроводов должна быть пущена в строй в первой половине 1997 года. Трубопроводы же эти, как известно, пройдут через РБ.

Наконец, там же разворачивается перевалка железной руды из Бразилии (примерно 500 тыс. тонн в год) для металлургического комбината в Копнице (Словакия). Раньше этот гигант работал на советском сырье. Теперь переходит на американское и расплавиваться будет в значительной мере поставками произведенного металла в Южную и Северную Америку.

Очень серьезно обсуждаются в Гданьске и Гдыне также транспортные проекты американцев. Эти проекты предусматривают проведение небольшой ширококолейной железной дороги от американских объектов в Гданьском порту к границе с Калининградской областью. Такая ветка теоретически могла бы связать в единое технологическое це-

лое американские объекты в портах Гданьска и Калининграда, а в перспективе — Балтийска и Гдыни. Подобная связка, если она возникнет, могла бы выступить проектом европейского масштаба, ничуть не менее важным на перспективу, чем контроль за крупнейшим на Северном море портом Роттердам.

Другим транспортным проектом, который непосредственно с американской активностью в Гданьске не связан, но косвенно — весьма значителен, является шоссейная дорога Стокгольм — Вена. Предусматривается, что из Стокгольма в Гдыню будет курсировать три морских паромов, а сама трасса будет выходить на транспортный коридор Берлин — Москва примерно в 60 км западнее Варшавы. Финансируется проект в основном Швецией. Работы уже идут. В строй модернизированное шоссе должно вступить через 6-7 лет.

У Беларуси с США, похоже, начинают складываться особые близкие отношения на почве вливания американского капитала в ключевые элементы технологических цепочек белорусских экспортных производств (новый автомобильный дизель — в первую очередь). А потому американская инвестиционная активность в Гданьском порту может рассматриваться как весьма благоприятный для Беларуси фактор, как одна из долговременных политических гарантий устойчивости белорусского транзита через польские порты.

Еще одной политической гарантией для Беларуси можно, видимо, считать совпадение интересов РБ с интересами в польских портах-Словакии, Чехии, Венгрии. Дополнительный стимул к сближению с этими странами придает также и активная деятельность в направлении этих стран "Миртранса". Чем больше пойдет в эти страны российский транзит через Беларусь и особенно через "Миртранс", тем большей будет степень взаимозависимости этих центрально-европейских стран и Беларуси и тем больше точек соприкосновения будет у РБ с ними. А значит, и Гдыня с Гданьском могут стать для Минска еще одним из связующих узлов между Беларусью и Европой, Западом вообще.

Наконец, последней из гарантий, скорее всего, выступает объективная заинтересованность польского правительства в выходе "Миртранса" с помощью Беларуси на экспедиторский рынок России — с тем чтобы, например, то же американское зерно из Гданьска отправлялось в Россию своими перевозчиками, а главное, чтобы в ответ на гданьские поставки из России грузы отправлялись за море через польские железные дороги и порты. И интересы Минска в этом вопросе совпадают с интересами Варшавы.

Хотя, конечно, разговор на польскую тему ни в коем случае законченными считать нельзя...

Юрий ШЕВЦОВ,  
Минск — Варшава —  
Гданьск — Гдыня.



Финансовая хроника

Всего 10 банков  
выполнили требование  
по наращиванию УФ

Как сообщило агентство "Интерфакс", около половины из 42 действующих в Беларуси комбанков могут быть закрыты по итогам 1995 года в связи с невыполнением требования Нацбанка об увеличении УФ до суммы, эквивалентной 2 млн. ECU (2,5 млн. USD).

К 1 декабря данное требование выполнили лишь четверть финансовых институтов (10 из 42). В частности: АСБ "Беларусбанк" (12,5 млн. ECU), Приорбанк (7,97 млн. ECU), Белпромстройбанк (3,38 млн. ECU), Белвнешэкономбанк (3,24 млн. ECU), "Интекс" (2,76 млн. ECU), Инвестбанк (2,29 млн. ECU), Белбизнесбанк (2,25 млн. ECU), Белсвязьбанк (2,14 млн. ECU). По оценкам экспертов Нацбанка, к концу этого месяца увеличить УФ до 2 млн. ECU смогут еще не более 10-15 банков.

Банкиров беспокоят нормативы  
ограничения и санкции

В начале прошлой недели состоялось совместное заседание совета Ассоциации белорусских банков и правления Нацбанка.

Среди прочих вопросов, как сообщает АББ, банкиры обсудили "Основные направления денежно-кредитной политики РБ на 1996 год". Особые дискуссии вызвал раздел, в котором говорится о регулировании деятельности банков. Менеджеры беспокоят проблемы выполнения нормативов по УФ для малых, но эффективно работающих банков, ограничения на возможности выдачи крупных инвестиционных займов, экономические санкции. Принято решение на текущей неделе завершить корректировку "Основных направлений..." перед представлением их в ВС. В связи с этим АББ призвала банкиров срочно представить хорошо аргументированные предложения по изменениям и дополнениям к "Основным направлениям..." и "Положению об экономических санкциях".

Банк "Поиск" тревожится  
за судьбу акционеров

АКБ "Поиск" направил в АББ собственные замечания и предложения к проекту "Основных направлений денежно-кредитной политики РБ на 1996 год".

Оrientиры проекта в области активизации инвестиционных процессов, полагает руководство банка, не подкреплены мероприятиями в части регулирования норм кредитования на одного заемщика, что не позволяет банкам финансировать крупные производственно-коммерческие проекты. Ограничение выдачи кредитов акционерам 1/2 собственного капитала является ущемлением последних в правах по сравнению с предприятиями-неакционерами; препятствием для расширения участия инвесторов-резидентов РБ в увеличении УФ банков и укреплении банковской системы, а также ведет к подрыву устойчивости банков через выход предприятий из состава акционеров банка. Почти все крупные белорусские предприятия промышленности и торговли являются акционерами банков, обладая незначительными пакетами акций, то есть формально отстраняются от возможности реализации проектов развития производства и поддержания товарооборота, реализуемых при помощи банковских кредитов.

Коротко

В конце минувшего года в Брюсселе отмечены активность и деятельность БелВЭБа в кредитно-финансовой сфере на международной арене. Президенту банка г-ну Алейникову был вручен специальный приз European Market Research Center "за выдающиеся достижения банка в управлении, повышении качества услуг и технической модернизации, организации бизнеса и высокий престиж на европейском уровне".

Юридической фирмой "Бизнесконсалт" подан в хозяйственный суд Минской области иск о признании экономически несостоятельным банка "Дукат". Дело принято к производству судьей областного хозяйственного суда В. Титенковым и назначено к слушанию на заседании на 23 января 1996 года.

Прокуратура Фрунзенского района г. Минска рассмотрела материалы по фактам предоставления кредитов бывшим начальником РКЦ "Минск-информбанк" управления АКБ "Белпромстройбанк". В ходе проверки выявлены грубые нарушения действующего законодательства, на что предложено обратить внимание всему банковскому сообществу.



# Бесприбыльная акция Беларусбанка

Пресс-конференции

АСБ "Беларусбанк" провел пресс-конференцию, на которой объявил о своей новой коммерческой программе по индексации вкладов населения, хранившихся в Сбербанке до 1991 года. С журналистами встретился заместитель председателя правления банка Дмитрий ШАТКИН.

Денежная компенсация вкладов, проведенная государством за последние годы, в общей сложности составила 862 млрд. BRB. С учетом чек "Имущество" — 3 трлн. 262 млрд. BRB. Таким образом, средства проиндексированы в 142,4 раза. В оценках достаточности данных мер единодушны все эксперты: мало.

В связи с этим Беларусбанк задумал программу, в результате которой намерен проиндексировать вклады в 1.000 раз. Средства, полученные АСБ от государства, ограничены, и недостающие деньги банк намерен черпать из коммерческих источников (разработанная схема предполагает использование всех известных финансовых инструментов, работающих на нашем рынке). Несколько видов депозитных вкладов (назовем их компенсационными) банк собираются предложить уже в феврале. Программа учитывает интересы и малоимущих клиентов — в специальном разделе, который планируется реализовать на втором этапе.

Программа бесприбыльная, но не убыточная. В результате ее реализации банк надеется получить, по словам г-на Шаткина, большие дивиденды в виде доверия населения, что, в свою очередь, позволит превратить неостребованные деньги в ресурсную базу банка. Речь идет о значительных суммах: на руках у населения сосредоточено порядка 2 млрд. USD, и этот неостребованный инвестиционный капитал превосходит любую действующую иностранную кредитную линию.

Сомнения журналистов по поводу наличия финансовых источников для этого и других бесприбыльных экономических проектов АСБ (к примеру — широкомасштабное кредитование народного хозяйства) г-н Шаткин попытался развеять следующими аргументами.

Описанная выше акция — первая и единственная из бесприбыльных. Да, Беларусбанк готов, обладая достаточной ресурсной базой, кредитовать народное хозяйство. Однако собирается получать на этом прибыль. Другое дело, сказал г-н Шаткин, что раньше Сбербанк действовал в основном на межбанковском рынке, в связи с чем появлялись дополнительные посредники (некрупные банки жили в основном на перепродаже ресурсов, купленных у Сбербанка, в 3-4 раза увеличивая цену кредита). Сегодня данную практику банк перспективной не считает и постепенно переходит к "межбанка" на прямое кредитование юридических лиц. "Деньги собираемся брать там, где их берет любой банк", — заявил г-н Шаткин.

Поскольку появились слухи, что счета некоторых организаций, вынуждаемых переводиться на обслуживание в Беларусбанк, из прежних банков не переводились, но при этом в АСБ открывались параллельные счета, на которые и поступали деньги, г-н Шаткин заявил, что об открытии параллельных счетов говорить не приходится. Это требует такой процедуры, как получение дубликата в налоговой инспекции, которая его дважды просто не выдает. АСБ открывал счета в соответствии с законом. Но некоторые банки, которые передавали юридические дела клиентов, деньги на эти счета не переводили. Данный процесс со всеми банками, у которых сократилась ресурсная база в процессе переводов, уже практически урегулирован. Составлен реально выполнимый план по срокам переводов счетов, на полгода заключены генеральные соглашения о поддержке ликвидности этих банков (за этот срок перестроить кредитный портфель вполне реально).

По сведениям г-на Шаткина, нерешенной остается судьба только одной организации — фонда "Взаимопонимание и примирение", использованием которого государство недовольно: компенсация белорусским узникам фашистских концлагерей выплачивается очень медленно. Фонд имеет счет в Коммерцбанке, где лежат средства, насколько известно г-ну Шаткину, под 4,5% годовых, из которых 3,5% получает фонд, 1% — Приорбанк. У последнего в Беларуси всего 45 филиалов. По информации Беларусбанка, за 3 года деятельности фонда в республике выплачено всего около 30% полученных средств; на депозитах, хранящихся в Коммерцбанке, фонд заработал порядка 7 млн. DM. "Мы не собираемся отговаривать Приорбанк от налаженной им работы. Просто вместо 45 филиалов деньги жертвам фашизма будут выплачивать 2.045 пунктов, и дело

пойдет быстрее", — подытожил г-н Шаткин.

На высказанные журналистами предположения, что республика движется по пути национализации банков (за что так ратуют коммунисты) или, по крайней мере, создания одного мощного монополиста, заместитель председателя правления АСБ возразил: еще г-н Богданкевич несколько раз пытался инициировать процесс разгосударствления Сбербанка, того же хотел и сам Сбербанк. Объединенный банк имеет статус открытого АО (99% в УФ принадлежит КМ, 1% пропорционально разделен между владельцами бывшего Беларусбанка). В результате перевода счетов некоторых организаций глобального перераспределения ресурсов не произошло. Более того, в настоящее время в процессе создания находится государственное казначейство, куда и будут переведены все бюджетные счета. Г-н Шаткин полагает, что у руководства страны желания национализировать банки или "придушить" их нет. Но есть нормальное желание сокращения количества банков для укрупнения оставшихся: совокупный капитал банков РБ не превышает 200 млн. USD, что меньше половины УФ какого-либо крупного российского банка. По мнению АСБ, уставный капитал белорусских банков должен быть не меньше хотя бы 30 млн. USD.

С точки зрения г-на Шаткина, причины краха Сбербанка очевидны: Сбербанк практически без какой-либо кадровой подготовки, автоматизации и решения всех остальных вопросов в одностороннюю превратили в банк. Как выяснилось, руководство Сбербанка на авторитарных началах проводило неоправданно рискованную политику в области межбанковских кредитов, и не только внутри Беларуси, а также кредитования юридических лиц (особенно в валютной части). По оценкам г-на Шаткина, главбух Сбербанка отвечал только за рублевые вопросы и в махинациях замешан не был (валютная часть была совершенно отделена от бухгалтерии). Поэтому он и сохранил свой пост в объединенном банке.

На вопрос, получил ли АСБ "Беларусбанк" от Нацбанка 2 трлн. BRB на финансирование жилищного строительства, ответом было, что Нацбанк, оценив размеры денежной эмиссии и совокупной денежной массы, предусмотрел выделение только 600 млрд. BRB. На данную программу 100 млрд. BRB выделяет и Минфин. Остальную сумму планируется предусмотреть в бюджете на 1996 год.

Подготовила Елена ФАЛЕЙ.

**ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ**

**TEIR INVEST**

Лицензия №5200-125-320  
от 20 июня 1995г.

**КАЗНАЧЕЙСКИЕ  
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА**

ПОКУПКА, ПРОДАЖА  
КРЕДИТОВАНИЕ ПОД ЗАЛОГ ГКО

ТЕЛ: (0172) 23-28-81,  
23-10-52, 23-15-67

Валютное обозрение

## Карбованец — последняя "игрушка"

Начиная со среды валютный рынок республики лихорадило под влиянием слухов о возможном росте курса доллара в самое ближайшее время. Говорили о встрече А. Лукашенко с М. Чигирем, на которой якобы было решено (разрешено) поднять биржевой курс на 1 тыс. BRB.

Однако пока курс остается фиксированным, хотя в течение недели было достаточно возможностей для девальвации: спрос почти постоянно превышал предложение, причем в отдельные дни — до 4-5 раз. Как видно, не всегда помогает и тщательный отбор контрактов. Реальная причина затравливания девальвации пока не ясна — тут возможны самые разнообразнейшие варианты, вплоть до попыток какого-либо банка сыграть и получить прибыль на подобной ситуации.

Ужесточение контроля за покупкой валюты, резко снизившее возможности предприятий приобретать необходимые им товары за валюту, купленную на бирже, активизировало черный валютный рынок. Стремительно вырос курс покупки наличного доллара за безналичные рубли — до 12.100-14.000 BRB.

Вторым после доллара "героем недели" стал карбованец, курс которого, традиционно колеблясь в начале недели между 0,064-0,066 BRB, в пятницу, 12 декабря, возрос до 0,08 BRB, чему есть простое объяснение: спрос достиг огромной величины — 125 млрд., почти в 20 раз превысив предложение. Возможно, это связано с выходом на рынок новых банков, стремящихся сыграть на карбованце, — число участников торгов возросло с 6-7 до 11. Да и на чем же еще играть?

Похоже, с введением особого режима торгов было решено на всякий случай зафиксировать курсы всех валют — котировка немецкой марки уже долгое время неизменно равна 8.000 рублей, несмотря на сходную с долларом ситуацию (спрос стабильно превышает предложение). Биржевая активность в торговле маркой была не такой уж низкой: объем реализации за неделю составил около 5 млн. Инфляционные ожидания повлияли и на наличный курс DM, хотя намного меньше, чем на USD. Средний курс покупки наличной марки возрос примерно на 50 пунктов — до 8.100 BRB.

На торгах российским рублем курс остался на уровне в 2,47 BRB, несмотря на посто-

янное, хоть и не очень значительное, превышение спроса над предложением. Сохранение курса российской валюты в Минске на прежнем уровне в условиях падения ее котировок на московской бирже привело к тому, что теперь у нас RUR стоит дороже. Хорошо налаженные отношения с российскими банками и предприятиями, позволяющие приобретать RUR не только на МВБ, предприняли не очень высокую активность торговли российским рублем. Всего за неделю было реализовано более 58 млрд. RUR, причем объемы реализации динамично изменились — от чуть более 6 до 17,5 млрд. RUR за день при участии в торгах от 20 до 22 банков.

Александр  
ВАСИЛЕВИЧ.

## Дорога "в тень"

Одна из наиболее правдоподобных версий резкого повышения наличного курса связана с перечнем продукции, на закупку которой валютные средства "должны выделяться в первую очередь" (см. "БР" № 49/1995 г.).

Напомним, что в этот перечень не вошли компьютеры, автомобили (кроме специальных), бытовая техника, алкогольные напитки, табачные изделия, а также многие продукты питания (чай, фрукты, гречневая крупа и т. д.). Стало быть, на их закупку валюта на бирже продается не в "первую очередь", а точнее — не продается вовсе.

Таким образом, "отойдя" после двухнедельных рождественских каникул, ведущие негосударственные импортеры столкнулись с неприятным фактом: в обслуживающих банках их заявки на покупку валюты либо не берут, либо весьма скептически оценивают возможности удовлетворения заявок. Между тем начало года — традиционное время заключения и оплаты до-

говоров на поставку импорта. Неудивительно, что многие белорусские импортеры вынуждены обратиться к услугам теневой валютного рынка, что вызвало рост курса, особенно наличного. Специалисты по обналичиванию (при нашей налоговой системе это весьма популярный и уважаемый бизнес) в среду, 10 января, брали около 12.600 белорусских рублей за доллар, в четверг — 13.600, в пятницу, 12 января, — до 14.000.

Что дальше? При такой политике валютная биржа перестает служить индикатором курса: на МВБ только распределяется по фиксированному курсу "чистая" часть валютного оборота. Львиная доля реального оборота вновь уходит в "тень", и мы возвращаемся к временам административно-теневой валютного регулирования 1993-1994 годов.

Если это действительно так, то надо признать: не имея больше возможности держать курс, власть избрала наихудший вариант девальвации.

Александр БУРДА.

**Состояние финансового рынка РБ на 12.01.96 г.**

Валюта	Курс МБ РБ	Итого МББ	Курс обмена наличной валюты к БР	
			покупка	продажа
USD	11.500	11.500	11.400-12.750	12.000-14.500
DM	8.007,8	8.000	7.800-8.740	8.000-9.900
RUR	2,47	2,47	2-2,47	2,45-2,8



# Что нас ожидает?

Налоги-96



То, что действующая в нашей стране налоговая система себя изжила, вряд ли кто-нибудь станет оспаривать публично. Хотя в высших эшелонах исполнительной власти есть ответственные лица, которые, на словах ратую за налоговые реформы, на деле стараются сохранить статус-кво, а порой — еще больше усложнить и без того весьма сложную систему. Особенно наглядно это выявилось в процессе подготовки проекта Закона "О внесении изменений и дополнений в законы РБ по вопросам налогообложения".

Эта тема широко освещалась на страницах "БР", в частности, был опубликован полный текст предложенных БСП изменений 13 законов, поддержанных БКПП и ФПБ (см. № 31/1995 г.). И так, блок из 11 проектов законов, касающихся налогообложения, передан на рассмотрение Верховного Совета. Однако к большому удивлению участников рассмотрения всего комплекса вопросов (представителей БКПП и ФПБ) выяснилось, что основополагающий в системе налогообложения проект закона "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет" не включен в этот блок, то есть не передан в ВС РБ! А ведь именно этот закон определяет правовое поле всех остальных актов. И именно он требовал коренного реформирования.

В чем же причина случившегося? Думается, в том, что при рассмотрении двух вариантов этого законопроекта был принят ряд принципиальных предложений БСП: запрет обратного действия налогового законодательства, ухудшающего положение

ли это случится. Ведь в мутной воде вседозволенность чиновника не наказуема, а почва для коррупции самая подходящая.

Вспомним: еще совсем недавно на страницах СМИ (как правило, государственных) с умилением рекламировалась реформа налоговой системы, предложенная органами исполнительной власти: снижение налоговой нагрузки на юридических лиц по налогам и отчислениям во внебюджетные фонды более чем на 8% к ВВП. Теперь эта цифра звучит чуть иначе: "более чем на 4% к ВВП, в том числе за счет налогов — на 1,57%" (?). А что будет в итоге? Ведь на 1995 год было также обещано значительное снижение налогового пресса...

Итак, что же нового ждет налогоплательщиков в наступившем году?

Снижение ставки чрезвычайного налога с 12 до 10% (не компенсируется ли это новым расширением налогооблагаемой базы?) и ставки сбора на содержание пожарной службы с 0,0125 до 0,005%.

Снижение в среднем на 20% сбора на содержание автодорог.

Отменяется налог на топливо (заменяется повышенными ставками на моторное топливо при уплате акциза (бензин, дизтопливо, очевидно, в размере 20%, неясно только относительно сжиженного газа).

Вводится экологический налог на переработку нефтепродуктов (собственных или давальческих) в размере 1 ECU за 1 т.

Не подлежат налогообложению доходы граждан — подарки и материальная помощь в размерах соответственно 20 и 30 МЗП в год.

Не будут облагаться акцизами и НДС товары, происходящие и поставляемые с территорий государств СНГ (вытекают из условий Соглашения о таможенном союзе с Россией).

Не подлежат налогообложению суммы средств, безвозмездно получаемые по месту основной работы нуждающимися в улучшении жилищных условий и используемым на приобретение, строительство жилья или на погашение кредитов, использованных на эти цели (ранее "приобретение" не было предусмотрено).

Налог на добавленную стоимость впредь будут платить предприниматели без образования юридического лица только по оборотам по оказанию финансовых услуг, операциям с ценными бумагами и недвижимостью. При этом данный налог вносится ежемесячно, если сумма налога за истекший месяц составляет более 250 МЗП, в остальных случаях — один раз в квартал.

Юридические лица со списочной численностью работников в среднем за год до 25 человек, а по торговым и торгово-закупочным

предприятиям — до 10 человек, прибыль будут уплачивать по ставке, не превышающей 14%.

По значительному количеству поправок БКПП и ФПБ высказали свое несогласие, в частности, в определении количества работающих, настаивая на изменении соответствия "25" на "100", а "10" на "25".

Принципиальное несогласие высказано в связи с изменением верхнего предела ставки шкалы подоходного налога до 50% (1994 г. — 30%, 1995 г. — 40%, в России 1994-1996 гг. — 30%), налогообложением заработной платы ниже минимального потребительского бюджета, отменой льгот по уплате подоходного налога для лиц, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС, Героев Советского Союза, Героев Социалистического Труда, награжденных орденом Славы трех степеней, инвалидов ВОВ, участников ВОВ, инвалидов с детства I-II групп, граждан, пострадавших от репрессий в 20-80-е годы, военнослужащих и т. д.

Не согласны БКПП и ФПБ также с изменением порядка и срока уплаты подоходного налога предпринимателями без образования юридического лица, настаивают на исключении налогов с реализации личной собственности в любые сроки и в любом объеме, возражают против исключения из законов льгот по налогам на прибыль и добавленную стоимость для предприятий сферы культуры, народного образования, молодежных и ветеранских организаций, творческих союзов, юридического обслуживания населения, настаивают на освобождении от выплаты НДС и налога на прибыль СМИ (на бумажных и электронных носителях), издателей учебно-познавательной и детской литературы. Категорически возражают против изменения законов "О налоге на недвижимость" и "О налоге на землю", ибо они направлены в основном на увеличение изъятия денежных средств с простых граждан, еле-еле сводящих концы с концами.

Будем надеяться, что здравый смысл восторжествует, и все то, что мешает стабилизации нашей экономики, будет отложено, а Закон "О налогах и сборах..." с учетом основных поправок, согласованных с аппаратом КМ РБ, будет рассмотрен и принят одновременно с бюджетом на 1996 г.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК.

(Другие материалы по налоговому законодательству смотрите на 20-й странице).

## ПРОФЕССИОНАЛЬНО ОСУЩЕСТВЛЯЕТ

- ⇒ ПРИВАТИЗАЦИЮ ПРЕДПРИЯТИЙ
- ⇒ ОЦЕНКУ СТОИМОСТИ ИМУЩЕСТВА
- ⇒ ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ
- ⇒ РАЗРАБОТКУ БИЗНЕС-ПЛАНОВ

Минск, ул. Кирова, 7 (г-ца "Свислочь"), к. 507

**"ФИКО - Консалт"**

тел. (0172) 20-41-39

факс (0172) 20-48-51

## Исчисление подоходного налога с 1 января 1996 г.

Сообщение Главной государственной налоговой инспекции при КМ РБ о шкалах ставок подоходного налога с граждан.

Постановлением Кабинета министров Республики Беларусь от 30 декабря 1995 года № 707 установлена с 1 января 1996 года минимальная заработная плата в размере 100 000 рублей. В связи с этим Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете министров Республики Беларусь доводит до сведения шкалы ставок подоходного налога в цифровом изложении с учетом изменений размера месячной минимальной заработной платы.

1. С доходов, указанных в статьях 7 и 12 закона, подоходный налог взимается в следующих размерах:

Размер месячного дохода	Сумма налога с облагаемого дохода
до 1 000 000 рублей	9% с суммы дохода
от 1 000 001 до 1 500 000 рублей	90 000 + 12% с суммы, превышающей 1 000 000 рублей
от 1 500 001 до 2 000 000 рублей	150 000 + 15% с суммы, превышающей 1 500 000 рублей
от 2 000 001 до 3 000 000 рублей	225 000 + 20% с суммы, превышающей 2 000 000 рублей
от 3 000 001 до 6 000 000 рублей	425 000 + 25% с суммы, превышающей 3 000 000 рублей
от 6 000 001 до 8 000 000 рублей	1 175 000 + 30% с суммы, превышающей 6 000 000 рублей
от 8 000 001 до 10 000 000 рублей	1 775 000 + 35% с суммы, превышающей 8 000 000 рублей
от 10 000 001 рублей и выше	2 475 000 руб. + 40% с суммы, превышающей 10 000 000 рублей

2. С доходов, указанных в статьях 14 и 17 закона, подоходный налог взимается в следующих размерах:

Размер годового облагаемого дохода	Сумма налога
1. До 12 000 000 рублей	9% с суммы дохода
2. От 12 000 001 рубля до 18 000 000 рублей	1 080 000 рублей + 12% с суммы, превышающей 12 000 000 рублей
3. От 18 000 001 рубля до 24 000 000 рублей	1 800 000 рублей + 15% с суммы, превышающей 18 000 000 рублей
4. От 24 000 001 рубля до 36 000 000 рублей	2 700 000 рублей + 20% с суммы, превышающей 24 000 000 рублей
5. От 36 000 001 рубля до 72 000 000 рублей	6 100 000 рублей + 25% с суммы, превышающей 36 000 000 рублей
6. От 72 000 001 рубля до 96 000 000 рублей	14 100 000 рублей + 30% с суммы, превышающей 72 000 000 рублей
7. От 96 000 001 рубля до 120 000 000 рублей	21 300 000 рублей + 35% с суммы, превышающей 96 000 000 рублей
8. От 120 000 001 рубля и выше	28 700 000 рублей + 40% с суммы, превышающей 120 000 000 рублей

Обращаем внимание, что ставки, указанные в пункте 1, применяются к заработной плате и другим выплатам, связанным с исполнением трудовых обязанностей (в том числе за работу по совместительству) за работы, выполненные с 1 января 1996 года.

Шкала ставок по основному месту работы применяется к сумме заработка, уменьшенного на размер минимальной заработной платы, не облагаемой налогом. Так, при заработке 1 800 000 рублей по месту основной работы налог взимается в сумме 180 000 руб. (1 800 000 руб. - 100 000 руб. - 1 500 000 руб.) x 15% + 150 000 руб.].

При таком же доходе за выполнение работ по совместительству, разовых и других работ, осуществляемых на основе договоров гражданско-правового характера, за исключением авторских договоров, шкала ставок применяется к начисленной сумме заработка (дохода). Так, при заработке (доходе) 1 800 000 рублей налог должен быть удержан в сумме 195 000 рублей (150 000 руб. + (1 800 000 руб. - 1 500 000 руб.) x 15%).

Доходы за выполнение разовых работ и других работ, осуществляемых на основе договоров гражданско-правового характера, облагаются налогом по ставкам, действующим на момент начисления дохода.

Ставки, указанные в пункте 2, применяются к доходам, перечисленным в статьях 14 и 17 Закона "О подоходном налоге с граждан", и другим доходам, не перечисленным в статьях 7, 12, 21 этого закона, полученным в 1996 году. При выплате этих доходов налог взимается исходя из сумм минимальных заработных плат, сложившихся в расчете за год.

Заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции А. ДОРОШЕНКО.



## СКВ-gaïджест

Торги Лондонской валютной биржи 9 января не внесли существенных изменений в соотношение курсов твердых валют. Незначительные отклонения тем не менее имели место: курс DM снизился с 1,4403 DM до 1,4432 DM по отношению к доллару США, итальянская лира выросла с 1,095 L до 1,091 L по отношению к ланчмарке, шведская крона выросла по отношению к доллару США с 4,597 SKr до 4,578 SKr; английский фунт стерлингов снизился с 1,5499 до 1,5455 USD.

Изменение биржевого курса дойчмарки явилось следствием игры на понижение, — вероятность изменения процентных ставок, как утверждают аналитики, достаточно высока. Дилеры прогнозируют это изме-

нение на конец января и аргументируют свой прогноз последними данными экономики Германии: уровень безработицы в Германии заметно увеличился, а уровень промышленного производства снизился. Треования нарождающейся структуры — Европейского монетарного союза — в этом случае предусматривают смягчение монетарной политики, выражающееся в адекватном изменении процентных ставок. Понижение курса дойчмарки тем не менее оказалось достаточно плавным. Этому способствовали парламентские прения по бюджету в США, предвыборная ситуация, и, следовательно, неопределенность динамики курса национальной валюты в Великобритании, Италии и Испании.

Валюта	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	итал. лира	яп. иена
англ. фунт ст.	1	1,546	2,230	7,643	2434	162,6
доллар США	0,647	1	1,442	4,944	1574	105,2
нем. марка	0,448	0,693	1	3,427	1081	72,91
фр. франк	1,308	2,023	2,918	10,0	3185	212,7
итал. лира	0,041	0,064	0,092	0,314	100,0	6,680
яп. иена	0,615	0,951	1,371	4,700	1497	100,0
ESU	0,833	1,287	1,857	6,364	2027	135,4

фр. франк — 10, итал. лира — 100,00, яп. иена — 1,000,00.

По материалам Financial Times подготовила Татьяна НОВИКОВА.

## Впервые на белорусском рынке

Минский облисполком совместно с администрацией Челябинской области проводят 16-20 января 1996 года в Республиканском выставочном центре (г. Минск, ул. Я. Купалы, 27) Универсальную выставку-ярмарку "Челябинская область приглашает к сотрудничеству".

На выставке будут представлены ведущие предприятия Челябинской области металлургического, машиностроительного, нефтехимического, строительного комплексов.

Приглашаем посетить выставку-ярмарку, заключить контракты и договоры с товаропроизводителями, приобрести нужную продукцию производственно-технического назначения и товары народного потребления, восстановить утраченные торговые-экономические и научно-технические связи.

Надемся на плодотворное сотрудничество.

Официальное открытие выставки 16 января 1996 года в 11.00.

Телефоны для справок в г. Минск: (8-0172) 27-86-81, 27-46-82.

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПРЕДПРИЯТИЙ



**СЭКАЙ**  
ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

Анонимный опыт  
управления финансами

(0172) 33 46 53





## ЕВРОСТИЛЬ, ПРЕСТИЖ, ПРИБЫЛЬ МАГАЗИН ПОД КЛЮЧ



Швейцарская фирма официальный дилер  
**ARNEG • SURFRIGO • COSTAN**

- Все виды торгового оборудования
- Дизайн интерьеров, отделочные работы
- Ремонт и реконструкция магазинов

г. Минск, ул. Московская 6. тел. (0172) 204409

## АО "НОВАЯ ЕВРОПА"

официальный представитель американской компании



**CODE ALARM**

- Безопасность
- Фирменная сборка
- Качественная индивидуальная установка
- Профессиональное гарантийное обслуживание
- Установка механических замков MUL-T-LOCK
- Установка автомагнитол, акустики

**3 года**  
с гарантией

**ПРОТИВОУГОННЫЕ СИСТЕМЫ**  
**CODE ALARM**

г. Минск, АО "НОВАЯ ЕВРОПА" тел. (0172) 52-33-04  
г. Витебск, м-н "Автослужба" тел. (8-0212) 36-69-27



КОМПЬЮТЕРЫ

## IBM - покупают здесь!



Ничто так не радует каждого пользователя, как уверенность в исключительной надежности, точности и производительности своей машины. Фирменный компьютер IBM даст вам это ощущение.

бизнес-партнер  
**CROSSFIELD ELECTRONICS**

Адрес: Минск, Машерова 23, оф. 510.  
Телефон: (0172) 26-96-87.

## BetaTron Inc®

**ОХРАННОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ** тел./факс (0172) 65-61-67



**ОХРАННО-ПОЖАРНЫЕ СИГНАЛИЗАЦИИ**

- Кабельная продукция
- Короба для кабеля
- Труба для кабеля
- Крепеж
- Домофоны
- Сирены
- Блоки бесперебойного питания
- Электрощиты
- Системы доступа
- Кодовые замки
- Сейфы

Минск, Калиновского, 55  
к/т «ВИЛЬНИОС» (2 этаж)



КОМПАНИЯ «ТУССОН»  
официальный представитель «OLIVETTI»

Бестселлер года!!!

Пишущие машинки OLIVETTI  
Вековые традиции: надежно и красиво.



Всегда в «Туссоне»:

компьютеры, оргтехника,  
телефонные станции,  
проекторное оборудование,  
мебель - ВСЕ для Офиса и Банка.

Тел. в Минске 36-59-31, 36-42-88, 36-21-82, 35-64-83. Факс 36-52-93.  
Тел. сервис-центра в Минске 36-31-37, Брест-5-99-37, Витебск 36-20-49.  
Гомель 53-91-82. Могилев 44-55-68. Гродно 44-30-91.

**\$ K B**

ЗА БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ

Тел./факс (0172) 52-56-94.

**СЕЙФЫ**

МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ  
КАРТОТЕКИ  
ШКАФЫ, ДВЕРИ

СУПЕРЗАМКИ "ТУТАН"

Салон «Системы Защиты Собственности»  
тел.: (0172) 250653, факс: 466343

## StarInvest Finance S. A., Швейцария в партнерстве с Адвокатским бюро «Barrister»

- поиск отечественных и зарубежных инвесторов;
- разработка бизнес-планов и технико-экономических обоснований для финансирования проектов;
- информация о возможных конкурентах и партнёрах;
- &
- организация, ведение и правовое сопровождение бизнеса;
- составление контрактов и других правовых документов;
- налогообложение;
- регистрация компаний в безналоговых зонах и консультации по вопросам офшорного бизнеса;
- &
- консультации по управлению корпоративными финансами и по размещению свободных денежных средств;

Взаимодействие с адвокатскими бюро и инвестиционными банками в США и Европе

г. Минск, ул. Московская, 6, офисы 6,11  
телефон: (0172) 68-73-48, телефакс: (0172) 68-73-49

## МАЛЫЕ АУКЦИОН ПРИВАТИЗАЦИЯ БЕЛАРУСЬ

ГРОДНО:

30 ЯНВАРЯ

5 МАГАЗИНОВ, ЗДАНИЕ,  
ПРАВО ЗАСТРОЙКИ.

Контактный тел. (0152) 45-29-81



ЛИДА:

6 ФЕВРАЛЯ

СТОЛОВАЯ, 2 МАГАЗИНА,  
КАФЕ, ПРАВО АРЕНДЫ ЗДАНИЯ.

Контактный тел. (01561) 2-24-35

## Самый широкий

в Республике Беларусь выбор систем  
спутникового телевидения

Приемники и позиционеры:

EchoStar SR-8700  
EchoStar LT-8700  
EchoStar LT-7500  
EchoStar LT-7200  
EchoStar SR-70 plus  
EchoStar AP-700+R/C  
PACE M88-1034GP  
PACE M88-334  
PACE M88-332  
PACE MRD-950 plus  
PACE MRD-950 plus  
PACE P8R-814 plus  
PACE P8R-814 plus  
PACE P8R-814 plus  
PACE P8R-814 plus  
NOKIA 2202 CS  
NOKIA 5152  
Manhattan 7700  
Manhattan 4000  
Laser 2500  
Laser 4000  
Laser 5700  
Quadral SR-1003  
Allison SR-750  
Connexion CX-200A  
BB-3  
Syntrack

Актуаторы:

EchoStar Black Jack 12"  
EchoStar Black Jack 16"  
EchoStar Black Jack 24"

Антенны:

Offset 0.9 x 1.1  
Offset 1.2 x 1.2  
Primefocus 1.5  
Primefocus 1.8  
Primefocus 2.0  
Primefocus 3.7  
Конвертеры:  
California Amplifier 0.5 dB  
Gardiner 0.5 dB  
California Amplifier 0.5 dB, switch  
Gardiner 0.5 dB, full  
Chopper 0.5 dB, full  
Gardiner 0.5 dB  
MTI 1.1 dB, twin  
Laser 6.7 dB, switch  
Laser 1.0 dB, switch  
Hyndal 1.0 dB  
Hyndal 1.1 dB  
TMCL 30 K  
EchoStar 25 K  
Gardiner C-1000

Телефон: (0172) 32-80-61.  
Факс: (0172) 46-50-58.



**Armstrong**

ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ

• цены производителя • монтаж, консультации •

СП ГОРО Тел./факс: (0172) 260312

ТОЛЬКО В ФИРМЕ "ДИАСПРО"

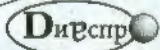
## МЕБЕЛЬ КРЕСЛА СТУЛЬЯ

ДЛЯ ВАШЕГО ОФИСА

ПО ОЧЕНЬ  
ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫМ ЦЕНАМ



ПРИГЛАШАЕМ  
ОПТОВЫХ  
ПОКУПАТЕЛЕЙ



Адрес: ул. Смоленская, 49  
Тел. (0172) 351 533, тел./факс 358 942



Тел./факс (0172) 664871  
Телефон (0172) 688038

КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА \* ФОТО & ВИДЕО \* СЕРВИС



## АКТАЛАГ

Великолепное семейство

ОТ **HP HEWLETT® PACKARD**

Цветные струйные принтеры

HP DeskJet 660C... 625 \$

HP DeskJet 850C... 748 \$

Накопители большой емкости

HP 2000LP-3.5-inch SCSI-2 Disk Drives 2 Gb... 960 \$

Цветные сканеры

HP ScanJet Ilex... 1195 \$

Все оборудование со склада в г. Минске

Гарантия - 3 года

При покупке больше одной единицы предоставляем скидки!

тел. 33-76-09, 37-61-83

## ОКІ ПРИНТЕРЫ

**БУКИНГЕМСКИЙ ДВОРЕЦ**

**БРИТАНСКИЕ АВИАЛИНИИ**

**ВАШ ОФИС**

**СБЕРЕГАТЕЛЬНЫЙ БАНК БЕЛАРУСБАНК**

**Внимание! До 1 апреля специальные цены на принтеры OKI 520/521**

По вопросам поставки и партнерства

**Бевалекс** OKI Distributor

ТЕЛ.: (0172) 49-90-78, 49-90-11; ФАКС (0172) 49-40-51

ТЕЛЕФОНЫ ДИЛЕРОВ: (0152) 45-33-72; (0222) 25-64-30; (0212) 37-00-79; (0232) 53-11-42, 49-71-03; (02144) 5-24-42; (0182) 27-21-16

## БЕЛФОРТ

ПРИГЛАШАЕТ на III Международную выставку "Реклама, Издательские системы, Оперативная полиграфия"

Новейшие модели копировальной и множительной техники

Уникальная возможность приобрести лучшую офисную технику по льготным ценам

Выставочный павильон "Минск-Экспо" Машерова, 14, центральная линия, стенд 26,29

Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	НАКОПИТЕЛИ HDD			МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		Корпус	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
		ТК/МГц	Кбайт	установл.	макс. возм.	FDD	объем	Тип/формат	Время доступа	Тип						
КОМПЬЮТЕРЫ																
1	Компьютерный класс											под заказ	от 1500	12	ИПОВТ	324432/324583
2	PTC	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	256	ISA	* MT	447	Перс. технологии	383861
3	BM 2001	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 39	256	ISA	* S	510	ИПОВТ	313549/383010
4	BM 2001	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	VGA	* 39	256	ISA	* S	580	ИПОВТ	324533/320489
5	AT	386 DX/40	128	4	3.5	130	ISA		svGA	* 28	512	ISA	* MT	716	РосВам	330793/687644
6	AT	386 DX/40	128	4	3.5	130	ISA		VGA	* 31	256	ISA	* MT	749	ПРЕСТО	589284
7	PTC	386 SX/25	2	16	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	820	Перс. технологии	383861
8	PTC	386 SX/25	2	16	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	478	Перс. технологии	383861
9	ES 1883.11	386 SX/25	2	16	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	630/800	ИПОВТ	328533/320489
10	INTEL	386 SX/33	2	16	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	614	РосВам	330793/687644
11	IT AMD	386 SX/33	2	16	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	388	ИННОТЕК	236281/267341
12	PTC	386 SX/40	2	16	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	544	РосВам	330793/687644
13	PTC	386 SX/40	2	16	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	614	Перс. технологии	383861
14	PTC	386 SX/40	2	16	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	782	Перс. технологии	383861
15	ELKERN	486	256	4	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	800	ИПОВТ	331316/394319
16	OLIVETTI M4-40	486 SX/25	8	4	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	1500	ТУССОН	362977/364269
17	PTC	486 SX/25	8	4	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	655	Перс. технологии	383861
18	PTC	486 SX/25	8	4	3.5	170	IDE	14	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	840	Перс. технологии	383861
19	NTT434	486 SX/33	8	2	6.4	335	IDE/VLB	12	svGA	* 28	256	ISA	* MT	811	ТАИР	292999
20	SBI	486 SX/33	256	4	3.5	210	IDE	14	svGA	* 28	512	ISA	* MT	852	С.Б.И.	275955/274953
21	SBI	486 SX/33	256	4	3.5	210	IDE	14	svGA	* 28	512	ISA	* MT	1008	С.Б.И.	275955/274953
22	DTK Fast-35	486 SX/33	256	4	3.5	210	IDE	14	svGA	* 28	512	ISA	* MT	1125	С.Б.И.	275955/274953
23	SBI	486 SX/33	256	4	3.5	210	IDE	14	svGA	* 28	512	ISA	* MT	816	С.Б.И.	275955/274953
24	MAS	486 SX/33	256	4	3.5	210	IDE	14	svGA	* 28	512	ISA	* MT	1070	Мас Электроникс	351201/351200
25	NTT435	486 SX/33	8	4	3.5	1080	IDE/VLB	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	956	ТАИР	282999
26	IT Intel	486 DX/33	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	785	ИННОТЕК	236281/267341
27	RS-486	486 DX/33	128	4	3.5	260	IDE	11	svGA	* 28	512	ISA/VLB	* MT	855	РанС	625183/622377
28	IT Intel	486 DX/33	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	1048	ИННОТЕК	236281/267341
29	TEXAS	486 DX/40	2	6.4	3.5	210	IDE	14	svGA	* 28	256	ISA	* MT	660	ИННОТЕК	236281/267341
30	TEXAS	486 DX/40	2	6.4	3.5	210	IDE	14	svGA	* 28	256	ISA	* MT	654	ИННОТЕК	236281/267341
31	TEXAS	486 DX/40	2	6.4	3.5	210	IDE	14	svGA	* 28	256	ISA	* MT	947	ИННОТЕК	236281/267341
32	UT	486 DX/40	256	4	3.5	540	IDE/VLB	12	svGA	* 28	512	ISA	* MT	680	РосВам	330793/687644
33	UT	486 SX/50	128	4	3.5	170	IDE/VLB	12	svGA	* 28	512	ISA/VLB	* MT	668	ИТАЛАГ	337699
34	UT	486 SX/50	128	4	3.5	170	IDE/VLB	12	svGA	* 28	512	ISA/VLB	* MT	830	ИТАЛАГ	376183
35	UT	486 SX/50	128	4	3.5	170	IDE/VLB	12	svGA	* 28	512	ISA/VLB	* MT	696	ИТАЛАГ	337699
36	OPAL	486 SL/25	64	4	3.5	170	IDE	12	svGA	* 28	512	ISA	* MT	766	РосВам	330793/687644
37	Unlasy	486 DX/66	128	4	3.5	170	IDE	12	svGA	* 28	512	VLB	* MT	1091	ИВА	625190/325122
38	UT	486 DX/66	128	4	3.5	170	IDE	12	svGA	* 28	512	ISA/VLB	* MT	790	BelComData	484405/484407
39	UT	486 DX/66	128	4	3.5	170	IDE	12	svGA	* 28	512	ISA/VLB	* MT	900	ИТАЛАГ	376183
40	SBI	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	14	svGA	* 28	512	ISA	* MT	1027	С.Б.И.	275955/274953
41	DTK Fast-35	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	14	svGA	* 28	512	ISA	* MT	1150	С.Б.И.	275955/274953
42	PCO	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	13	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	637	ПИЛИГРИМ	383849/383853
43	IT AMD	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	* 28	512	ISA	* MT	785	ИННОТЕК	236281/267341
44	PTC	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	svGA	* 28	512	VLB	* MT	830	Перс. технологии	383861
45	SBI	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	svGA	* 28	512	VLB	* MT	837	С.Б.И.	275955/274953
46	PTC	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	svGA	* 28	512	VLB	* MT	860	Перс. технологии	383861
47	DTK Fast-35	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	svGA	* 28	512	ISA	* MT	837	С.Б.И.	275955/274953
48	G88 Popstar 486a	486 DX/66	256	4	3.5	270	IDE/PCI	12	svGA	* 28	512	ISA	* MT	970	ОРМАСЭЛ	395480
49	ICS	486 DX/66	256	4	3.5	360	IDE/PCI	11	svGA	* 28	512	ISA	* MT	966	ИнтерКомСервис	306401
50	MAS	486 DX/66	256	4	3.5	420	IDE	12	svGA	* 28	512	ISA	* MT	1180	Мас Электроникс	351201/351200
51	Mog	486 DX/66	256	4	3.5	420	IDE/PCI	10	svGA	* 28	512	ISA	* MT	895	МАГНЕТИК	337908
52	CO Mag	486 DX/66	256	4	3.5	420	IDE/PCI	10	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
53	American Logic	486 DX/66	256	4	3.5	420	PCI	10	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
54	PC AT	486 DX/66	256	4	3.5	520	IDE/PCI	12	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
55	PCO	486 DX/66	256	4	3.5	520	IDE/PCI	12	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
56	IT AMD	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE	10	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
57	AT	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
58	ATTACHE	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
59	OPTIMUS SA INTEL	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
60	ATTACHE	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
61	AT	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
62	ORIMA	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
63	PTC	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
64	RS-486	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
65	UT	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
66	BEALAM	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
67	IC	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
68	NTT483	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
69	ICS	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
70	COL	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
71	Falcon	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
72	INTEL	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
73	UT	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
74	UT	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
75	IT AMD	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
76	UT	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
77	AT	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
78	BEALAM	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
79	SBI	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	9	svGA	* 28	512	ISA	* MT	995	МАГНЕТИК	337908
80	SBI	486 DX/66	256	4	3.											





**AcerChirUp MP** - оригинальная технология модернизации системы из однопроцессорной в многопроцессорную, сертифицированная на совместимость Windows NT, Novell NetWare, OS/2 LAN Manager, SCO UNIX, Banyan VINES...



Международный сертификат качества ISO9001 и сертификат РБ - лучшая гарантия для ваших инвестиций!

Entry-Level - AcerAltos 900  
Middle Range - AcerAltos 7000  
High-End - AcerAltos 7000/P  
- AcerAltos 17000

(0172) 49-44-05 49-44-07



BelComData



№	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	РАМ	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА	КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН						
		тип/мгц	кэш	установл.	нап. вост.	FDI	объем	тип/интерф.						встроенная	дискета	дискета	разм. точка	память	цена
95	DTK	486 DX2/66	256	8	3.5	1089	EIDE/MLB	6	15" SVGA	* 28	1	VLB	MT	ISA/PCI	1318	12	ПРЕСТО	589384	
96	NTT409	486 DX2/66	256	16	64	3.5	1640	EIDE/MLB	6	15" SVGA	* 28	1	VLB	MT	Green, AMD, 15", GoldStar, Western Digital	1726	24	ТАИР	292999
97	DANNOVA	486 DX2/75	256	8	64	3.5	850	IDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Сертификат РБ, CPU Intel	1370	24	ДАЙНОВА	302556
98	VERSA LR	486 SX2/80	8	4	3.5	210	IDE	12	SVGA	* 28	0.5	ISA	MT	Изменение конф., дисководы выпуклые	740	12	ЭКСИКО	373742	
99	ORMA	486 SX2/80	8	4	3.5	210	IDE/ISA	11	SVGA	* 28	0.5	ISA	MT	ISA, DAEWOO, Green	889	12	ВЕРСА комп.	547261	
100	ORMA	486 SX2/80	8	4	3.5	540	IDE/ISA	11	SVGA	* 28	0.5	ISA	MT	ISA, DAEWOO, Green	889	12	ВЕРСА комп.	547261	
101	ORMA	486 SX2/80	8	4	3.5	540	IDE/ISA	11	SVGA	* 28	0.5	ISA	MT	ISA, DAEWOO, Green	889	12	ВЕРСА комп.	547261	
102	ORMA	486 DX2/80	256	8	3.5	210	EIDE	10	SVGA	* 28	0.5	ISA	MT	Изменение конф., дисководы выпуклые	810	12	ЭКСИКО	373742	
103	PCDO	486 DX2/80	256	8	3.5	210	IDE	13	SVGA	* 28	0.5	ISA	MT	ЛОБНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	880	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583	
104	VERSA LR	486 DX2/80	8	4	3.5	210	IDE/ISA	11	SVGA	* 28	0.5	ISA	MT	VLB, DAEWOO, Green	983	24	ВЕРСА комп.	547261	
105	MAS	486 DX2/80	256	8	64	3.5	420	EIDE	12	SVGA	* 28	1	PCI	MT	ISA/PCI, Green, сдвоен. дисковод, сертификат, AMD	1160	24	МАС Электроникс	351201/351200
106	MAS	486 DX2/80	256	8	64	3.5	420	EIDE	12	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Сдвоен. дисковод, сертификат, AMD	999	12	COMTRIS	611211
107	BEASIM	486 DX2/80	256	8	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, сдвоен.	1022	24	BeLAIM	347972/348105
108	BEASIM	486 DX2/80	256	8	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, сдвоен.	1126	24	BeLAIM	347972/348105
109	JET	486 DX2/80	256	8	256	3.5	540	IDE/MLB	11	SVGA	* 28	1	VLB	MT	AMD, ПО, измен. конф.	960	12	ДЖЕТ	278973
110	ELKO	486 DX2/80	256	8	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	ISA/PCI, Green, сдвоен. дисковод, сертификат, AMD	995	15	ТРАНСЭК	369754	
111	ORMA	486 DX2/80	256	8	3.5	850	VLB	SVGA	* 28	1	VLB	MT	MT	Изм. конфиг.	1187	20	ОРМАСЭЛ	395460	
112	MAGTRON Office Pro	486 DX2/80	256	8	128	3.5	420	EIDE/MLB	11	SVGA	* 28	1	VLB	MT	Sc5805, mouse, 1024x768 NI, Winston95-58	1401	25	MICRO EXPRESS	347515
113	ORMA	486 DX2/80	256	8	128	3.5	540	EIDE/MLB	11	SVGA	* 28	1	VLB	MT	Изм. конфиг.	1039	14	ОРМАСЭЛ	395460
114	PCDO	486 DX2/80	256	8	3.5	540	IDE	11	SVGA	* 28	1	ISA	MT	MOUSE, ЛОБНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	1118	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583	
115	BEASIM	486 DX2/80	256	8	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, сдвоен.	1282	24	BeLAIM	347972/348105
116	BEASIM	486 DX2/80	256	8	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, сдвоен.	1297	24	BeLAIM	347972/348105
117	ATTACHE	486 DX2/80	256	8	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	MT	MT, CL5429 AMD/ny Micros MPR II p-n-p BIOS	1347	24	АТТАШЕ СС	325453/325261	
118	ATTACHE	486 DX2/80	256	8	3.5	850	IDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Изменение конф., дисководы выпуклые	1060	12	ЭКСИКО	373742	
119	ORMA	486 DX2/80	256	8	64	3.5	850	EIDE/MLB	11	SVGA	* 28	1	VLB	MT	AMD, SAMSIUNGSD LR WD DAEWOO Seagate Изм. конфиг.	1122	24	ROSBAM	330793/687644
120	ORMA	486 DX2/80	256	8	64	3.5	850	EIDE/MLB	11	SVGA	* 28	1	VLB	MT	Изм. конфиг.	1148	24	DATAFIELD	394269
121	BEASIM	486 DX2/80	256	8	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, сдвоен.	1427	24	BeLAIM	347972/348105
122	PCDO	486 DX2/80	256	16	64	3.5	540	IDE	11	SVGA	* 28	1	VLB	MT	MOUSE, ЛОБНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	1434	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583
123	PCDO	486 DX2/80	256	16	64	3.5	540	IDE	11	SVGA	* 28	1	VLB	MT	MT, CL5429 AMD/ny Micros MPR II p-n-p BIOS	845	24	BeLAIM	347972/348105
124	CL Infinity	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Rippled burst arch.S3 Triosa, KB Win'95	872	24	BeLAIM	347972/348105
125	USBI	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE	9	SVGA	* 28	1	VLB	MT	Color, VLB, mouse, изм. конфиг., сдвоен.	920	24	S.B.I.	275955/274953
126	Optimus SA	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE	9	SVGA	* 28	1	VLB	MT	ЧЕРТОВСКОЕ ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	665	24	СЕМИЛАН	372540/377321
127	CL Infinity	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
128	CL Infinity	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
129	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
130	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
131	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
132	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
133	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
134	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
135	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
136	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
137	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
138	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
139	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
140	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
141	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
142	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
143	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
144	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
145	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
146	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
147	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
148	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
149	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
150	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
151	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
152	PCDO	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Качество, ПРИВЛЕЧАТЕЛЬНОСТЬ ЦЕНА	976	36	СЕМИЛАН	372540/377321
153	PC																		



№	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ		ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
		Тип/МГц	Кэш		Тип/МГц	Объем		Тип	Разр. Точн.						
213	ORMA	486 DX2/250	256	16	64	3.5	1300	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1992	ОРМАСЭЛ	355460
214	MT562	P/250	256	4	128	3.5	1080	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1141	ТАМР	292999
215	IMAS	P/250	256	4	128	3.5	1080	EIDE/PCI	12	SVGA	* 28	1	1630	МАС Электроник	351201/351200
216	GLORLETTE	P/250	256	4	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1382	ДАЙНОВА	302356
217	GLORLETTE	P/250	256	4	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1470	ДАЙНОВА	302356
218	GLORLETTE	P/250	256	4	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1530	ДАЙНОВА	302356
219	NTT564	P/250	256	4	128	3.5	1080	EIDE/PCI	8	15" SVGA	* 28	1	1456	ТАМР	292999
220	GLORLETTE	P/250	256	4	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1670	ДАЙНОВА	302356
221	GLORLETTE	P/250	256	4	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1908	ДАЙНОВА	302356
222	NTT565	P/250	256	4	128	3.5	1080	EIDE/PCI	8	15" SVGA	* 28	1	1850	ТАМР	292999
223	VIBT	P/250	256	4	128	3.5	510	PCI	10	SVGA	* 28	1	1552	ОНЛАЙН	301626/308511
224	Optimus SA	P/250	256	4	128	3.5	540	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	1352	РОСВАН	330793/687644
225	SBI	P/250	256	4	128	3.5	540	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	1529	СЕМПИЛАН	372540/377321
226	ORMA	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	1543	С.Б.И.	275955/274953
227	RS-PS	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1552	ОРМАСЭЛ	305460
228	IT Intel	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1823	РАНС	625183/622377
229	DTK Quin-54	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1729	С.Б.И.	275955/274953
230	ATTACHE	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1737	АТТАШЕ СС	326463/323261
231	INTEL Advanced	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1849	РАНС	625183/622377
232	MAS	P/250	256	4	128	3.5	540	SCSI	12	SVGA	* 28	1	1890	МАС Электроник	351201/351200
233	ATTACHE	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1890	АТТАШЕ СС	326463/323261
234	DELL OptiPlex GL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	2352	GREEN LINE	239450
235	DELL OptiPlex GL+	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	2310	GREEN LINE	239450
236	Falcon	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1835	FALCON	344356/344470
237	American Logic	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1851	Американ Логик	523312/525428
238	HP Vectra VL Series 3	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	2300	Еврокомлект	495190/499137
239	Optimus SA Intel	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1395	РОСВАН	330793/687644
240	Optimus SA Intel	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1621	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
241	MAGTRON Elite	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1890	МИКРО EXPRESS	347515
242	CLRInfinity	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1910	СЕМПИЛАН	372540/377321
243	Optimus SA Intel	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1930	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
244	GLORLETTE	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	2025	ДАЙНОВА	302356
245	GATEWAY 2000	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	2085	ЛИМЕНС	325412/326063
246	DTK	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1649	РАНС	625183/622377
247	INTEL Advanced	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1690	РАНС	625183/622377
248	DELL OptiPlex GL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	2726	GREEN LINE	239450
249	DEC Celebris	P/250	256	4	128	3.5	1050	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	2363	МИКРОМ	763512
250	DELL OptiPlex GL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	2377	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
251	DELL OptiPlex GL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1463	РОСВАН	330793/687644
252	BEALAM	P/250	256	4	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	1687	БЕЛАМ	347972/348105
253	MAS	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	12	SVGA	* 28	1	1687	БЕЛАМ	347972/348105
254	HP Vectra VL Series 4	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	12	SVGA	* 28	1	2355	Еврокомлект	495190/499137
255	HP Vectra VL Series 4	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	12	SVGA	* 28	1	2355	Еврокомлект	495190/499137
256	HP Vectra VL Series 4	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	12	SVGA	* 28	1	2355	Еврокомлект	495190/499137
257	Optimus SA Intel	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	2175	СЕМПИЛАН	372540/377321
258	GLORLETTE	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	2349	ДАЙНОВА	302356
259	DTK	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1782	РАНС	625183/622377
260	DELL OptiPlex GL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	2584	GREEN LINE	239450
261	DELL OptiPlex GL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	2642	GREEN LINE	239450
262	ATTACHE	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1925	РОСВАН	330793/687644
263	ATTACHE	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1990	АТТАШЕ СС	326463/323261
264	UT	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	8	SVGA	* 28	1	2170	АТТАШЕ СС	326463/323261
265	Optimus SA Intel	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	2770	АТТАШЕ СС	326463/323261
266	Falcon	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1706	СЕМПИЛАН	372540/377321
267	DELL OptiPlex GL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	2180	FALCON	344356/344470
268	DELL OptiPlex GL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	3050	GREEN LINE	239450
269	DELL OptiPlex GL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	3000	GREEN LINE	239450
270	DEC Ventura	P/250	256	4	128	3.5	1050	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	2770	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
271	BEALAM	P/250	256	4	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	2129	БЕЛАМ	347972/348105
272	UT	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	8	SVGA	* 28	1	3270	АТТАШЕ СС	326463/323261
273	CLRInfinity	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	2850	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
274	HP Vectra VL Series 4	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	12	SVGA	* 28	1	2873	Еврокомлект	495190/499137
275	GSC Poplar 510s	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	12	SVGA	* 28	1	1810	ОРМАСЭЛ	305460
276	VERSA PRO	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	12	SVGA	* 28	1	1688	БЕРСА комп.	547461
277	PTC	P/250	256	4	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	1332	РОСВАН	330793/687644
278	BEALAM	P/250	256	4	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	1795	БЕЛАМ	347972/348105
279	HP Vectra VL Series 3	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	2873	Еврокомлект	495190/499137
280	COL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1409	С.Б.И.	275955/274953
281	COL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1412	РОСВАН	330793/687644
282	PTC	P/250	256	4	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	1420	БЕЛАМ	347972/348105
283	ICS	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	1458	ИнтерКомСервис	306401
284	JET	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1480	ДЖЕТ	278973
285	Mag	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1519	МАГНЕТИК	337908
286	PC AT	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	12	SVGA	* 28	1	1554	ПРОГРАММА	326735/312621
287	ORMA	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1662	ОРМАСЭЛ	305460
288	American Logic	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1668	Американ Логик	523312/525428
289	Optimus SA Intel	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	1727	СЕМПИЛАН	372540/377321
290	GLORLETTE	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	2811	ДАЙНОВА	302356
291	ANC	P/250	256	4	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	1412	ИНФРОКОНТАКТ	553935
292	TARGA	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1540	ЛИК	206778/209274
293	PICO	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1581	ПИКРИНГ	363481/368583
294	GATEWAY 2000	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1581	ЛИМЕНС	325412/326063
295	DELL OptiPlex GL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1630	GREEN LINE	239450
296	DELL OptiPlex GL	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1710	ЭКСИКО	373742
297	NTT500	P/250	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	1930	ТАМР	292999



# Инвесторы вернулись на рынок ГКО

Первый в наступившем году аукцион по размещению ГКО, который состоялся 9 января, вселял надежду, что дилеры этого рынка способны противостоять крупному инвестору. Результатом конкурентной борьбы стало увеличение объема эмиссии по сравнению с объявленным на 8 млрд. руб.

Как и во время двух последних размещений, АСБ "Беларусбанк" вышел на аукцион с крупной заявкой. По неофициальным данным, он приобрел на аукционе облигаций на сумму около 55 млрд. руб., то есть более половины фактического объема размещения. Наличие такого рода заявки подтверждает и небольшое различие между средневзвешенной и минимальной ценами при большом (15) количестве участников. Кроме того, можно предположить, что цена отсечения определенная заявкой Беларусбанка, однако с учетом цен других инвесторов и неконкурентных заявок объема эмиссии на удовлетворение заявки Беларусбанка не хватило и пришлось идти на его увеличение. Ранее Минфин не предпринимал таких шагов в случае большого спроса, ссылаясь на запрет законодательства. На этот раз у эмитента не было выхода. Можно было пойти на доплату на следующий день, но в этом случае Беларусбанку могло достаться еще меньше. Похоже, никто не ожидал такой активности со стороны инвесторов.

Вполне вероятно, что они удовлетворили желание эмитента сделать упор на более долгосрочные выпуски по сравнению с прошлым годом. Минимальный срок обращения — 83-85 дней. А для запланированного на 16 января очередного аукциона по размещению 25-го выпуска этот срок составит 93 дня. Возможно, инвесторам придется забыть о выпусках сроком на один месяц, которые пользовались повышенным спросом в 1995 году.

Кроме того, на решении инвесторов вложить средства в ГКО сказалось и снижение ставок по краткосрочным кредитам на МБК. В условиях практически нулевого спроса на ресурсы ставки в начале аукционной недели доходили до 10% годовых. Правда, на более продолжительные сроки (на месяц и более) ставки в некоторых случаях превышали предложенную на аукционе доходность. Противовесом большей доходности МБК могло явиться решение НБ начать в 1996 году кредитование банков под залог ГКО.

С другой стороны, с каждым днем нарастают ожидания деvaluации, которые постепенно переходят в панику, по крайней мере, на рынке наличной валюты. В такой ситуации инвесторы обычно не торопятся вкладывать деньги в долгосрочные бумаги, так что влияние на первичных дилеров фактора конкурентной борьбы нельзя не учитывать. Минфин, похоже, уже сделал выводы и запланировал объем эмиссии для 25-го выпуска на уровне 200 млрд. руб. При этом для погашения 21-го выпуска, которое состоится на следующий день, 17 января, потребуются всего 92 млрд. руб.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

## Итоги размещения ГКО 24-го выпуска

Дата размещения.....	9.01.96 г.
Дата погашения.....	3.04.96 г.
Срок обращения.....	85 дней
Количество дилеров.....	15
Объем эмиссии.....	108 млрд. руб.
Размещено ... по номиналу.....	107,1 млрд. руб.
..... к объему эмиссии.....	99%
Размещено фактически.....	92,1 млрд. руб.
Минимальная цена.....	85,96%
Средневзвешенная цена.....	85,99%
Доходность ... по минимальной цене.....	70,14%
..... по средневзвешенной.....	69,96%

# "Амкор" опять первый

Первым акционерным обществом, объявившим о подписке на акции новой эмиссии в 1996 г., стало АО "Амкор-Сокор".

Однако, судя по объему эмиссии, подписка проводится лишь в целях увеличения уставного фонда. Точно так же следует понимать и объявления о подписке на акции "Финансового агентства" и "Гомельской биржи", о чем говорят и короткие сроки их проведения.

АКБ лидировали в конце года по объявленным объемам подписки.

Банк "Олимп" начал подписную кампанию на внушительную сумму, которая позволит ему войти в число крупнейших АКБ республики, — его акционерный капитал составит примерно четверть от всего банковского акционерного капитала на конец 1996 г.

Эмитент	Количество акций		Номинал (тыс. руб.)	Объем эмиссии (млн. руб.)	Дата регистрации	Дата завершения подписки (со дня опубликования сообщения о подписке)
	простые именные (шт.)	привилегированные именные (шт.)				
АО "Брико"	110 000		10	1 100	14.12.95	2 месяца
АО "Европра"	28 780		100	28 780	14.12.95	15.05.96
АО "Химснаб"	198 000	2 000	10	2 000	14.12.95	2 месяца
АО "Гомельская биржа"	49 500		1	49,5	14.12.95	29.12.95
АО "Финансовое агентство РИТ-АЧФА"	122 (простые на предъявителя)		1 000	122	14.12.95	10 дней
АКБ "Белкоопбанк"	1 384 637		10	13 846,370	13.12.95	1.06.96
АКБ "Запорож талер"	1 380 000		10	13 800	20.12.95	30.12.95
АКБ "Олимп"	94 500 100	10 499 80	1	105 000	22.12.95	6 месяцев
АКБ "БББ"	10 111 000		1,4	14 175 6	27.12.95	3 месяца
АО "Амкор-Сокор"	149 495		1	149 495	4.01.96	1.06.96



# Закрытость чекового рынка усиливается

15 января истек установленный в письме Мингосимущества срок, до которого АСБ "Беларусбанк" должен был внести предложенные министерством изменения в положение "Об открытых специальных чековых счетах", запрещающие торговлю пакетами чеков всем юридическим лицам. При этом Мингосимущество ссылалось на требование Инспекции по ценным бумагам Минфина, которая, однако, намеревалась ввести запрет для всех субъектов приватизации, за исключением профессиональных участников рынка ЦБ.

Заместитель начальника управления сбережений, расчетов и ценных бумаг Беларусбанка Игорь Рудый заверил, что АСБ делает все как положено. В этом можно не сомневаться. Невесомо только, как положено ему поступить в этом случае.

Если в банке последуют письма Мингосимущества и приведут правила торговли в соответствии с пожеланиями Инспекции по ценным бумагам, то поссорятся с Мингосимуществом, так как инспекция на самом деле хочет совсем не того, что Мингосимущество. Если же привести правила в соответствии с пожеланиями Мингосимущества, то можно поссориться с инспекцией.

Не предпринимать ничего, делая вид, что Мингосимущество своим письмом уже изменило действующий порядок и должно отвечать за последствия? Это путь самый простой и легкий. Однако в любом случае Сбербанку не позавидуешь, так как он оказался в роли крайнего.

Усилия Мингосимущества по наведению порядка в чековой приватизации можно было бы только приветствовать, так как организована она как будто специально таким образом, чтобы акции многих предприятий и чеки скапливались по заниженным ценам (не будем выяснять, является ли это недостатком и кто несет ответственность за то, что происходит).

Причины сложившегося положения кроются в излишней свободе, которой обладают субъекты и объекты приватизации. Изменить это положение не составляет никаких проблем, приняв меры, которые успешно используются во всех странах, кроме нашей, да, пожалуй, еще России (только Инспекция по ценным бумагам в последнее время начала предпринимать шаги в этом направлении).

Все, что необходимо сделать, — это организовать публичную и открытую продажу акций и чеков: ввести обязательное совершение сделок на фондовых биржах или обязательную регистрацию сделок в центральном едином депозитарии и т. п. В этом случае обман мелких владельцев чеков и акций и скупка последних по заниженным ценам будут невозможны, так как цена акций будет известна всем. Организованный рынок приведет к росту цен на акции и увеличению доходов государства от приватиза-

ции. Не будет при этом нарушено и законодательство, так как в законе "Об именных приватизационных чеках" гражданам обещано право продавать и покупать чеки, но нигде не сказано, что это право продавать где, кому и как угодно (точно так же, кстати, в упомянутом законе нет и прямого запрета торговли чеками для юридических лиц).

Однако меры, которые предпринимает Мингосимущество, могут привести только к усилению закрытости рынка, поскольку не исправив положение. Министерство стремится ограничить свободу действий на чековом рынке, но таким способом, который приведет не к уменьшению, а к увеличению возможности скупки акций по заниженным ценам, так как будет уменьшена конкуренция покупателей вследствие затрудненности приобретения чеков.

Сейчас рынок торговли пакетами чеков — это один из самых открытых участков приватизации, который контролируется и легко регулируется. И вот его хотят сделать закрытым, так как спекулировать чеками смогут только физические лица, ни перед кем не отчитывающиеся и никому не подчиняющиеся. Ну а покупка чеков и акций по заказу клиента любым лицом, никем не контролируемым, — это договорные отношения на фондовом рынке, которые во всех цивилизованных странах вообще считаются преступлением. А потом кто-то еще удивляется, что приватизацию обвиняют в нечестности — условия для несправедливого передела собственности у нас создаются самими государственными органами.

Таким образом, предпринимаемые Мингосимуществом шаги направлены на создание благоприятных условий для скупки акций, а не для привлечения инвестиций в них. Трудно понять эти действия на фоне принятой новой программы приватизации, в которой предусмотрены некоторые меры, которые должны привести к противоположному результату, хотя, надо заметить, что программа приватизации в целом также направлена и на создание более благоприятных условий для скупки акций трудовым коллективом и администрацией.

То, что эти две цели противостоят друг другу, пока никто не заметил, но наступит время, когда приватизированные АО обна-

ружат, что привлечь инвестиции в свои ценные бумаги на выгодных для себя условиях они не могут. Нельзя продать акции дорого, если сам хочешь покупать дешево. Дай Бог, чтобы АО успели это понять до того, как станут нищими (впрочем, для некоторых предприятий никакие внешние инвестиции на самом деле не нужны и скупка своих акций им действительно выгодна).

Пока из-за неопределенности ситуации многие компании прекратили деятельность на чековом рынке вообще, хотя ряд фирм продолжает торговлю несмотря ни на что, лишь немного понизив цены в заявках. Более того, в Гомеле резко выросли цены покупки чеков у населения — до 2 тысяч рублей за чек, что, возможно, говорит о подготовке к борьбе за акции предприятий нефтепереработки.

Владимир ТАРАСОВ.

Котировки чеков "Имущество" на 12.01.96 г.				
Название	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин. пакет
Минск:				
Банк "Абсолют"	—	—	1 600-1 800	10 000
Банк "Новосом"	—	1 400	1 800	20 000
"Николь-Инвест"	—	1 700	2 100	10 000
"Рамос-Интернешнл"	1 800	1 800	1 800	1
"Брайв-Инвест"	1 500	—	—	—
"Управление и инвестиции"	1 550	—	—	—
"Эпиграф-плюс"	1 500	—	—	—
"Скай-траст"	—	—	2 000	дог.
"Доминатор-Солвент"	—	1 400	1 800	10 000
"Аспасия"	—	1 500	1 900	дог.
Гомель:				
"Палирус"	2 000	—	—	—
ООО "Эгал-Инвест"	2 000	—	—	—
"БелАСКО-Инвест"	2 000	1 100	2 000-2 500	10 000
"Агроинвест", Жлобин	1 200	2 000	4 500	1 000

Служба информации ассоциации "RONAS".

Телефоны:  
Минск — (0172) 328-715;  
Витебск — (0212) 369-891;  
Гомель — (0232) 535-100;  
Могилев — (0222) 223-495;  
Гродно — (0152) 967-457.

## Биржа

## "Приор" открывает сезон

На Белорусской фондовой бирже совершена первая сделка в 1996 г. с ценными бумагами: продажа 20 000 акций Приорбанка — по цене 3,5 тысячи рублей за акцию. Хотя эта цена ниже номинала, равного 4 тысячам рублей, она примерно соответствует курсу акций "Приора" в прошлом году.

## Акции

## Официально

# Все под контроль

В Инспекции по ценным бумагам принято решение о проведении инвентаризации лицензий, выданных профессиональным участникам рынка ценных бумаг.

Территориальные подразделения инспекции обязаны в течение I квартала 1996 г. организовать изучение и проверку деятельности профессиональных участников в областях. По городу Минску проверку осуществляет Минская городская инспекция по ценным бумагам.

Цель инвентаризации — определить, кто из профучастников осуществляет реальную деятельность на рынке ценных бумаг, а также соответствие этой деятельности полученной лицензии и нормам законодательства.

С 1 декабря 1995 г. приступили к работе областные инспекции по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь:

Брестская областная инспекция, г. Брест, ул. Ленина, 11; Самосюк Василий Павлович, начальник, тел.: (0162) 26-22-22.

Витебская областная инспекция, г. Витебск, ул. Гоголя, 6; Смутькевич Виталий Леонидович, начальник, тел.: (0212) 36-39-16.

Гомельская областная инспекция, г. Гомель, ул. Ленина, 2а, к. 6; Дятлов Александр Иванович, начальник, тел.: (0232) 53-72-08.

Гродненская областная инспекция, г. Гродно, ул. Ожешко, 3; Рубец Владимир Владимирович, начальник, тел.: (0152) 44-65-19.

Могилевская областная инспекция, г. Могилев, Дом Советов, облфинуправление; Тимошенко Валентина Анатольевна, начальник, тел.: (0222) 25-04-49.

Минская областная инспекция, г. Минск, ул. Мельникайте, 2; Омельянович Виктор Николаевич, начальник, тел.: 23-61-51.

27 декабря прошедшего года в Министерстве финансов утверждены "Методические рекомендации о порядке начисления и выплаты дивидендов по акциям и процентов по облигациям".

Рекомендации не имеют обязательного характера и предназначены для того, чтобы АО сами могли установить на их основе порядок начисления и выплаты дивидендов в соответствии с действующим законодательством (текст рекомен-

даций будет опубликован в ближайших номерах "БР" — прим. ред.).

Пресс-служба  
Инспекция по ценным бумагам.



# Мертвый капитал — по номиналу?

**Программа приватизации на 1996 год обозначила три варианта продажи за деньги акций, принадлежащих государству. Прежде всего, на льготных условиях (по цене на 20% ниже номинальной стоимости) членам трудового коллектива и приравненным к ним лицам в течение 5 месяцев с момента регистрации акций в объеме не более 100 МЗП на одного покупателя. Видимо, одновременно будет проводиться и конкурсная продажа акций юридическим и физическим лицам. Оставшиеся же акции по решению Мингосимущества реализуются на фондовой бирже, аукционах и иным образом по договору между органом приватизации и покупателем.**

По словам директора Белорусской фондовой биржи Евгения КУКОЛКО, участники рынка ценных бумаг изначально могут предположить, что на биржу выбрасываются только неликвидные ценные бумаги. На самом деле такие опасения верны, если на продажу выставляются акции небольших предприятий, но трудовым коллективам крупных АО выкупить свои акции чаще всего просто не под силу.

Директор БФБ не совсем согласен с вариантом продажи акций по договору между продавцом и покупателем. Понятно, когда такая цена устанавливается на гласных торгах, есть шанс, что для кого-то она станет приемлемой. Когда же орган приватизации продает акции один на один, его могут обвинить в том, что он продавал.

Не менее актуальный вопрос на сегодняшний день — будут ли востребованы акции по новой цене после переоценки имущества на начало января 1996 года? Фактически акции будут продаваться по балансовой стоимости — то есть априори признается, что все затра-

ты были эффективны, а это далеко не всегда соответствует истине. Но удастся ли омертвленный капитал продать по номиналу — сомнительно.

На вопрос, готова ли БФБ к массовой продаже акций приватизируемых предприятий, Е. Куколко ответил, что в отсутствие рынка ценных бумаг основной мотивацией для коллектива биржи была надежда на будущее. Много раз для фондовой биржи объявлялась "готовность номер один", но получалась фальшстарта, и у работников биржи начинал ослабевать всякая мотивация. Несмотря на это, по словам директора БФБ, в нынешнем году после введения в эксплуатацию новой системы электронных торгов биржа в большей степени готова к торгам.

Как известно, несколько месяцев назад Мингосимущество подготовило письмо, согласно которому оно собиралось продавать акции через фондовую биржу. Однако лед так и не тронулся — акции выставленных на продажу предприятий до сих пор согласовываются. Е. Куколко считает нелогичным, что

собственник должен согласовывать свое право на распоряжение собственностью — выставлением на продажу пакетом акций, принадлежащих государству, — с трудовым коллективом. Если рассматривать трудовой коллектив как акционера, то в открытом АО такого согласования не требуется, а если как наемных работников — то это чисто политическая акция, не обоснованная экономическими и юридическими нормами. Кроме того, практика показывает: чем сложнее процедура согласования, тем больше оснований сказать, что она нарушена.

Пока неясно, кому из брокеров будет доверена продажа акций на БФБ. По просьбе приватизационного ведомства биржа уже предоставила ему списки наиболее активных по объему и количеству сделок брокерских контор.

Е. Куколко предполагает, что в этой ситуации разумнее объявить конкурс. Например, брокерская контора могла бы заранее совместно с приватизируемым предприятием начать ежедневную котировку его ценных бумаг на фондовой бирже. По мнению специалистов, понадобилось бы не так много времени, чтобы узнать их реальную цену. Мингосимущество получило бы возможность впоследствии выставить пакеты акций этого предприятия на продажу, ориентируясь именно на нее. В таком случае ни у прокуратуры, ни у службы контроля Администрации Президента просто не было бы оснований заявить, что Мингосимущество дешево распродает акции

## Инвесторами станут нерезиденты

**Новая программа делает ставку на привлечение капиталов, в том числе и банковских, в процессе разгосударствления и приватизации. Насколько реальны обозначенные документом декларации о новых каналах инвестиций в белорусские предприятия?**

Президент компании "Джем-Инвест" Валентин МЕЛЬНИКОВ считает, что основными инвесторами в Беларуси станут нерезиденты, преимущественно российские структуры. Они же фактически в 80% случаев являлись покупателями пакетов чеков и пакетов акций приватизируемых белорусских предприятий, хотя формально это делали белорусские банки или СИФы.

Национальные инвесторы при установленных правилах игры не смогли сконцентрировать необходимый для участия в покупке предприятий капитал. К примеру, компания "Джем-Инвест" еще в начале минувшего года делала ставку на активное участие в приватизации, в том числе и посредством чеков. Однако после того, как были аннулированы результаты первого чекового аукциона (о потерях, понесенных участниками, теперь никто даже не вспоминает), стало очевидно, что проводимая политика не адекватна декларируемой, и вкладывать средства в приватизацию по меньшей мере неразумно, пока не будет реаль-

ных сдвигов в этой области.

По мнению В. Мельникова, не более 10% национальных инвесторов готовы сегодня инвестировать белорусскую промышленность. Чаще деньги вкладывают в собственный бизнес, реже — в предприятия, но при обязательном условии: наличие в нем контрольного пакета.

Программой предусмотрено, что отныне допускается передача акций в залог для обеспечения обязательств перед кредиторами. По словам В. Мельникова, проблема кредитования для банков — сегодня одна из острых. Президент и Нацбанк требуют, чтобы банки инвестировали в промышленность, если же эти деньги невозвратные, возникают серьезные проблемы.

В этой ситуации теоретически неплохо брать в залог акции должников, однако зачем, например, банку акции отдельно взятого цеха? Это — ничто, бумажки. Единственное, что банкам сейчас интересно — это кредитование под залог государственных ценных бумаг, поскольку они наиболее ликвид-

ны. А вот если бы появилась возможность приобрести контрольный пакет интересующего предприятия — другое дело. Фактически это уже ликвидный товар, поскольку его можно продать потенциальному инвестору. Возможно, инвесторов заинтересовали бы акции под залог, если бы была возможность выставить их на биржу и вернуть кредит. Но на сегодняшний день это нереально.

Чтобы предусмотренная программой норма не осталась декларацией, процедура передачи акций в залог должна, по мнению В. Мельникова, предусматривать оценку банком залоговой стоимости акций, которая может быть гораздо ниже их номинальной величины, чтобы в случае невозврата кредита банк мог быстро трансформировать их в денежные средства или другие высоколиквидные и доходные активы. При других условиях передача акций в залог вряд ли заинтересует банкиров.

Сегодня к акционированию предприятий интерес проявляют два типа структур: крупные банки и фирмы, работающие "под себя" или на заказ потенциального инвестора, и небольшие фирмы, которые "прошупывают" предприятия под инвестора.

Чтобы провести реструктуризацию предприятия и поднять его на новый технологический уровень, понадо-

бятся десятки миллионов долларов, — говорит В. Мельников. — В нашей компании нет таких средств. Вести поиск инвесторов — дело неблагодарное. Мы пробовали: западные инвесторы боятся нашей республики как черт лада — их очень трудно убедить в том, что у нас все будет стабильно". По его словам, основным покупателем белорусских предприятий станут российские структуры, которым мы ближе по уровню развития экономики и для которых понятно наше политическое кредо.

Не имея большого капитала, белорусские фирмы тем не менее также пытаются занять свою нишу на фондовом рынке. К примеру, компания "Джем" занята сейчас созданием инфраструктуры рынка ценных бумаг, а точнее, низшими звеньями депозитарной сети. По словам В. Мельникова, если это удастся, все сделки с ценными бумагами в пределах республики будут проводиться моментально, что в свою очередь увеличит объемы обращения ценных бумаг и, как следствие, приведет к концентрации акций у отдельных инвесторов, а также появлению на свет реальных хозяев предприятий, которые и должны будут в будущем вывести нашу экономику из затянувшегося кризиса.

Стоит ли переносить все проблемы, связанные с акционированием, на уровень городской коммунальной собственности, где масштаб предприятий меньше и недостатки рискуют проявиться в большей степени? Мы думаем, что нет.

Юлия ЦЕТИНА, руководитель проекта МФК "Малая приватизация в Беларуси".

## Через аукцион эффективнее

**Впервые программа подписана раньше, чем начался год, и это дает надежду на прогресс. А факт ее подписания Президентом можно рассматривать как гарантию необходимости процесса приватизации.**

Цель МФК в Беларуси — помочь формированию в стране класса средних собственников. Программа касается, в первую очередь, республиканской собственности и для властей города носит рекомендательный характер. Местные органы сами вырабатывают городские программы приватизации и перечни соответствующих объектов. И здесь стоит напомнить несколько принципов, по которым шла и идет приватизация в городах.

Прежде всего, следует подчеркнуть, что основным

способом малой приватизации остается аукцион. Впервые, именно он наилучшим образом обеспечивает гласность, справедливость и законность, о которых не раз говорил Президент и о которых сказано в программе. Во-вторых, именно при продаже с аукциона обеспечивается наибольшая эффективность работы предприятия, потому что собственник, вложивший свои средства, прилагает все усилия к тому, чтобы получить от этого максимальную отдачу. Наконец, именно аук-

цион означает прямое инвестирование значительных средств в предприятия.

Основным способом разгосударствления в республиканской программе названо акционирование. Учитывая, что большая часть акций будет продана за чеки "Имущество" — нельзя ожидать значительного притока финансовых средств в акционизируемые предприятия. При этом люди, приобретающие акции, рассчитывают на получение по ним дивидендов. Оправданы ли будут их ожидания в условиях стоящей на коленях экономики? Насколько реальной будет стоимость тех или иных акций в условиях нашего неразвитого рынка ценных бумаг? Раздробление пакетов акций между многими

владельцами, распределение акций среди членов трудовых коллективов ведет к размыванию понятия, кто же является хозяином акционизируемого предприятия. Нерешенной остается и проблема эффективного руководства.

Стоит ли переносить все проблемы, связанные с акционированием, на уровень городской коммунальной собственности, где масштаб предприятий меньше и недостатки рискуют проявиться в большей степени? Мы думаем, что нет.

## В Мингосимуществе

● Приказом от 30 декабря 1995 г. № 358 Мингосимущество возобновило действие лицензии ОАО СИФ "Собственность народа" в связи с устранением этим фондом недостатков в порядке представления информации об операциях с ИПЧ "Имущество".

● Минскоблгосимущество приняло решение "О преобразовании предприятий, обслуживающих сельское хозяйство, в открытые акционерные общества".

● Минскоблгосимущество подготовило перечень из 29 предприятий республиканской собственности, представивших проекты преобразования в ОАО.

● Мингосимущество готовит семинар по подготовке кандидатов на право быть назначенными представителями государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектов хозяйствования, акциями (доли) которых принадлежат Республике Беларусь.

● Мингоримущество продолжает работу по формированию Перечня объектов коммунальной собственности, планируемых к приватизации в 1996 году.

## Коммунальная собственность

**5 января в Орше прошел первый в новом году аукцион по продаже объектов городской коммунальной собственности.**

На одиннадцати предыдущих было продано 40 объектов торговли, общественного питания и бытового обслуживания, а также 5 помещений. В городской бюджет поступило более 3,5 млрд. рублей. Благодаря инвестициям новых собственников в Орше появились магазины, радушие клиентов уютным интерьером, обилием товаров и доступными ценами — "Мерком", "Эпсилон", "Вяселка", "Виктория", а также парикмахерская "Канон", пекарня "Дока-пицца", кафе-бар "Гном".

Из десяти объектов, предложенных к продаже на двенадцатом аукционе, куплены кафе "Волна" и здание бывшего магазина. Новым хозяином здания стало АО "Минский лакокрасочный завод", уплатившее за него 48 млн. руб. Кафе "Волна" куплено местным предпринимателем за 26 млн. руб.

Аукцион подтвердил результаты опроса, проведенного среди

предпринимателей Орши в декабре минувшего года экспертами Международной финансовой корпорации (МФК). Предприниматели интересуются в основном сфера торговли. 85% опрошенных отметили, что готовы участвовать в аукционах, если на них будут выставляться привлекательные объекты. 75% предпринимателей предпочли бы купить объект в собственность, а не на правах аренды. Среди факторов, удерживающих предпринимателей от покупки на аукционе, 73% опрошенных назвали высокие стартовые цены, 36% — условие сохранения профиля объектов и количества рабочих мест, а также непривлекательное местонахождение и техническое состояние объектов.

Дополнительная информация по телефону: (02161) 216-67, а также в МФК — (0172) 39-49-59.

**Количество предприятий коммунальной собственности, перерабатывающих с/х продукцию и обслуживающих сельское хозяйство, преобразованных в ОАО в 1995 году**

Наименование области	Количество предприятий
Брестская	18
Витебская	13
Гродненская	28
Гомельская	10
Минская	69
Могилевская	36
г. Минск	4
Итого по республике	179

**Ваши возможности больше, чем Вам кажется**

**Банк «Объединенный Капитал» осуществляет классический спектр банковских услуг**

Открытие расчетных, депозитных, трастовых и др. счетов.

Все формы расчетов, применяемые в РБ, в т. ч. выдача чековых книжек и открытие аккредитивов.

Система управления счетом «банк-клиент» в режиме реального времени (по модемной связи).

Обеспечение клиента наличными денежными средствами и инкассация.

Срочные (до 40 мин.) платежи со счета клиента.

Плата по остаткам средств на счетах клиентов (18-60% годовых).

Кредитование по контокоррентному счету.

Тел.: (0172) 337-757, 337-838. Факс 687-144.



ОБЪЕДИНЕННЫЙ КАПИТАЛ

Учредители: БЕЛАГРОПРОМБАНК, БЕЛБИЗНЕСБАНК, ПРИОБАНК, АББ ПОЛСА

АКБ «Объединенный Капитал» бесплатно предоставляет консультации и обеспечивает клиентов нормативными актами по формам и порядку расчетов в РБ



# Конъюнктура и цены

Товары легкой промышленности, розница

Накануне Нового года предприятия легкой промышленности не стали дарить своим потребителям изрядности в виде повышения цен. Впрочем, такая акция была бы вполне бесполезной: перед праздниками население расходовало деньги в основном на продукты питания, в качестве же подарка отечественные носки и рубашки едва ли могли доставить кому-нибудь радость. Стоит отметить также сокращение выбора вещей из бумажных тканей, что всегда было верным признаком их скорого подорожания.

## Динамика цен в розничной торговле г. Минска

Наименование товара	Розничные цены в тыс. руб. (в USD)			Изменение цен в %	
	19.01.95 г.	13.12.95 г.	10.01.96 г.	10.01.96 г. к 13.12.95 г.	10.01.96 г. к 19.01.95 г.
Костюм мужской п/ш	140-374 (35)	504-3-779,2 (67,7)	504-3-779,2 (67,7)	0	108,3
Куртка муж. из смесовой ткани	84-119 (11,3)	283,5-532 (46,3)	283,5-532 (46,3)	0	347
Брюки муж. п/ш	27-3-65,9 (5,3)	188-390 (33,9)	188-390 (33,9)	0	514
Сорочка муж.	29,9-45 (4,2)	84-126 (10,96)	84-126 (10,96)	0	180
Платье женское	—	309,4-465 (40,4)	309,4-465 (40,4)	0	—
Пальто жен. из смес. ткани	—	490-709	490-709	0	—
Пальто жен. утепл. из смес. ткани	—	406 (35,3)	380-406 (35,3)	0	—
Пальто жен. зимн. иск. ворот	—	420-740 (64,35)	420-740 (64,35)	0	—
Пальто жен. зимн. иск. ворот	—	1 800 (158,5)	1 911 (166,2)	6	—
Куртка дет. болон	65 (6,2)	108-323,4 (28,1)	108-323,4 (28,1)	0	232
Костюм школьн. мальч.	42,3	234,1-260 (22,8)	234,1-260 (22,8)	0	484
Платье школьное дев.	—	89-1-109 (9,5)	89-1-109 (9,5)	0	—
Джемпер муж. п/ш	52,5 (5)	68-7-203 (17,65)	68-7-203 (17,65)	0	169
Джемпер жен. п/ш	52,5 (5)	63,9-203 (17,65)	63,9-203 (17,65)	0	167
Джемпер дет. п/ш	17,7 (1,8)	62,3-83 (7,2)	62,3-83 (7,2)	0	249
Костюм спорт. муж.	58,9 (5,8)	188,5-255 (22,2)	283 (24,6)	11	380-10
Костюм спорт. дет.	44,09-50,7	82,9-151,7 (13,2)	142-168,5 (14,7)	11	232
Носки муж. х/б	5,41	8,6-11 (0,96)	8,6-11 (0,96)	0	103
Носки муж. синт.	3,93	8,9-14,1 (1,23)	7,3-14,1 (1,23)	0	259
Колготки жен. синт.	3,12-4,1 (0,39)	6,6-15,3 (1,3)	6,6-15,3 (1,3)	0	203
Колготки жен. п/ш	8,5	19,9-26,3 (2,3)	19,9-26,3 (2,3)	0	168
Колготки дет. х/б	5-7 (0,7)	18,5-24,1 (2,09)	15,6-24,7 (2,09)	0	238
Носки дет. х/б	1,132-1,881	5,5-7,4 (6,4)	6,1-7,4 (6,4)	0	263
Носки дет. синт.	2,47	5,5-6,0 (0,52)	5,5-6,0 (0,52)	0	143
Простыня х/б, лен	18,2-22,4	57,1-122 (10,8)	64-122 (10,8)	0	358
Пододушечник х/б, лен	37,2-44,2	118-181 (15,7)	131,8-181 (15,7)	0	308
Наволочка х/б, лен	7,9-11,8	20-50 (4,35)	28-41,8 (4,35)	0	254
Комплект пост. белья 3-предм.	74,1-122,9 (9,8)	281 (24,9)	179-280,5 (24,9)	0	128
Туфли женские мод.	48,2-82 (7,8)	182-247 (26)	182-247 (26)	0	201
Туфли женские повседневные	25-32,4 (3,1)	104-158 (13,8)	104-158 (13,8)	0	382
Полубот муж.	87-128,7 (12,3)	350,0-383 (33,3)	195-383 (33,3)	0	198
Сапоги жен. д/с	—	416-494 (42,96)	416-494 (42,96)	0	—
Сапоги женские зимние	—	294-750 (66,2)	294-750 (66,2)	0	—
Туфли детские	18,2-29,1	79,3-104 (9,0)	79,3-104 (9,0)	0	257
Туфли дев.	28	117-136,5 (11,87)	117-136,5 (11,87)	0	385

**MONALD METALS**  
продаем металлопродукцию

СТАЛЬ ЛИСТОВУЮ  
ЖЕСТЬ ОЦИНКОВАННУЮ  
УГОЛОК РАВНОПОЛОСНЫЙ  
БАЛКИ, ШВЕД. ПЕРЫ  
ЦЕРИОД. ПРОФИЛЬ (АРМАТУРНАЯ СТАЛЬ)  
КАТАНКУ, КВАДРАТ, КРУГ, ПОЛОСУ  
СОРТОВУЮ КОНСТРУКЦИОННУЮ СТАЛЬ  
ТРУБЫ  
ПЛУНТ ЛАРСЕНА  
ПРОСЕЧНО-ВЫГЛЯЖНОЙ ЛИСТ

**MONALD METALS**

Рига, ул. Лубанас, 84/86.  
Тел.: 013 7138862, 013 7139208.  
Факс 013 7112556.

## Цветные металлы:

# В Лондоне дешевле, чем в Москве

С середины декабря 1995 г. ситуация на Лондонской бирже металлов (LME) складывалась под влиянием двух основных факторов. С одной стороны, после сообщений центробанков ведущих стран Западной Европы о снижении основных банковских ставок возникли ожидания экономического оживления на старом континенте и, как следствие, роста спроса на цветные металлы. С другой стороны, в конце прошлого года на LME произошло значительное (на 25 тыс. тонн) увеличение запасов меди, одного из базовых биржевых товаров. Причем рост товарных запасов продолжался практически до самых рождественских каникул.

В результате после краткосрочного скачка цен сначала вверх, а затем вниз к Новому году на рынке меди установилось равновесие. Интересным и пока не объясненным аналитиками феноменом явилось резкое (до 200-280 USD) расхождение цен на паличную медь и на трехмесячные фьючерсные контракты — в пользу первых.

Поскольку такие «ножницы» противостоят общему экономическому прогнозу, специалисты считают столь резкое удешевление фьючерсов следствием биржевой игры на понижение. Результатом такой стратегии «медведей» в новом году является дальнейшее наращивание предложения паличной меди, так как продавцы опасаются, что их товар может обесцениться. В ближайшей перспективе (3-4 недели) ожидается дальнейшее увеличение биржевых запасов и неизбежное при резком увеличении предложения падение цен (до 2.500 USD). После этого дождливости операций с медью резко сократятся и, соответственно, уменьшится предложение.

Через два месяца ценовую ситуацию на мировом рынке будут определять поставки меди по фьючерсным контрактам, заключенным в середине декабря прошлого года. Напомним, что тогда тонна меди по трехмесячным фьючерсам стоила от 2.706 до 2.770 USD.

Однако следует сказать, что, несмотря на весь динамизм этих событий, уровень цен на медь в декабре 1995 г. составил около 97% относительно начала года. Таким образом, при довольно резких колебаниях в отдельные периоды цена меди за прошлый год практически не изменилась.

Осталась на прежнем уровне (100,24%) и цена на олово. Незначительно (на 6,44%) подорожал свинец. Стоимость всех остальных базовых цветных металлов плавилась, но неумолимо снижалась: алюминий подешевел на 22%, никель — на 19%, цинк — на 12%.

На биржевом рынке России цену диктовали издержки производителей цветных металлов, так как в стратегическом плане роста спроса со стороны стагнирующей промышленности не произошло.

С сентября 1995 г. цены на основные промышленные сплавы цветных металлов (латунь и бронзу), а также на никель поднялись в среднем на 10-14%. Что касается базовых металлов, то цена меди практически осталась на прежнем уровне (рост 101,04%), а алюминий и цинк даже подешевели на 5%, что, очевидно, определяется конъюнк-

турой мирового рынка, так как потребителям из СНГ эти цены недоступны.

Только медь была на 7,85% дешевле в Лондоне, чем в Москве. Остальные основные цветные металлы сейчас уже выгоднее покупать на LME, так как там они на 10-45% дешевле, чем на рынках СНГ.

По причине дороговизны сырья многие переработчики цветных металлов на территории бывшего СССР были вынуждены останавливать производство. Похоже, что предел роста цен на эту группу товаров, скоро будет достигнут ввиду исчерпания платежеспособного спроса потребителей.

Так как спад производства на предприятиях машиностроения и металлообработки Беларуси — основных потребителей металлов в республике — продолжался в прошлом году неслабыми темпами (-22,7%), приблизительно в этой же пропорции сократился спрос и на цветные металлы. Это вызвало падение темпов прироста цен во второй половине года, и превышение стоимости основных цветных металлов в Беларуси относительно России уменьшилось до 10-25%.

Спрос в основном существовал на редкоземельные металлы, приобретаемые с целью последующей реализации за границей.

Что касается западных инвесторов, то, судя по рисунку, с которым они стараются получить влияние на добычу горнорудного сырья и производство цветных металлов на территории бывшего СССР, наступление экономического подъема в крупнейших государствах ЕС практически неизбежно.

Так, Московский народный банк (Лондон) намерен финансировать создаваемую на Урале финансово-промышленную компанию по производству титана, основой которой, как предполагается, будет АО «Верхнесалдинское металлургическое производство» (г. Верхняя Салда) — крупнейший в стране производитель титанового проката. Предполагается, что после создания компании лондонский банк предоставит АО кредиты на реконструкцию производства, объем которых на 1996 г. оценивается в 165 млн. USD.

Правительство Норвегии уже выделило более 42 млн. USD (из 256 необходимых) на реконструкцию металлургического комбината «Печенганикель», входящего в состав РАО «Норильский никель».

Норвежская же компания Hydro Aluminium, входящая в концерн Norsk Hydro, надеется

принять участие в реконструкции крупнейшего производителя алюминия в России АО «Братский алюминиевый завод» (БРАЗ, Иркутская обл. РФ).

Предполагается, что передача БРАЗу всего пакета технологий по совершенствованию процесса плавки алюминия займет около 10 лет. По оценкам норвежской стороны, ее предложения не требуют коренного изменения всего технологического процесса и стоимость работ по проекту гораздо меньше 300-400 млн. USD, требуемых на полную реконструкцию БРАЗ.

В результате ежегодный выпуск первичного алюминия может возрасти почти до 1 млн. тонн. В 1996 г. Hydro Aluminium планирует закупить в России и других странах СНГ на условиях толлинга до 150 тыс. тонн алюминия.

Участие западных компаний в производстве цветных металлов на территории Казахстана носит несколько иной характер. В 1995 г. правительство этой республики передало в управление иностранным фирмам около десяти горных и металлургических предприятий. Управляющие компании, которым передаются контрольные пакеты акций, должны увеличить объем производимой продукции, погасить задолженность предприятий и выплатить зарплату коллективам, остающимся собственниками 10-20% акций.

Например, Павлодарский алюминиевый завод перешел в управление британской White Swan Ltd сроком на 5 лет. На этот же срок передано германской компании Samsung Deutschland, АО «Джезказганцветмет», один из крупнейших производителей цветных металлов в Казахстане.

Зарегистрированная на Кипре офшорная компания Dalex Trading Ltd уже имеет в управлении Восточно-Казахстанский медно-химический комбинат и предпринимает усилия по получению прав на управление Иртышским полиметаллическим комбинатом, специализирующимся на производстве свинца, цинка и медного концентратов.

Так как продукция большинства предприятий цветной металлургии Содружества становится недоступной отечественным потребителям, они в большинстве своем переориентируются на рынки дальнего зарубежья, а для снижения издержек переходят на давальческое сырье.

Александр АЛЕСИН.

## Цены предложения цветных металлов на биржах Москвы по состоянию на 18.12.95 г.

Наименование товара	Ед. изм.	Цена за ед. в USD
Алюминий А0 в чушках (Таджикистан)	тонна	1 770 00
Алюминий А5 в чушках (Таджикистан)	тонна	1 770 00
Алюминий А6 в чушках (Таджикистан)	тонна	1 770 00
Алюминий А7 в чушках (Красноярск) (2)	тонна	2 074 00
Алюминий АК12М2 в чушках (Запорожье)	тонна	1 980 00
Алюминий АК5М2 в чушках (Балашиха)	тонна	1 420 00
Алюминий АК7 в чушках (Копом 3-д тяж ст-в)	тонна	1 530 00
Алюминий АК8 в чушках (Копом 3-д тяж ст-в)	тонна	1 850 00
Алюминий АМ75 в чушках (Ступино)	тонна	1 130 00
Аноды кадмиевые КД0	кг	5 024 00
Баббит Б16 в чушках ГОСТ 1320-74 пакет 1,5 т	тонна	4 320 00
Бронза БРАЖЗМЦ в чушках	тонна	1 450 00
Бронза БРАЖЗ в чушках	тонна	1 800 00
Бронза ОЦС-555 в чушках	тонна	1 850 00
Висмут ВМ-1	кг	15 00
Вольфрам шпатели (на базе шпата)	тонна	7 850 00
Катанка медная МКЛПС d=8 мм (ЭЛКАТ)	тонна	3 180 00
Латунь пруток ЛС-59-1, d=6-100 мм	тонна	2 730 00
Магний МГ-95 в чушках, раскиссер	тонна	5 100 00
Медь катод МОК (Верхняя Пышма)	тонна	2 830 00
Медь М1 в вайербарсах	тонна	2 000 00
Молибден проволока в бухтах, d=3 мм 99,97%	кг	16 00
Никель Н1 Норильск	тонна	8 030 00
Никобий НБ 1 в слитках 99,9 ГОСТ 18385	тонна	45 000 00
Нихром МХ20-80 х15х80 d=0 1-10 мм	кг	24 00
Олово О1Пч (Новосибирск)	тонна	9 800 00
Свинец С1 в чушках (Усть-Каменигорск)	тонна	840 00
Силиций АК12ч в чушках завод	тонна	2 200 00
Сплав ВДС пресс (90% вольфрам, 10% медь)	кг	6 00
Сплав магния МДР1Н3 в чушках	тонна	3 680 00
Сплав медно бериллиевый (Be=4-5%) в чушках	тонна	15 000 00
Сплав Мнц Cu=70% Ni=15% Zn=15%	тонна	1 630 00
Сурьма (Sn=98,8%) в чушках по 16 кг (Иркутск)	кг	8 64
Таллий ТЛ-0	кг	100 00
Таллий ТЛ-1	кг	90 00
Титан ВТ 1-00 пруток d=130 мм	тонна	17 00
Титан, круг в ассортименте ОТ4-1	тонна	2 000 00
Титан лист ОТ4-1 16х1200х2500 мм	тонна	2 000 00
Фольга алюмин. лиц в ассорт., толщ. 0,06-0,2, ГОСТ 745-79	кг	4 970 00
Фольга медная 40МК шир 230 мм	кг	3 46
Цинк ц0А в чушках (Челябинск)	тонна	1 320 00
Цинк ц1 (99,98) плиты 400х600х200 мм	тонна	980 00
Цирконий З-110, 98,7%, ниобий — 1,1% (март), ТУ 05-168-83	кг	81 00

## Динамика цен\* на базовые цветные металлы на Лондонской бирже (LME) за 1995 г.

Наименование товара	январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь*	1995 г. декабрь в % к январю
Алюминий	2 114	2 149	1 796	1 801	1 808	1 772,5	1 932,5	1 859	1 754,5	1 842	1 853,5	1 855,8	78
Медь	2 998	3 044,5	2 957	2 772	2 859	3 024,5	3 179	2 991,5	2 848	2 807,5	2 988	2 911	97,1
Свинец	660	687	585	602	608	619	833,5	618	580	690,5	763,5	702,5	108,44
Никель	10 010	10 085	7 540	8 985	7 530	8 152,5	8 725	8 660	8 270	8 285	8 350	8 112,5	81,04
Цинк	1 140	1 196	1 013	1 066	1 028	1 005,5	1 047	1 005,5	987,5	988,5	1 030,5	1 012,5	88,82
Олово	6 260	6 455	5 856	5 945	6 080	6 797,5	8 425	7 017,5	6 265	6 180	6 395	6 275	100,24

\* 1 SD тонна  
\*\* На 18 декабря



# В поисках потерянных стимулов

Промышленность

1995 год был безрадостным для белорусских экспортеров, отметил на пресс-конференции в Белорусской научно-промышленной ассоциации Евгений СЕЛИВОНЧИК, заместитель генерального директора ПО "БелавтоМАЗ". Поэтому правительство теперь активно изучает предложения директора по стимулированию экспорта.

Комментируя спад объемов экспорта в натуральном выражении, генеральный директор БНПА Н. Стрельцов признал, что заинтересованность в росте экспорта практически потеряна, в ситуации, когда контрактная цена не покрывает затрат, стали массовыми.

В минувшем году, несмотря на положительное saldo внешнеторгового оборота с дальним зарубежьем, экспортеры много потеряли из-за постоянства курса BRB к USD и роста себестоимости продукции в долларовом выражении. Например, МАЗ, который в начале 1995 года усилил позиции на рынках Латинской Америки (даже опередив "Мерседес") и расширил дилерскую сеть, мог бы мотивировать повышение цен за год на 5-10%, и то лишь в случае модернизации грузовиков. Но рост себестоимости в 1,5-2 раза привел к катастрофическим потерям традиционных и новых рынков.

В итоге динамика продаж ПО "БелавтоМАЗ" характеризуется уверенным подъемом до июня 1995 года и резким спадом к концу года из-за невозможности обуздать рост затрат. Цена самосвала выросла до 30 тыс. USD, что сопоставимо с ценами мирового рынка на более современную продукцию западных фирм. Особый пункт — затраты на транспортировку продукции, которые превзошли, по мнению Г-на Селивончика, разумные пределы: например, доставка одного "МАЗа" из Минска в порт Хасан (Приморье) по железной дороге стоит до 3 тыс. USD.

Сейчас вновь вырос удельный вес бартера с Россией (за счет него экспортеры пытаются обеспечить производство сырьем и материалами). Как следствие, продолжается экспорт из РФ продукции белорусского машиностроения по низким ценам в Китай и другие страны Азии.

К "МАЗам" предъявляются требования международных стандартов (особенно по двигателям). Их достижение уже невозможно без кооперации с западными компаниями. Г-н Селивончик возлагает

надежды на проект по выпуску дизелей с американскими "Детройт дизель" и "Навистар". Чтобы подобные проекты имели успех, он считает необходимой отмену налогообложения средств иностранных инвесторов, направляемых в развитие производства.

Для выхода из критической ситуации Е. Селивончик предлагает: введение специального курса навалюты для экспортеров, который был бы близок к реальному рыночному значению, отмену НДС и таможенных пошлин на экспорт, а также на ввоз комплектующих и сырья. Предлагается использовать механизмы Таможенного союза для контроля за реэкспортом белорусских товаров из РФ, создать специальный банк для кредитования экспорта, реализовывать продукцию на условиях лизинга (прежде всего автомобили и тракторы).

Эти шаги, а также предложения директора, обобщенные в письме Минпрома Кабинету министров (см. "Экспортеры хотят льгот"), создали бы благоприятные условия для экспортеров. Промышленники надеются, что они будут приняты правительством, несмотря на упреки в односторонности и попытки противопоставить экспортеры остальным субъектам хозяйствования.

Андрей ПОТРЕБИН.

## Экспортеры хотят льгот

Министерство промышленности РБ в соответствии с поручением КМ по подготовке предложений по стимулированию экспорта направило в Кабинет министров письмо (№ 12/6733 от 30 декабря 1995 г.), в котором учтены мнения руководителей 12 крупнейших предприятий-экспортеров РБ (МТЗ, БМЗ, ПО "БелавтоМАЗ", "Интеграл", "Атлант" и других). "БР" публикует его основные положения.

Предполагаемое постановление КМ должно... способствовать расширению экспорта, рационализации импорта и привлечению в промышленность иностранных инвестиций... Целесообразно для однозначного толкования... четко детерминировать понятия "экспорт", "импорт", "иностранные инвестиции", в том числе в условиях единого таможенного пространства, а также ввести понятие "субэкспортер".

Срочно необходимы следующие меры:

### 1. В кредитно-денежной политике:

- авалирование Нацбанком РБ гарантий отраслевых банков или выдача гарантий Нацбанком РБ предприятиям-экспортерам для пополнения оборотных средств в процессе выполнения экспортных контрактов;
- выдача разрешений экспортерам на открытие декларированных счетов в банках иностранных государств с целью облегчения получения кредитных линий для республики. В качестве первого шага предоставить это право предприятиям по перечню Минпрома РБ;
- отказ от искусственного сдерживания курса BRB, при-

водящего к усилению импорта и разрушающего средние и долгосрочные сделки...

- разрешение экспортерам взаиморасчетов с национальными предприятиями-поставщиками в твердой валюте с распространением на них определения "субэкспортер";

- разрешение на пополнение оборотных средств за счет прибыли, образующейся вследствие изменения валютного курса с момента отгрузки продукции до момента получения выручки.

### 2. В налоговой политике:

- отмена 10-процентного налога на бартерные операции;
- освобождение от НДС и ввозных таможенных пошлин импортного оборудования, закупленного в счет кредитов под гарантии правительства;
- отмена НДС на импортируемое сырье, материалы, комплектующие и оборудование (по перечню Минпрома);

### 3. В таможенной политике:

- отмена таможенных пошлин или снижение их ставки на импортируемое сырье, материалы, комплектующие, оборудование (по перечню Минпрома);
- создание отдельного пограничного таможенного терминала для национальных товаров-

производителей;

- организация работы пунктов таможенного оформления на железной дороге в выходные дни;
- четкое определение перечня документов, представляемых экспортерами таможенным органам;
- таможенное оформление экспортных грузов любых экспортеров лишь при наличии сертификата происхождения, выданного исключительно предприятиями — изготовителями экспортной продукции;
- выдача долговременного сертификата происхождения товара, действительного для многократных отправок продукции в течение установленного срока.

### 4. В продвижении белорусских товаров на зарубежные рынки:

- освобождение от налогообложения на срок до 5 лет дивидендов, получаемых предприятиями от деятельности подразделений зарубежного сбыта и направляемых на ее расширение и модернизацию;
- отнесение на себестоимость продукции затрат на работы по агентским и дистрибуторским соглашениям, в том числе затрат на рекламу;
- разрешение с согласия Минпрома РБ на внесение белорусскими субъектами хозяйствования денежных и имущественных вкладов в УФ зарубежных предприятий, занимающихся продажей, техническим и гарантийным обслуживанием продукции белорусских экспортеров.

## Рынок финансовых услуг

Данные на 12.01.96 г.

### Рынок Банковских услуг

#### Депозиты (в СКВ)

Наименование банка	Годовые процентные ставки	Миним. сумма (USD)
	1 мес. 2 мес. 3 мес. 6 мес. 9 мес. 12 мес.	

АКБ "Олимп", т. 547-342	юр. лица	от 17	от 18	от 19	от 20	от 21	24	30.000
-------------------------	----------	-------	-------	-------	-------	-------	----	--------

#### Депозиты (в рублях)

Наименование банка	Годовые процентные ставки	До востребования	Миним. сумма
	1 мес. 3 мес. 6 мес. 12 мес.		

АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	юр. лица	55	57	70	85	90	30	до 50 млн, 60-500 млн
---	----------	----	----	----	----	----	----	-----------------------

#### Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка	Годовые процентные ставки	Миним. сумма
	1 мес. 2 мес. 3 мес. 6 мес. 9 мес. 12 мес.	

АКБ "Олимп", т. 547-342	юр. лица	45	—	—	—	—	—	100 млн.
-------------------------	----------	----	---	---	---	---	---	----------

#### Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)	Миним. сумма
		5 12 20 30 45 60 90 120 150 180 270 360	

Беларусь-экономбанк, т. 200-062	от 10 млн.	по договоренности	—
---------------------------------	------------	-------------------	---

Минская гор. дирекция АКБ "Белбизнесбанк", т. 271-980, 766-347	200-400 млн.	дог.	—
--	--------------	------	---

АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	от 50 млн.	55 55 60 60	85
---	------------	-------------	----

#### Финансовый лизинг

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
--------------------	----------------	--------	-------	--------	-------

АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	Оборудование, здания	BRB	до 12 мес.	90-100	до 80 000 USD
---	----------------------	-----	------------	--------	---------------

### Рынок внебанковских услуг

#### Наличная валюта за б/н BRB. Покупка

Валюта	Курс	Форм. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
--------	------	----------------	-------	-------	------------------	--------------	---------	-------

USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231-067, 267-459	оплата до 17.00
-----	---------	-------	--------------	-------------	--------------	-----------	------------------	-----------------

USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	организация	651-718, 698-882	оплата до 16.00
-----	---------	-------	------------	-------------	--------------	-------------	------------------	-----------------

USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	сегодня на завтра	по дог.	организация	562-819, 560-520	постоянно
-----	---------	-------	--------------	-------------------	---------	-------------	------------------	-----------

#### Безналичная валюта за безналичный BRB

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
--------------	---------	---------	-------	-------	------------------

ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801, 358-812 (0232) 631-168, 568-818	11 535	11 700	от 2 000 USD	в день	по дог.
--	--------	--------	--------------	--------	---------

ООО "Финвай", т. 334-215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.
--------------------------	---------	---------	-------	---------	---------

ЕАТС, т. 520-785, (8-0172) 102-072	МББ+1,7%	МББ+1,7%	любая	зачисления на счет	по дог.
------------------------------------	----------	----------	-------	--------------------	---------

#### Наличная валюта за безналичный RUR

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
--------------	---------	---------	-------	-------	------------------

ФГ "Континент", т. 519-406, 523-844	—	по дог.	от 1 000 USD	1-2 дня	1-2 дня после конвертации
-------------------------------------	---	---------	--------------	---------	---------------------------

### Наличная валюта за б/н BRB. Продажа

Валюта	Курс	Форм. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
--------	------	----------------	-------	-------	------------------	--------------	---------	-------

USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организация	651-718, 698-882	—
-----	---------	-------	------------	-------------	------------------------------	-------------	------------------	---

USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459	лицензия НБ
-----	---------	-------	--------------	-------------	---------	-----------	------------------	-------------

USD	МББ +5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия № 26)	395-829, 395-914	оплата в 13.00
-----	---------	---------	-------	-------------	---------------------	----------------------	------------------	----------------

USD	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IG"	334-062	постоянно	—
-----	---------	-------	-------------	---------------------	------	---------	-----------	---

USD	МББ -4,5%	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по факту зачисления	ЕАТС	520-785, (8-0172) 102-072	снижение курса по дог.
-----	-----------	-------	-------	--------------------------------	---------------------	------	---------------------------	------------------------

USD	по дог.	любая	от 1 000 USD	сегодня на завтра	по дог.	организация	562-819, 560-520	постоянно
-----	---------	-------	--------------	-------------------	---------	-------------	------------------	-----------

#### Трастовые договоры

Наименование	Годовые процентные ставки (мес.)	Миним. сумма
--------------	----------------------------------	--------------

Трастовая компания "Скай", т. 337-453	7%	исходя из последующего состояния финансового рынка РБ	неогр.
---------------------------------------	----	---	--------

ФГ "Континент", т. 519-406, 523-844	38 38 37 37 38 39 39 40 40 41 42 43	USD	неогранич.
-------------------------------------	-------------------------------------	-----	------------

#### Консультации по конвертации безналичных RUR в безналичные USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
--------------	---------	---------	-------	-------	------------------

ФГ "Континент", т. 519-406, 523-844	—	по дог.	от 1 000 USD	1-2 дня	по поступлению денег на счет
-------------------------------------	---	---------	--------------	---------	------------------------------

#### Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Б/н USD за б/н RUR и BRB

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
--------------	--------	---------	---------	-------	-------	-------

ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801, 358-812 (0232) 631-168, 568-818	RUR/BRB	2,7	—	любая	до 1 дня по копии п/п	—
--	---------	-----	---	-------	-----------------------	---

ФГ "Континент", т. 519-406, 523-844	RUR/BRB	по договоренности	любая	1-2 дня	по поступлению денег на счет	постоянно
-------------------------------------	---------	-------------------	-------	---------	------------------------------	-----------

ООО "Финвай", т. 334-215	RUR/BRB	по договоренности	любая	1-2 дня	по поступлению денег на счет	постоянно
--------------------------	---------	-------------------	-------	---------	------------------------------	-----------

#### Размещение свободных денежных средств

Наименование	Номинал	Процентные ставки (календ. дни)	Сроки	Порядок расчетов
--------------	---------	---------------------------------	-------	------------------

Финансовая группа "Скай", т. 334-853, 330-931	неогр.	30-80 40-80 60-80 70-80 80-90	по договоренности	по дог.
---	--------	-------------------------------	-------------------	---------

#### Налоговое планирование

Наименование	Вид услуги	Примечание
--------------	------------	------------

US Travel Company, т. 661-311, 789-159, (8-0172) 101-149	Снижение налогов путем использования офшорных компаний и их счетов	Консультации бесплатно
--	--	------------------------

#### Трансакции СКВ

Наименование	Валюта	Б/н—нал.	Нал.—б/н.	Сроки	Специф. текущий счет
--------------	--------	----------	-----------	-------	----------------------

ЕАТС, т. 520-785, (8-0172) 102-072	USD	3%	1%	в день зачисления	1%
------------------------------------	-----	----	----	-------------------	----

### Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
--------------	------------	-------	--------------

ЗАО "ЕТК", т. 520-785, (8-0172) 102-072	законные способы получения наличных USD	любая	0-4,5%
---	---	-------	--------

ООО "Патт и партнеры", т. 661-311, (8-0172) 101-149	пункт компьютерной связи для клиентов RIETUM BANKA (г. Рига)	любая	по договоренности
---	--	-------	-------------------

#### Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
--------------	--------	--------------------------------	--------	------

Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Banka, Rarex Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150 USD
---	--	---------------------------------------	-----------------	------------

Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	твердые валюты	банки первой категории	Америка, Европа (более 15 стран)	от 500 до 1 000 USD
---	----------------	------------------------	----------------------------------	---------------------

Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	злотые, USD	ABY AMRO (Polska) S.A.	Польша	от 400 USD
---	-------------	------------------------	--------	------------

Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	твердые валюты	Bank Leumi	Израиль	700 USD
---	----------------	------------	---------	---------

US Travel Company, т. 661-311, 789-159, (8-0172) 101-149	мультивалютный	Rietumu Banka	Латвия, США, Швейцария, Дания	от 150 USD
--	----------------	---------------	-------------------------------	------------

Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	твердые валюты	банки первой категории	—	от 850 USD
---	----------------	------------------------	---	------------

#### Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
--------------	--------	--------------	---------------	------

Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	США, штаты Делавэр, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125 USD	от 1.300 USD
---	--	-------------	------------	--------------

Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	более 30 офшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500 USD	от 1 855 USD
---	--------------------------------	---	------------	--------------

US Travel Company, т. 661-311, 789-159, (8-0172) 101-149	все офшорные юрисдикции	торговые, страховые, трастовые, финансовые компании и банки, готовые или под заказ	от 125 USD	от 1 400 USD
--	-------------------------	--	------------	--------------

ООО "Правовые услуги", т. (8-0172) 788-878	США и другие юрисдикции	под заказ	от 160 USD	от 1 050 USD
--	-------------------------	-----------	------------	--------------

#### Фондовый рынок. Покупка-продажа ИПЧ "Имущество"

Наименование	Покупка	Пакет	Продажа	Пакет
--------------	---------	-------	---------	-------

ИФК "Борисфен", т. (02161) 42-882	—	—	1 800 руб. за 1 чек	от 10 000 и более
-----------------------------------	---	---	---------------------	-------------------

#### Семинары, презентации

Наименование	Тематика	Сроки проведения	Участие	Примечание
--------------	----------	------------------	---------	------------

US Travel Company, ООО "Патт и партнеры", т. 661-311, 789-159, (8-0172) 101-149	Оффшор. компании США, Ирландии, белорусское законодательство	г. Минск, 5-6 февраля	350 000 руб.	Заявки принимаются до 2 февраля
---	--	-----------------------	--------------	---------------------------------

Обозрение подготовлено Агентством Гревцова.

Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по тел./факсу: (0172) 621-617, представительство в г. Гомеле — (0232) 563-018.





N	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гар.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH											
365	Macintosh 4475	Macintosh 68040/50	4	250	3.5	4" RGB	монитор, клавиатура, мышь	1 230	2	BELSTARLETT	396548/390034
366	Power Macintosh 7500	PowerPC 601/100	8	500	3.5	21"	CD, Ethernet, SCSI 2, 3 PCI, стереосистема	2706	2	BELSTARLETT	396548/390034
367	Power Macintosh 8100	PowerPC 601/100	8	700	3.5	21"	Ethernet, SCSI 2, 3 PCI, стереосистема	2905	2	BELSTARLETT	396548/390034
368	Power Macintosh 8500	PowerPC 601/120	16	2	3.5	21"	CD, Ethernet, SCSI 2, 3 PCI, стереосистема	4935	2	BELSTARLETT	396548/390034
369	Power Computing	PowerPC 601/20	8	1	3.5	21"	CD, Ethernet	2603	2	АЛГОРИТМ	(0152) 473635
370	Power Computing	PowerPC 601/120	8	540	3.5	21"	Ethernet, ClarisWorks	1870	2	АЛГОРИТМ	(0152) 473635
371	Power Macintosh 6100/65	PowerPC 601/65	8	500	3.5	21"	CD, Ethernet, SCSI 2, 3 PCI, стереосистема	1909	2	BELSTARLETT	396548/390034
372	Power Macintosh 7200	PowerPC 601/75	8	500	3.5	21"	CD, Ethernet, SCSI 2, 3 PCI, стереосистема	1775	2	BELSTARLETT	396548/390034
373	Power Macintosh 7100/80	PowerPC 601/80	8	700	3.5	21"	CD, Ethernet, SCSI 2, 3 PCI, стереосистема	2123	2	BELSTARLETT	396548/390034
374	Macintosh LC 6200/75	PowerPC 603/75	8	300	3.5	21"	5" monitor, CD, стереосистема	2600	2	BELSTARLETT	396548/390034
375	Macintosh LC 6200/75	PowerPC 603/75	8	500	3.5	16"	15" Monitor, iMac, iMacintosh, iMacintosh, iMacintosh	2600	2	BELSTARLETT	396548/390034
376	Power Macintosh 9500	PowerPC 604/120	16	1	3.5	21"	CD, Ethernet, SCSI 2, 3 PCI, стереосистема	3410	2	АЛГОРИТМ	(0152) 473635
377	Power Macintosh 9500	PowerPC 604/120	16	1	3.5	21"	CD, Ethernet, SCSI 2, 3 PCI, стереосистема	4871	2	BELSTARLETT	396548/390034
378	Power Macintosh 9500	PowerPC 604/120	16	1	3.5	21"	CD, Ethernet, SCSI 2, 3 PCI, стереосистема	3905	2	АЛГОРИТМ	(0152) 473635
379	Power Macintosh 9500	PowerPC 604/120	16	1	3.5	21"	CD, Ethernet, SCSI 2, 3 PCI, стереосистема	4575	2	АЛГОРИТМ	(0152) 473635

379	Twinstar	486 SX/25	4	120	3.5	Mono 8.4	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	1 500	2	БЕЛАХ	327666
380	Canon NoteJet	486 SX/25	4	135	3.5	Mono 9.5	Встроенный 360x360 dpi, PC/AT, 2, 3 PCI, 3.5"	1599	2	БЕЛАХ	327666
381	GoldStar GN486	486 SX/33	4	170	3.5	Mono 9.5	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	1350	2	ЛИМЕНС	3254/2326063
382	Toshiba T-1810	486 SX/33	4	200	3.5	Mono 9.5	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	1400	2	БЕЛАХ	327666
383	OPTIMUS SA	486 SX/33	4	210	3.5	10.5" color	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	1920	2	СЕМПИАН	372540/37321
384	GoldStar	486 SX/33	4	250	3.5	10.5" color	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	1370	2	FALCON	344355/344470
385	Compaq 400CX	486 DX/40	4	250	3.5	8.4" pos	TFT	2650	2	НОВЫЙ ВЕК	660122
386	OmniBook 600C/450	486 DX/40	4	170	3.5	8.5"	склад	2440	2	Еврокомпакт	496273/499137
387	Sharp 9650 II	486 DX/50	4	200	3.5	TFT 8.4"	склад	2470	2	ТРИУМФ	661680/666335
388	Smart Book III	486 DX/50	4	320	3.5	10.3" pas	TFT	2420	2	НОВЫЙ ВЕК	660122
389	Notebook	486 DX/50	4	340	3.5	9.5" color	DualScan, trackball, Fax/modem, PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	1760	2	Инженерное Дело	251558, 251544
390	IBM ThinkPad 701C	486 DX/50	4	380	3.5	10.4" TFT	"Battery", SoundBlaster, CD-ROM, VGA 640x480, 16M, 3.5"	3599	2	Еврокомпакт	496273/499137
391	IBM 701C	486 DX/50	4	380	3.5	10.4" TFT	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	2995	2	ЛИМЕНС	3254/2326063
392	IBM Think Pad 701C	486 DX/50	4	380	3.5	Color 10.4	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	3250	2	БЕЛАХ	327666
393	DEC InNote Ultra	486 DX/50	4	340	3.5	color 9.5"	TFT LCD, PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	4800	2	МИКРОМ	783512
394	IBM Think Pad 70 C	486 DX/50	4	340	3.5	10.4" TFT	Склад, Battery, PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	4206	2	COMTRIS	611211
395	PowerBook	486 DX/66	4	510	3.5	9.5" mono	Trackball, iMac, iMacintosh, iMacintosh, iMacintosh	1544	2	АТТАСНЕ СС	326483/323261
396	Notebook DTK DNB 486M	486 DX/66	4	210	3.5	10.4" TFT	Trackball, iMac, iMacintosh, iMacintosh, iMacintosh	1554	2	С.В.	275955/274953
397	PowerBook	486 DX/66	4	210	3.5	9.5" dual	Trackball, iMac, iMacintosh, iMacintosh, iMacintosh	2211	2	АТТАСНЕ СС	326483/323261
398	PowerBook	486 DX/66	4	210	3.5	9.5" dual	Trackball, iMac, iMacintosh, iMacintosh, iMacintosh	2388	2	АТТАСНЕ СС	326483/323261
399	Acer 760	486 DX/66	4	250	3.5	9.5" mono	Trackball, PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	1530	2	Инженерное Дело	251558, 251544
400	WinNote NB50	486 DX/66	4	520	3.5	10.5" DSTN	SVGA 1Mb, NMH, S, 16M, 3.5"	975	2	ТРИУМФ	661680/666335
401	MINICO Portable PC-5	486 DX/66	4	540	3.5	Mono 9.5	портативный, 6.5A Slot, 3.5"	2140	2	ЛИМЕНС	3254/2326063
402	ULTRA T330	486 DX/66	4	540	3.5	TFT 9.5"	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	2850	2	ЛИМЕНС	3254/2326063
403	Notebook DTK DNB 486M	486 DX/66	4	540	3.5	10.4" TFT	Trackball, iMac, iMacintosh, iMacintosh, iMacintosh	1874	2	С.В.	275955/274953
404	KEYNOTE Ultra	486 DX/66	4	540	3.5	9.5" TFT	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	2990	2	ЛИМЕНС	3254/2326063
405	TI TransMate 4000M	486 DX/75	4	340	3.5	TFT 8.4"	SVGA 1Mb, NMH, S, 16M, 3.5"	3309	2	ТРИУМФ	661680/666335
406	Toshiba T-2115CS	486 DX/75	4	350	3.5	Color 10.4	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	2590	2	БЕЛАХ	327666
407	Satellite T2115 CS1	486 DX/75	4	350	3.5	Color 10.4	Toshiba, NMH, case, VLB, 3.5"	2589	2	ТРИУМФ	661680/666335
408	Toshiba T-2155CS	486 DX/75	4	500	3.5	Color 10.4	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	3000	2	БЕЛАХ	327666
409	Satellite T2155 CS5	486 DX/75	4	520	3.5	Color 10.4	Toshiba, NMH, CD-ROM, CD-ROM, Compact Discs	2900	2	ТРИУМФ	661680/666335
410	Satellite T2155 CS5	486 DX/75	4	520	3.5	Color 10.4	Toshiba, NMH, CD-ROM, VLB, S, 16M	3200	2	ТРИУМФ	661680/666335
411	TI TransMate 4000M	486 DX/75	4	520	3.5	TFT 10.4"	SVGA 1Mb, NMH, S, 16M, 3.5"	3670	2	ТРИУМФ	661680/666335
412	Toshiba 2450CT	486 DX/75	4	320	3.5	9.5" act	Аккорд, PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	3498	2	Инженерное Дело	251558, 251544
413	JETTA E2	486 DX/75	4	340	3.5	10" Mono	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	1750	2	ЛИМЕНС	3254/2326063
414	Twinstar	486 DX/75	4	340	3.5	DSTN 10.4"	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	2466	2	СЕРВЕР	333148
415	Notebook	486 DX/75	4	340	3.5	9.5" color	Dual Scan, Sound Card 8 bit, Intel, Green, GoldStar, 2 or 3, 3.5"	2750	2	ТАИР	292999
416	Unisys PW2 TPI	486 DX/75	4	340	3.5	TFT 9.5"	SVGA 1Mb, NMH, S, 16M, 3.5"	3390	2	ТРИУМФ	661680/666335
417	TI TransMate 4000M	486 DX/75	4	340	3.5	TFT 8.4"	SVGA 1Mb, NMH, S, 16M, 3.5"	3780	2	ТРИУМФ	661680/666335
418	DEC InNote Ultra	486 DX/75	4	340	3.5	color 9.5"	TFT LCD, PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	5300	2	МИКРОМ	783512
419	COMPAQ Contura 420C	486 DX/75	4	420	3.5	10.4" CSTN	RAM/2Mb, VGA, NMH, 16M, 3.5"	2468	2	Compt Systems	212311/215351
420	Compaq Contura 420C	486 DX/75	4	420	3.5	10.4" Color	Аккорд, PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	3475	2	БЕЛАХ	347972/348105
421	Toshiba 2185CS	486 DX/75	4	520	3.5	10.4" DS	Аккорд, PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	2795	2	Инженерное Дело	251558, 251544
422	Toshiba T-2185CS	486 DX/75	4	520	3.5	Color 10.4	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	3000	2	БЕЛАХ	327666
423	DTK	486 DX/75	4	520	3.5	TFT 9.5"	S 16M, NMH, 3.5"	3260	2	ТРИУМФ	661680/666335
424	WinBook XP ML-4	486 DX/75	4	540	3.5	10.3" DSTN	SVGA 1Mb, F/M, NMH, Sound, 3.5"	2650	2	ТРИУМФ	661680/666335
425	ATAT Globalist 2000	486 DX/75	4	540	3.5	TFT 10.4"	SVGA 1Mb, NMH, S, 16M, 3.5"	3690	2	ТРИУМФ	661680/666335
426	NEC Versa 2000C	486 DX/75	4	540	3.5	TFT 9.5"	Japan, F/M, U-100, 3.5"	3690	2	ТРИУМФ	661680/666335
427	OmniBook 4000CT 475	486 DX/75	4	540	3.5	10.4" TFT	Sound Blaster	3650	2	Еврокомпакт	496273/499137
428	EuroBook MegaPro	486 DX/100	4	420	3.5	TFT 9.5"	SVGA 1Mb, NMH, S, 16M, 3.5"	3650	2	ТРИУМФ	661680/666335
429	Compaq	486 DX/100	4	540	3.5	TFT 10.2"	SVGA 1Mb, NMH, S, 16M, 3.5"	3980	2	ТРИУМФ	661680/666335
430	COMPAQ Contura 430C	486 DX/100	4	720	3.5	10.4" CSTN	RAM/2Mb, VGA, NMH, 16M, 3.5"	4040	2	Compt Systems	212311/215351
431	Compaq Contura 430C	486 DX/100	4	720	3.5	10.4" Color	TFT	5024	2	БЕЛАХ	347972/348105
432	Twinstar	486 DX/100	4	720	3.5	10.4" Color	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	4650	2	СЕРВЕР	333148
433	PowerBook	P/75	4	210	3.5	10.4" dual	NMH, DOS 6.22R, VGA 3.11R, sound	2854	2	АТТАСНЕ СС	326483/323261
434	DELL Latitude XP	P/75	4	210	3.5	10.4" STN	U-Gat, 2-PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	4245	2	GREEN LINE	239450
435	JETTA XPS	P/75	4	540	3.5	10.3" DSTN	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	2685	2	ЛИМЕНС	3254/2326063
436	ULTRA TSSP	P/75	4	540	3.5	10.3" DSTN	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	3150	2	ЛИМЕНС	3254/2326063
437	JETTA XPS	P/75	4	540	3.5	10.3" TFT	SVGA 2MB, U-Gat, M/F, S, 16M, 3.5"	3550	2	ЛИМЕНС	3254/2326063
438	TI TransMate 5000M	P/75	4	810	3.5	TFT 10.4"	SVGA 2MB, U-Gat, M/F, S, 16M, 3.5"	4820	2	ТРИУМФ	661680/666335
439	Toshiba T-4000CT	P/75	4	810	3.5	Color 10.4	PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	5950	2	БЕЛАХ	327666
440	PowerBook	P/90	4	210	3.5	10.4" TFT	NMH, DOS 6.22R, VGA 3.11 R, sound	3642	2	АТТАСНЕ СС	326483/323261
441	Magibook 7600	P/90	4	810	3.5	10.3" DSTN	SVGA 1Mb, NMH, S, 16M, 3.5"	3870	2	ТРИУМФ	661680/666335
442	DELL Latitude 2R	P/90	4	810	3.5	10.4" color	U-Gat, 2-PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	5485	2	GREEN LINE	239450
443	COMPAQ Lite 5100	P/90	4	810	3.5	10.4" TFT	RAM/2Mb, VGA, NMH, 16M, 3.5"	7555	2	Compt Systems	212311/215351
444	Compaq Lite 5200	P/120	4	1.3	3.5	10.4" Color	RAM/2Mb, VGA, NMH, 16M, 3.5"	8324	2	БЕЛАХ	347972/348105
445	DELL Latitude XP	P/120	4	1.3	3.5	10.4" Color	U-Gat, 2-PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	7181	2	GREEN LINE	239450
446	DocStation 5000 Notebook	Alpha AXP/166	4	720	3.5	10.4" color	U-Gat, 2-PC/AT, VGA 640x480, 16M, 3.5"	420	2	TAMP	292999

РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ И МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СЕРВЕРЫ												
447	Compaq Presario 522C95	486 SX/86	4	970	3,5	14" TFT	512	4-х слот, CD-ROM, Sound Board, Speaker, DOS, Win 3.1, MS-Encarta	1200	36	БЕЛАХ	347972/348105
448	Compaq Prosignia 455M1	486 DX/66	4	970	3,5	на выбор	1	Simline ISA/PCI, DRAM до 2 Mb	1350	36	БЕЛАХ	347972/348105
449	HP NetServer C 456	486 DX/66	8	1000	3,5	на выбор	512	MiniTower max, RAM 136, SCSI-2	3345	36	Еврокомпакт	496273/499137
450	Compaq Prosignia 5240C95	486 DX/66	4	420	3,5	14" TFT	512	4-х слот, CD-ROM, Sound Board, Speaker, DOS, Win 3.1, MS-Encarta	1662	36	БЕЛАХ	347972/348105
451	Compaq Prosignia 5260C95	486 DX/66	4	420	3,5	14" TFT	512	телевизор, монитор (диагональ 14"), 4-х слот, CD-ROM, Sound Board, Speaker, DOS, Win 3.1, MS-Encarta	2204	36	БЕЛАХ	347972/348105
452	Compaq Prosignia 455M1	486 DX/66	8	530	3,5	на выбор	1	Simline E-IDE, ISA/PCI, DOS, Windows 3.5, DRAM до 2 Mb	543	36	БЕЛАХ	347972/348105
453	DEC Pricos MTE 460	486 DX/66	16	1050	3,5	на выбор	2	3060X, EISA Ethernet BNC/TP/4 EISA NVLabs SCS 3805 video controller, 1Mb DRAM	2603	36	МИКРОМИР	783512
454	DEC Pricos XL 460	486 DX/66	16	1050	3,5	на выбор	2	CD-ROM 600 Mb 2-sp. PCI Ethernet BNC/TP/4 EISA 2PCI slot PCI fast wide SCSI-2	4275	36	МИКРОМИР	783512
455	HP NetServer C 41/100	486 DX/100	8	1000	3,5	на выбор	512	Tower max, Pent 136, SCSI-2	3700	36	Еврокомпакт	496273/499137
456	DTK 486 NetServer	486 DX/100	8	1080	3,5	на выбор	512	AMD PCI, Color, измен. комплект, компакт	1375	24	Б.Б.И.	275955/274953
457	Oliveri SNX 140	P/66	16	540	3,5	SVGA 256k	1	PCI, Fast SCSI II	or 5600	24	ТУССОН	362977
458	DELL PowerEdgeL	P/75	16	1	3,5	SVGA	1	K-256, 14 Digital, PCI 2940A, 3COM 3C589, HDD SCSI-2/PCI	4317	36	GREEN LINE	239450
459	DELL PowerEdgeSP	P/75	16	1	3,5	SVGA	1	K-256, Dual Ready 14 Digital, CD-ROM, HDD SCSI-2/PCI	5647	36	GREEN LINE	239450
460	IBM PC Server 210	P/75	16	17	3,5	на выбор	8	RAM max 192Mb, K-256/812Mb, HDD 17Mb fast SCSI-2/ISA/PCI, CD-ROM, TO OS/2, NET RNTTY, Server Guide, BT	5899	36	ИБА	625190/625122
461	DELL PowerEdgeS	P/75	16	2	3,5	SVGA	1	K-256, CD-ROM Exp, PCI 2940A, 3COM 3C589, HDD SCSI-2/PCI	5193	36	GREEN LINE	239450
462	MAGTRON CAD	P/75	16	850	3,5	SVGA 15"	2	Intel Ixion, Diamond Stealth 64 DRAM, 6550, 5Cd-ROM, ViewScan 1585 1280x768 NI	2818	36	МИКРО EXPRESS	347815
463	DTK Pentium NetServer	P/75	8	2000	3,5	на выбор	512	INTEL PCI Mono, измен. комплект, компакт	2260	24	Б.Б.И.	275955/274953
464	Compaq Prolinea 375e	P/75	8	530	3,5	на выбор	1	ISA/PCI, DeskTop, E-IDE, DOS, Windows 95, DRAM до 2 Mb	1940	36	БЕЛАХ	347972/348105
465	MAGTRON PC	P/76	8	850	3,5	SVGA 15"	1	Intel Triton, Trp 64, 16550, 5Cd-ROM, ViewScan 1584 1280x1024 NI with Speakers & Mic, Sound Board, VideoMail 14000 Fax/Modem	2814	36	МИКРО EXPRESS	347815
466	DELL PowerEdgeL	P/90	16	1	3,5	SVGA	1	K-256, 4 Digital, PCI 2940A, 3COM 3C589, HDD SCSI-2/PCI	4533	36	GREEN LINE	239450
467	IBM PC 320	P/90	16	1	3,5	на выбор	1	PCI/EISA, CD-ROM, 10 NET FINITY yet 2 to process, HDD no backup compact	7450	36	ИБА	625190/625122
468	ALT Server	P/90	16	1000	3,5	на выбор	512	Intel ALT Server max 2 CPU 90 100MHz Cetus 5430 PCI SCSI Host Adapter 7670 PCI/Fast Wide SCSI-2 controller	4767	36	ДАИХОБА	602356
469	DEC Pricos XL 590	P/90	16	1050	3,5	на выбор	1	CD-ROM 600 Mb 2-sp. PCI Ethernet BNC/TP/4 EISA 2PCI slot PCI fast wide SCSI-2	5670	36	МИКРОМИР	783512
470	DELL PowerEdgeSP	P/90	16	2	3,5	на выбор	1	K-512, Dual Ready, 14 Digital, CD-ROM, HDD SCSI-2/PCI	6600	36	GREEN LINE	239450
471	DTK Pentium NetServer	P/90	16	2000	3,5	SVGA	512	INTEL PCI, Mono, измен. комплект, компакт	2747	24	Б.Б.И.	275955/274953
472	Intel Xpress/NX	P/90	16	2x1	3,5	на выбор	512	SCSI-2 Adapter, EISA, Parity Lcd 7"	36	RanS	625190/622371	
473	DEC Pricos HX	P/90	16	2x1	3,5	на выбор	1	CD-ROM 2 sp./RISC, PCI Ethernet BNC/TP/6 EISA 2PCI slot PCI fast wide SCSI-2 EISA/SCSI-2 1-channel narrow RAID	11943	36	МИКРОМИР	783512
474	ALT Server	P/100	32	2x1	3,5	на выбор	512	Intel ALT Server max 2 CPU 90 100MHz Cetus 5430 PCI SCSI Host Adapter 7670 PCI/Fast Wide SCSI-2 controller	6018	36	ДАИХОБА	602356
475	ACER Altos 7000P	P/100	16	1000	3,5	на выбор	1	3PCI/EISA/EISA/PCI, Adapter fast SCSI-II, U-VGA PCI (pdf) etc., Dual PentiumOpt, HotSwapDisk	4899	24	BelComData	494725/494047
476	HP NetServer JH 510	P/100	16	100	3,5	на выбор	1	8 EISA, SVGA Tower	8690	36	Еврокомпакт	496273/499137
477	Compaq DeskPro 350	P/100	16	168	3,5	на выбор	1	DeskTop, ISA/PCI, DOS, Windows 95, nt, Ethernet, vRAM до 2 Mb	3732	36	БЕЛАХ	347972/348105
478	MAGTRON SMD	P/100	16	1000	3,5	SVGA 17"	1	Intel Triton with Pipeline Sync.cache Trp 64 16550 5Cd-ROM, ViewScan 170A 1280x1024 NI with Speakers & Mic, Sound Board, VideoMail 14000 Fax/Modem	3963	36	МИКРО EXPRESS	347815
479	DELL PowerEdgeL	P/100	16	2	3,5	SVGA	1	K-256, CD-ROM Exp, PCI 2940A, 3COM 3C589, HDD SCSI-2/PCI	5947	36	GREEN LINE	239450
480	Compaq Prolinea 1520 M20C95	P/100	16	21	3,5	на выбор	1	K-256, Trille/PCI, Fast wide SCSI 2, CD-ROM, ECC, Compaq SmartStart, Hot-Pluggable HDD	5082	36	БЕЛАХ	347972/348105
481	DTK Pentium NetServer	P/100	16	2000	3,5	SVGA	512	INTEL PCI, Mono, измен. комплект, компакт	2905	24	Б.Б.И.	275955/274953
482	Intel ALT Server	P/100	16	2x1	3,5	на выбор	512	FAX, SCSI-2 Dual Pentium, EISA/PCI, MDI	36	RanS	625190/622371	
483	DELL PowerEdgeSP	P/100	16	2x1	3,5	SVGA	1	K-512, Dual Ready, 4 Digital, CD-ROM, HDD SCSI-2/PCI	8633	36	GREEN LINE	239450
484	Compaq Prosignia 590	P/120	16	108	3,5	на выбор	1	K-256, Trille/PCI, Fast SCSI-2 CD-ROM, ECC, Compaq SmartStart	5647	36	GREEN LINE	239450
485	ACER Altos 7000P	P/133	16	3	3,5	на выбор	1	3PCI/EISA/EISA/PCI, Adapter fast SCSI-II, U-VGA PCI (pdf) etc., Dual PentiumOpt, HotSwapDisk	4391	24	BelComData	494725/494047
486	HP NetServer S 5133	P/133	32	3	3,5	на выбор	1	Tower RAM - ECC, max RAM 384/768 Mb, max 2 process, CD-ROM boot	4450	36	Еврокомпакт	496273/499137
487	COMPAQ Prolinea 1500	P/133	32	3	3,5	на выбор	1	256Mb RAM, 1021 1.5Gb HDD Fast-Wide SCSI-2 232-bt Ethernet, CD-ROM, HDD no swap	or 9984	36	ComPT Systems	412621/213531
488	MAGTRON CAD	P/133	32	1000	3,5	SVGA 7"	2	Intel Triton with Pipeline Sync.cache, Diamond Stealth 64 VRAM, 6550, 5Cd-ROM, ViewScan 170S 1280x1024 NI	4309	36	МИКРО EXPRESS	347815
489	DELL PowerEdgeSP	P/133	32	2	3,5	SVGA	1	K-512, Dual Ready, 14 Digital, CD-ROM, 2/4 0/90-1 DAT, HDD SCSI-2/PCI	10855	36	GREEN LINE	239450
490	HP NetServer S, 100 L52	P/180 Dual	64	3	3,5	на выбор	1	Cache 2x 1Mb, ECC RAM Tower, CD-ROM 4Mb, max. RAM - 384/768, Max 4 process	17500	36	Еврокомпакт	496273/499137
491	DTK Pentium Dual NetServer	P/180 Dual	64	2000	3,5	SVGA	512	INTEL PCI, Mono, измен. комплект, компакт	5765	24	Б.Б.И.	275955/274953
492	DEC Multi	Alpha AXP/166	24	340	3,5	на выбор	1	PCI Ethernet BNC/TP CD audio quality input/output, PCI graphics 2 PCMCIA slots, Internet Ready with 92-bt Modem	5843	36	МИКРОМИР	783512



МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ТАИ, [тип, кол]	УСЛОВИЯ ПРОДАЖИ	ТЕЛ.
16. ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ (окончание)				
MB 440	PI E66, VIO	12	118	РОТНИК
MB 486 DSE DX4	SIS PCI, cache 256 Multi VIO 3/5V	12	103	ЭКСИКО
MB 486 S/S PCI IDE & VIO (3V)		12	112	CD LIFE
MB 486 S/S PCI IDE	AUI, PCI, 256 Multi VIO, comp	12	110	ИНФОРМАТИК
MB 486 S/S DX4	SIS 256k cache 3 VESA slot (3.3V)	6	120	ОРМАСЭЛ
MB 486 S/S DX4/PCI	SIS PCI/ISA 3/5V MIO		125	ПРОГРАММА
MB 586	MSI/PCI 256ch PCI	6	229	ЮНИТИ
MB 586/PCI	Intel, Tiger, PCI Pentium 75/100/133/173/200	12	243	ПЯРИТ
MB 586/PCI/DX4/PCI	PI VLB, 256ch, PCI VIO IDE 3/5V, multi VIO 3/5V, comp	12	176	ЛМС
MB INTEL, SIS, LMS, Expert	386DX/486SX/DX Pentium, MBS+VIO	12	с/м	ПЯРИТ
MB P775-132	PI 133/75/486, Intel TriCore chips, ISA/PCI 3/5V comp	1	178	SUNRISE
MB P775-150	Intel TriCore 256k cache (ISA/PCI), PCI IDE	1	168	ОРМАСЭЛ
MB P775-200	Intel TriCore 256k cache (ISA/PCI), PCI IDE Super VIO, comp	6	155	CD LIFE
MB P775-200 IDE & VIO	(EDO, 2 P/FD, PnP Pack)	12	140	РОТНИК
MB Pentium	Intel, 586 75 20MHz, PCI EIDE VIO	3	153	ОТАРИЕЛ
MB Pentium	ATX, ALU, Mega VIO, IDE PCI 90-120 MHz	1	160	DATAFIELD
MB Pentium	Intel TriCore 256k Multi VIO EIDE PCI 90-120 MHz	1	225	ЭКСИКО
MB Pentium 75-120	PCI, cache 256 Multi VIO, Intel Mega	1	170	SUNRISE
MB SX/DX4	(MCA/MS/ISS/PCI), SIS 8542/1 Compd	1	с/м	ПЯРИТ
DRAM SIMM 30 pin	256Kb-4Mb, 60/70 pin, MBS+VIO	19	с/м	ЭКСИКО
SIMM	1 Mb, 30 pin, 70ns	6	36	ЭКСИКО
SIMM	1 Mb, 30pin	6	36	OIP
SIMM	1 Mb, 70 ns, 30 pin	24	с/м	РОСВАН
SIMM	1/4 Mb, 30 pin	12	с/м	ИНТИС
SIMM	1/4 Mb, 30pin	1	с/м	Мас "Радикс/Мас"
SIMM	4 Mb, 70 ns, 72 pin, 6/10pin/16pin	1	с/м	РОСВАН
SIMM	4 Mb, 70ns, 72pin	5	123	ОРМАСЭЛ
SIMM	4 Mb, 70ns, 72pin, отп.с/м, с/м	12	115/120	ЛМС
SIMM	4 Mb, 72 pin, 70ns	9	115	ЭКСИКО
SIMM	4 MB, 72 pin, 70ns, отп.с/м	1	110	DATAFIELD
SIMM	4 Mb, 72pin	6	125	ЮНИТИ
SIMM	4 Mb, 72pin, 70 ns, "ACT", отп.с/м, с/м	12	110	ИНФОРМАТИК
SIMM	4 Mb, 72pin, 6/10pin/16pin	3	125	OIP
SIMM	4 Mb, 72pin, без чипов	12	119	Ивановское Дело
SIMM	4 Mb, 72pin, 70ns, without parity	12	116/105	CD-LIFE
SIMM	4, 8Mb, 30/72pin	с/м	130	ПРОГРАММА
SIMM	8 MB, 72 pin, 70ns, отп.с/м	220		DATAFIELD
EDO-RAM SIMM 72 pin	4Mb-16Mb, 70 ns, MBS+VIO	12	с/м	ПЯРИТ
EDO-RAM SIMM 72 pin	4Mb-16Mb, 70ns, 70ns, MBS+VIO	12	с/м	ЭКСИКО
ADAPTER	386/486 2 ISA, ISA, VLB, PCI, MBS+VIO	12	с/м	ПЯРИТ
Multi VIO card	ISA, CardStar	6	13	ОРМАСЭЛ
Multi VIO card	VLB, EIDE Mode 3, WARP, comp	1	18	SUNRISE
Multi VIO card	Enh. IDE, FDC, 2/5V P/FD, VLB, MBS+VIO	12	с/м	ПЯРИТ
Multi VIO card	channel PCI RAID Controller 0 Mb Video SCSI	12	943	BelComData
SCSI контрол.	VLB, cache 512Kb, FDD	1	100	DIP
Видеоадаптер	Trident 9000/3, 512Kb	1	42	DATAFIELD
Видеоадаптер	CL5429/SMT VESA, 1Mb, compd	1	69	SUNRISE
Видеоадаптер	SVGA Card MPCI (2 Mb) 512 Mb	6	118	ОРМАСЭЛ
Видеоадаптер	Diamond Stealth SE 1Mb/2Mb PCI, MBS+VIO	1	120	ПЯРИТ
Видеоадаптер	Diamond Stealth 64 Graphics, PCI, 4Mb 2000V	1	149	FALCON
Видеоадаптер	Diamond Stealth 64 Video, PCI, 33 TriMedia/1Mb DRAM (up to 2Mb)	1	190	FALCON
Видеоадаптер	MicroCrystal 225D, PCI 2Mb, WinFast 33mm, chip	12	195	TRINITY
Видеоадаптер	Diamond Stealth 64 VLB, 33 Vector84 2Mb Vram	230		FALCON
Видеоадаптер	2Mb/4Mb/8Mb/16Mb/32Mb Vram, PCI, 33 Vector84 2Mb Vram	1	335	FALCON
Видеоадаптер	2Mb/4Mb/8Mb/16Mb/32Mb Vram, PCI, 33 Vector84 2Mb Vram			
Видеоадаптер	Cardbus, ISA, 512Kb/1Mb, Intel, comp	24	55/81	ИНТИС
Видеоадаптер	Cardbus, Logic 5429 4Mb (2Mb) VESA	12	93	ОРМАСЭЛ
Видеоадаптер	Trident 9440 1Mb 2Mb PCI	6	78	ОРМАСЭЛ
Видеоадаптер	V6 (nVidia) 1Mb/2Mb	12	78/138	РОТНИК
Видеоадаптер	S3 865, Win. acc., (MBS+VIO), VLB, MBS+VIO	12	87	ПЯРИТ
Видеоадаптер	S3 700C2 Win. acc., (MBS+VIO), VLB, MBS+VIO	12	87	РОТНИК
Видеоадаптер	V. 10004 1Mb/2Mb	12	85/155	РОТНИК
Видеоадаптер	Diamond Stealth 64 Video, 1/2Mb Vram PCI, MBS+VIO	12	с/м	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTeK ATi M7200, 1Mb/2Mb, PCI, MBS+VIO	12	140	ПЯРИТ
Видеоадаптер	ASUSTe			

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЕ	ПАР. ДИАГ. ВЫБ.	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
EXIDE ONE URS 1200	1200 VA, standby, USA, LAN	12	750	РОСБАМ	330793/687544
Exide Battery for 3000	3000 VA, batt. for Prestige 3000-6000 VA	12	630/190	MAC Электроникс	351201
Exide Wall/Batt Battery for 3000	3000 VA, batt. for Prestige 3000-1500 VA	12	330/0	MAC Электроникс	351201
EXIDE UPS	3000 VA-8000VA, 3 фазы, on-line, LAN, мультисен, США	12	4175	MAC Электроникс	351201
EXIDE 3000VA	3000 VA-8000VA, 3 фазы, on-line, LAN, мультисен, США	12	60075	MAC Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE 1000	STD., 1000VA on-line, LAN, USA	12	330	РОСБАМ	330793/687544
EXT/STD on-line, LAN, мультисен, США		12	969/330	MAC Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1200 VA, on-line, LAN, мультисен, США	12	1250	MAC Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1500 VA, on-line, LAN, мультисен, США	12	1450	MAC Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	3000 VA, on-line, LAN, мультисен, США	12	2900	MAC Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE 600	S/D, 600VA on-line, LAN, мультисен, USA	12	750	РОСБАМ	330793/687544
EXIDE PRESTIGE EXT	600 VA, on-line, LAN, мультисен, США	12	8500	MAC Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE 800 B	800 VA, STD, on-line, LAN, мультисен, США	12	850	MAC Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE	130T, 800 VA, on-line, LAN, мультисен, США	12	850	РОСБАМ	330793/687544
Fid Battery for 800-1500VA	сервисное обслуживание для PRESTIGE 800-1500VA	12	510	РОСБАМ	330793/687544
Hat Battery for 800-1500VA	сервисное обслуживание для PRESTIGE 800-1500VA	12	380	РОСБАМ	330793/687544
MINUTEMAN Alliance	USA, A300, соедя	24	168	КП	319516
MINUTEMAN Alliance	A 425, соедя	24	236	КП	319516
MINUTEMAN Alliance	USA, A750, Line Interactive, соедя	24	272	КП	319516
MINUTEMAN CP10K	On-line, микропроцесс. упр.	24	12494	КП	319516
MINUTEMAN CPBK	On-line, микропроцесс. упр.	24	8839	КП	319516
MINUTEMAN CPBK	On-line, микропроцесс. упр.	24	10017	КП	319516
MINUTEMAN PowerWall	USA, PML600, Line Interact., inter. contr., соедя	24	524	КП	319516
MINUTEMAN PowerWall	USA, PML500, line Interact., inter. contr., соедя	24	311	КП	319516
Power Star 420	420VA, Standby/Line/Interact. работы при отключении и перепадах напряжения	24	215	БЕЛ-ЭПИМУС	621813
Protect And/Surge Arrest	защита от молний и lightning, УТВ. ВНИИФизатом, СВЯЗЬ	6	35/37	БЕЛСОЮЗ	253276
Smart UPS	600VA	6	200	DIP	665488
SMART UPS Y/S	NEW! Smart UPS series 450/700/1000 VA, 2 r.i	535	315	БЕЛСОЮЗ	253004
TRIPP LITE	SMART OHM, BLACK 250-600VA	24	175	FALCON	344356/344470
UPS APC	250(400)/600/900/1250 VA, соедя	24	01	СЕРВЕР	333 48
Универсальный ИБП	Handy, 5 фазы, 1000	5	22	ОРМАКСОЛ	330460

19. МОНИТОРЫ					
ACER View 400AP	4 " 0,28 inch, 20k/80k disp PS	12	19	BelComData	434403/419407
CD-ROM	" 14" mVGA, разрешение: серпиге, ант. сканере	12	125	ИНФОТЕХ	236731/267341
ARX	" 14" NJ, MPR II	10	250	ЮНИТИ	348534
SAFOP	" 14" vGA, 0,28 inch, 1024x640 Non-interlaced LR-MPR-II	12	260/785	ЮНИТИ	330793/687544
SMILE CA-141HL	" 14" 0,28 inch, 1024x640 MPR-II Green Flat	24	280	News Group	210300
SCALE	" 14" vGA, 0,28 Non-interlaced LR-MPR-II	12	285	РОСБАМ	330793/687544
GOLD STAR 1468	" 14" 0,28 NJ, MPR, power management, 1024x768	12	290	FALCON	344356/344470
NYUNDAI HL 4850	" 0,28 vGA, Non-Interlaced MPR II 30-38kHz Multiscan Energy Star, Digital Color	12	289/315	АКТАЛАГ	337609
SMILE CA1414 14"	" 14" 0,28, 1024x768, 50/60Hz, NJ, MPR II	12	300	MAC Электроникс	351201
GOLD STAR 1485	" 14" 0,28 NJ, MPR II, 1024x768, NJ, Speaker system	12	300	FALCON	344356/344470
NYUNDAI HL 4850	" 0,28 vGA, Non-Interlaced MPR II 30-38kHz Multiscan Energy Star, Digital Color	12	312/329	АКТАЛАГ	376183
ACER View 300L	" 14" 0,28, LR, MPR, 1024x640/800 MPR II, серп PS	12	342	BelComData	434403/494407
ARX	" 15" NJ, MPR II	10	385	ЮНИТИ	348454
GOLD STAR 1505	" 15" 0,28 auto-scan, 1024x768 NJ LR-MPR-II	12	406	FALCON	344356/344470
NYUNDAI HL 5864	" 15" 0,28 vGA, Non-Interlaced MPR II 30-34 KHz Multiscan Energy Star, Digital Color	12	413/436	АКТАЛАГ	337609
SMILE	" 15" vGA, 0,28 Non-interlaced MPR-II Green Flat	12	420	РОСБАМ	330793/687544
SMILE CA 1506	" 15" 0,28 NJ, 1280x1024 Dig. Ctrl., LCD-MPR-II Green Flat, LCD-M	24	440	News Group	210300
SMILE CA 1506L	" 15" 0,28 50/60Hz 0014, 1280x1024, Green, LCD-M	12	450	MAC Электроникс	351201
SMILE CA 1506SL	" 15" 0,28 NJ, 1280x1024, OSD, MPR-II, Green Flat Screen	24	450	News Group	210300
ACER View 56L	" 15" 0,28, LR, PS, dig. control, 1024x768, 50-100Hz	12	468	BelComData	434403/494407
SMILE CA1516 15"	" 15" 0,28 auto-scan, 1024x768 NJ LR-MPR-II	12	520	MAC Электроникс	351201
SMILE CA 1760L	" 17" 0,28 auto-scan, 1280x1024 Dig. Ctrl., MPR II Green Flat	24	720	News Group	210300
NYUNDAI HL 7864	" 17" 0,28 vGA, Non-Interlaced MPR II 30-34 KHz Multiscan, energy Star, Digital Color	12	758/800	АКТАЛАГ	376183
GOLD STAR 1727	" 17" 0,28 auto-scan, 1280x1024 NJ, MPR II, full digital	12	770	FALCON	344356/344470
SMILE CA 1705	" 17" 0,28 NJ, 230k, 1024x768, OSD, MPR-II Green Flat	24	790	News Group	210300
SMILE CA 1718	" 17" 0,28 NJ, 1280x1024 Dig. Ctrl., LCD-MPR-II Green Flat	24	800	News Group	210300
SMILE CA1718 17"	" 17" 0,28 NJ, 1280x1024, NJ, MPR II, LCD, Green, LCD-M	12	870	MAC Электроникс	351201
KEGEMO CF-17A	" 17" 0,28 1280x1024 MPR II, full digital control 35-100Hz, 60/60Hz, 100/100Hz, 100/100Hz	12	900	BELSTARLET	336548
SMILE CA 1706	" 17" 0,28 NJ, 500k, 1280x1024 Dig. Ctrl., LCD-MPR-II Green Flat	24	920	News Group	210300
SMILE CA1706 17"	" 17" 0,28 NJ, 1024x768, 50/60Hz, 100/100Hz, 100/100Hz	12	940	MAC Электроникс	351201
SAFOP K01 2065	" 20" 0,31, 1024x768, 50-90Hz, 100/100Hz, MPR II	12	1190	MAC Электроникс	351201
SMILE CA201 20"	" 20" 0,31, 1024x768, 50-90Hz, 100/100Hz, MPR II	12	1380	MAC Электроникс	351201
GOLD STAR 2011	" 20" 0,28 auto-scan, 1280x1024 Dig. Ctrl., MPR II, full digital	12	1450	FALCON	344356/344470
SMILE CA 2010	" 20" 0,28 NJ, 500k, 1280x1024 Dig. Ctrl., LCD-MPR-II	24	1470	News Group	210300
NYUNDAI HL 2802	" 21" 0,28 vGA, Non-Interlaced MPR II 30-82 KHz Multiscan, Energy Star, Digital Color	12	1915/202	АКТАЛАГ	337609
SMILE CA-2111	" 21" 0,28 NJ, 1024x768, 50/60Hz, 100/100Hz, 100/100Hz	24	1990	News Group	210300
KEGEMO CT 21B	" 21" 0,28 1280x1024 35-100Hz, 60/60Hz, 100/100Hz, 100/100Hz, 100/100Hz, 100/100Hz	12	2690	BELSTARLET	336548

20. ПЛОТТЕРЫ					
CALCOMP	color, mono, 4x 4,0, соедя	12	36	ОНЛАЙН	3096/130636
DESIGNJET Z30	A4-A1, 600 dpi, mono, 2 Mb	36	2990	ЮНИТИ	319516
DESIGNJET Z50C	A4-A1, 700 dpi, color, 4 Mb	36	3740	ЮНИТИ	319516
HP DESIGNJET Z30	A4-A1, 600 dpi, mono, 2 Mb	12	2790	Евросател	445 00/489 37
HP DESIGNJET Z50C	A4-A1, 700 dpi, color, 4 Mb	12	3790	Евросател	445 00/489 37

21. КОРПУСА					
AT	200 Вт, блок	1	45	РОСБАМ	330793/687544
MT	200 Вт, блок	1	45	ПРОГРАММА	31262 70 35

22. КЛАВИАТУРА					
Di key, us		12	22	Перс. технологии	16336
CHEERY 103/102	101 key, us, оптический	1	14	ЭКСИМО	373742
CHICONY 232E	101 key, us, оптический	1	14/17	ИнтерКомСервис	208041
IBM AT XT	104/105, 122 шт., 8 group, USA	18	9-15	ЭЛЬКОР	516388
Настройка русские для клавиатуры, соедя					

23. ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛЬ, УДЛИНИТЕЛЬ И ТРАНСФОРМАТОРЫ					
DATAPLUG 232E	1/2, 1/				

Модель	ОТЛИЧИЯ	ПАР. ПРОГ.	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
MPC-600 Video CD-ROM	Вч. карт. SVHS 540x880, PCI, захват		1670	ЛИМЕНС	236164/237913
DigitalMachines-Peak 4.0	Захват видео, NTSC/PAL, SECAM, NTSC/PAL/DV Полноформатный, до 3 ч 45 мин, автоотсечение		от 800	OPTIMEX	326547
31. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ					
Уровень систем, P.O	включая MS Windows 9.0 DOS, сетевое	99	KP		312-93
Audiotape Player 5.0	Мультиязычная система (рус)	22	ТРИУМФ		66.1609/66.1709
Borland C++ 4.5	Система программирования, CD-version, 3.5"	165/310	ТРИУМФ		66.1609/66.1709
Boardant Card + 4.5	PAD-Системы программирования, CD version, 3.5"	235/292	ТРИУМФ		66.1609/66.1709
Boardant Depth desktop Interface 2.0	Системы оптик. распознавания жестов (рус, англ.)	39/199	ТРИУМФ		66.1609/66.1709
IBM DB2/2	Система управления базами данных для OS/2 (Microsoft Corporation)	ст 778	ИВА		344746
IBM JMI Server	Система продукт. обеспечения функций распределенной системы	от 1330	ИВА		344746
IBM OS/2 Warp	32 разрядная операционная система полноценный full PC, компакт рус./англ.	от 175	ИВА		344746
MS DOS 7	Операционная система (рус/англ.)	от 30	ИВА		344746
Microsoft Windows, Office, Access и др.	Windows 95, MS Office 95, MS Access, MSN, NT Server, Mail, Outlook	12	Инт. Программное		203681
Microsoft Word, Excel, Windows, Windows 95, Access, MSN, NT Server, Mail, Outlook	MS Office 95, MS Word 95, MS Excel 95	211	KP		312-93
MS SQL Server 6.0	СУБД, рус./англ., Hot Standby, Backup	1350	НЕО		312444/325713
MS Windows 95 Plus	CD-ROM	156	KP		3195.6
MS Windows 95 Update	CD-ROM	97	KP		312490
MS Windows 95, Update Pack	CD-ROM	127	FontHouse		203635; 203844
MS Windows 95, Office 95	CD-ROM	127	FontHouse		312444/325713
Norton Commander 5.0	Программа-оболочка, рус.	53	ТРИУМФ		66.1609/66.1709
Norton Utilities	Сервисные программы-утилиты DOS, WIN, 95	19/155	ТРИУМФ		66.1609/66.1709
ORACLE 7	Database System	от 150	Compt Systems		21231/21253
ORACLE 7	Enterprise Server	от 13600	Compt Systems		21231/21253
ORACLE 7	Personal	от 475	Compt Systems		21231/21253
Stylet WinVDO	Система контроля опт. черчения (винкл, дрифт, рус. язык)	29/154	ТРИУМФ		344746
Unisoft	Выдающиеся средства разработки приложений "клиент-сервер"	930/423	ИВА		344746
Windows NT 3.51 Server	Win/NT Workstation + Home suite, сетевое	20-30	Golden Software		649974
Антивирус Касперского, антивирус, 17 диск, Windows	Antivirus Kaspersky/Antidote, Adnet, DoctorWeb, Antivirus ToolkitPro	10-10	ТРИУМФ		66.1609/66.1709
Компьютеризированные программы CD	Communication Manager HCS720 TCP/IP и др.	от 842	ИВА		344746
Лексикон	Тестовый редактор 1 блок/12 блок/1.3	от 20	ТРИУМФ		66.1609/66.1709
Система ведения торгового учетной деятельности	SOL Windows 5.01 SQLBase 6.0	от 10	ЛИНС		206778/205274
СУБД dBASE	SOL Windows 5.01 SQLBase 6.0	от 10	ИНТЕРСАЙД		660588/695548
32. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ СЕТЕЙ					
NetWare 5.0	для сервера ISC 1-100 users, установка	от 500	КАКОВАЯ ИЛИ НЕИЗВЕСТНО		71-44
NetWare 5.0	V3.12 15/10/25/50/100/250 User	от 500	КАКОВАЯ ИЛИ НЕИЗВЕСТНО		669536/695548
NetWare 5.0 12/14/1	5-250 users	от 716	СЕРВЕР		333148
NetWare 5.0 12/14/1	5/10/25/50/100/250 users, CD-ROM/3.5"	от 795	БЕЛСОФТ		253745
33. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ С. I. S.					
IC БУХГАЛТЕР 5.01	инт. управ. учет, контроль, бухг. док. сервис, финансы, программа код. 93.94	от 125/250	МИССОФТ		493421/493830
IC БУХГАЛТЕР-ПРОФ 2.0 DOS	профессиональный бухгалтерский	180/350	МИССОФТ		493421/493830
IC БУХГАЛТЕР-ПРОФ 5.0 windows	профессиональный бухгалтерский	180/350	МИССОФТ		493421/493830
IC ЗАРПЛАТА 3.1	комп. сист. расчета зарплаты, лизинга консультаций, налоговых	90	МИССОФТ		493421/493830
34. БАЗЫ ДАННЫХ И СПРАВОЧНИКИ					
Базы данных по финансам, налогам, бухгалтерскому учету				ИВС, Микрофин	202989
Каталог по дебиторам, РБ, более 6000 документов, бухгалтерская инд.				АКТИВ	203681
Каталог по фирмам в Европе, России, Украине, Беларуси, США и др.				ИТС	203681
Каталоги предприятий по функциям, категориям, бухгалтерскому учету				ИВБ Микрофин	202989
Справочник, отб. гос. компаний Москвы, РБ, СНГ, Европы, Товары, компании, БЭЗР				ЧП Комплекс	434277
Справочник литературы по праву, компьютерным, налогом, экономике				ИТС	202915
ЮСКОН 3.0	БД по законодательству РБ в ежедневной динамике	12	195	РЕГИСТР	494.28.2494/24
37. УСЛУГИ					
UPGRADE и ремонт вых. техники	Полиция и пригородные вычислительные сети под ключ			СЕРВЕР	333148
Аудиторские услуги и др. помощь для РБ, восстановление информации, оптимизация				РОССИАН	647644
Аудиторские услуги звонить после 18.00				ТРИУМФ	666335/66.1709
Диагностика, оздоровление оборудования, настройка				Предприниматель	701629
Диагностика, оздоровление оборудования, настройка модернизация и ремонт РБ и ПО				ТРИУМФ	666335/66.1709
Диагностика связи с выходом данных в любой набор Мобилит, обслуживание				ЛАЛИАН	640964
Диагностика подключения компьютеров к региональной сети "Юг-Восток"				СОЛАН	540389
Классические вычислительные системы - проектирование, установка под ключ				ИНТЕРСАЙД	660588/695548
Модернизация компьютеров				ПРЕСТО	589364
Модернизация компьютеров (UPGRADE)				ПИРИТ	384.18
Ремонт Notebook, мониторы, компьютеров и др.				ТРИУМФ	666335/66.1709
Ремонт ПК, блокноты, мониторы, принтеры				ПРОФИ	589384
Ремонт периферии, сканеры, лазерные принтеры и комп. аппараты				R.T.C.	383332
Ремонт мониторов				РАСКО	625183/622277
Ремонт мониторов различных марок, в любой сложности				РОССИАН	667844
Ремонт периферии: клавиатура и другой оргтехники				ОТЕК	383375
Ремонт факсов "Россиан" и других устройств				ДУМИН	383375
Ремонт модернизации ПК, поставка комплектующих				РЕАЛ	295529
Ремонт телекоммуникаций, замена компьютерной техники "МБЛ"				ДИКАНС	651176
Ремонтные работы в корпусе "СНТМ/Деловой город"				ЭКО-ремонт	662831/665180
Сист. связи, компьютеризация, обслуживание, домостроения, локальные выч. сети, монтаж, ремонт, обслуживание оптики				Антифон	7832.3/242925
Установка вых. сетей, модем, офисная техника				ДИЗИС	72.62
38. ТЕЛЕФОНЫ					
KX 12355		2	50	ТЭВИАЛ	6668.44.4605
KX 12365	ЖКЛ, телефон, а/в, экран	12	64	ПЭВИАЛ	666834/340053
PANASONIC	15 моделей			ЭЛЕКТРОН	264555/264600
Panasonic	2315-2365, инт. на рус., опт. сервис	12	от 45	ИНТЕТЕХ	23626.26734
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, телефон, а/в, экран	12	от 50	Беломострандарт	369354
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, телефон, а/в, экран, п.м. 28мм, 11 г.	800		КВАДРАМАРКЕТ	687729/687300
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм	6	64	АВИАМА ИР	768755/37262
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 11 г.	6	64	ЭЛЕКТРОН	364019/36981
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	КВАДРАМАРКЕТ	687729/687300
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от 65	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX 12365	ЖКЛ, а/в, экран, телефон, 28 мм, 2 экран	12	от		



МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ТАР. (руб.)	УСД	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
<b>41. АВТОТЕЛЕФОНЫ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>42. ОФИСНАЯ ТЕЛЕФОННАЯ СТАНЦИЯ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>43. КОМПЬЮТЕРЫ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>44. ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>45. КАЛЬКУЛЯТОРЫ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ТАР. (руб.)	УСД	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
<b>46. КАСОВЫЕ АППАРАТЫ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>47. СЧЕТЧИКИ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>48. ДЕТЕКТОРЫ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>49. ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСКИ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>50. ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЕРОВОЧНИКИ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>51. ДИКТОФОНЫ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>52. ТЕЛЕВИЗИОННЫЕ СИСТЕМЫ НАБЛЮДЕНИЯ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>53. ТОВАРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ И ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>54. БИТОВАЯ ТЕХНИКА</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ТАР. (руб.)	УСД	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
<b>55. ТЕРМОБУМАГА</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>56. АУДИО И ВИДЕО КАСЕТЫ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>57. УПАКОВКА</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>58. ПРОЕКЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>59. СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ДОСТУПА</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
<b>60. СПОРТИВНЫЕ ТРЕНАЖЕРЫ И АКСЕССУАРЫ</b>					
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917
COFEX-1000	мобильный, 1000 номеров, 1000 номеров, 1000 номеров	1000	1000	АДТС	255917



**ДИЛЕР OPTIMA GERMANY**  
**BelFort В БЕЛОРУССИИ**

**ПИШУЩИЕ МАШИНЫ**  
**РАСХОДУЕМЫЕ МАТЕРИАЛЫ**

**Минск, ул. Кропоткина, 44, к.222**  
**Тел./факс (0172) 34-20-52, 34-20-54**

**БелФорт**  
**Оптимизация**  
**Минск**



# Предприниматели против Минфина и ГГНИ

Иски

**Высший хозяйственный суд РБ рассмотрел иск Белорусского союза предпринимателей, издательско-полиграфической компании "Эридан", СП "Белафранс-Фармация" и республиканского арендного объединения "Белаттракцион" к Министерству финансов РБ и Главной государственной налоговой инспекции. Истцы требовали признать частично недействительными принятые этими учреждениями Методические указания № 6.15 от 22 мая 1995 г. "О порядке исчисления и уплаты в бюджет чрезвычайного налога для ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС". Этот опубликованный в середине прошлого лета подзаконный акт задним числом — с 1 января 1995 г. — значительно расширял число выплат, облагаемых черныбыльским налогом.**

Интересы истцов на процессе представляли юристы фирмы "Бизнесконсалт" Т. Сысеев, И. Андрушкевич, И. Верховодко, адвокат Е. Малиновский, а также вице-президент БСП А. Потупа и член совета БСП С. Дризешинский.

От имени ответчиков выступили работники Минфина республики — ведущий юрист Л. Ревтова, заместитель начальника управления налогово-финансовой политики В. Хамидова, консультант бюджетного управления А. Колупняк и представители ГГНИ — начальник отдела Л. Кухтин и главный юрист правового отдела Г. Жандарова.

Дело рассматривала судья ВХС РБ М. Клименкова.

Суд признал недействительным пункт 7 Методических указаний, который касался срока введения в действие этого доку-

мента, и фактически признал, что в январе-феврале 1995 г. на субъектах хозяйствования в соответствии с законом не была объявлена обязанность по уплате чрезвычайного налога. Сейчас выплатами его за указанный срок субъекты хозяйствования вправе требовать, чтобы налоговая инспекция в нынешнем году учла уже внесенные в бюджет суммы при перерасчете налога по итогам года. Признан также недействительным пункт 6.6, отменявший возможность применения штрафных санкций к субъектам хозяйствования за несвоевременную уплату черныбыльского налога. Частично недействительным признан и пункт 6.7 Методических указаний в той его части, которая касалась ответственности за неуплату налога.

Вместе с тем истцам отказано в требовании признать не соответ-

ствующим закону значительное расширение понятия "фонд оплаты труда" по сравнению с ранее действовавшими правилами.

Решение суда, в свою очередь, порождает ряд новых вопросов. Главный из них — с какого момента и с учетом какой налоговой базы субъекты хозяйствования должны были в 1995 г. уплачивать черныбыльский налог?

Исходя из имеющихся в текстах решения суда и материалов Методических указаний ссылок на другие нормативные акты можно прийти к выводу: субъекты хозяйствования должны уплачивать налог с фонда оплаты труда, определенного в соответствии с Методическими указаниями, с 16 марта 1995 г. Этим днем датировано постановление Кабинета министров, определяющее, что налогообложение исчисляется в соответствии с "Инструкцией по статистике численности работников и заработной платы" от 19.12.1994 г. № 12 — документа, на базе которого четко создавались оспоренные Методические указания. С другой стороны, "Инструкция..." от 19.12.94 г. официально не публиковалась ("Национальная экономическая газета" не отсылается к числу "официальных публикаций"), и из приведенной ниже цитаты из решения ВХС может следовать, что датой начала оплаты является 1 июля 1995 г., так как Методические указания № 6/15 от 22.05.95 г. были зарегистрированы Минис-

том РБ 29.06.95 г. и официально опубликованы лишь 2 августа 1995 г. (газета "Республика").

Видно, теперь потребуются дополнительные разъяснения ГГНИ и Минфина, дающие однозначную трактовку срока начала оплаты черныбыльского налога с расширенной базой.

Несмотря на то, что удовлетворения всех своих требований истцам добиться не удалось, итог процесса они склонны расценивать скорее как успех.

В решении суда по данному делу четко сказано: "...Законы и другие нормативные акты не имеют обратной силы. Они могут применяться только к тем правоотношениям, которые возникли после вступления акта в силу. Речь в данном случае идет о "Методических указаниях"... Ограничение прав субъектов хозяйствования, их ущемление исключает придание обратной силы нормативному акту".

Запрет обратного действия принятых властями юридических актов был одним из главных принципов проектов нового налогового законодательства, предлагаемых сейчас правительством Белорусским союзом предпринимателей и Белорусской конфедерацией промышленников и предпринимателей. Решение суда еще раз подтвердило обоснованность этого требования.

# Налог на депозиты,

Мониторинг

## или Законность нельзя подменить практической целесообразностью

**После получения ответов из официальных источников газета информирует о положении дел с взиманием налогов по депозитам.**

### Законодатель

10.12.93 г. Верховный Совет РБ принял Закон "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения", в соответствии с которым доходы, полученные предприятиями от принадлежащих им депозитов, подлежат налогообложению по ставке 15% у источника получения этих доходов.

В 1994 г. в республике понятие "депозит" нормативно-правовым путем не раскрылось, в результате чего по одним депозитам (срочным) банки взимали и уплачивали в бюджет 15% с прямого дохода, а по другим депозитам (до востребования) предприятия исчисляли и уплачивали налог на добавленную стоимость и прибыль как с реализационных доходов. В последнем случае в бюджет поступали дополнительные суммы и немалые.

В 1995 г. такое несоответствие закончилось.

### Нацбанк

В соответствии с правом, закрепленным статьей 15 Закона "О Национальном банке Республики Беларусь", Нацбанк письмом от 6.01.95 г. № 02-95 дал определение понятия "депозит": хранящиеся в банках денежные средства клиентов в любой форме, в том числе на текущих, расчетных и других счетах. Это определение полностью отвечает мировой банковской практике. Письмо не нуждалось в государственной регистрации в Минюсте РБ. (Обязательная регистрация нормативных актов Нацбанка введена со 2.03.95 г.).

20.06.95 г. Нацбанк совместно с ГГНИ принял участие в подготовке разъяснения № 02/109, 550 "О налогообложении доходов, полученных юридическими лицами от депозитов", но после того, как Минюст отказался вносить это письмо в Реестр Государственной регистрации, оставил ГГНИ наедине с данной проблемой.

На запрос газеты о действиях коммерческих банков в новых условиях Нацбанк письмом от 17.10.95 г. сообщил, что вопросы налогообложения не входят в его компетенцию, и предложил обратиться в ГГНИ.

### ГГНИ

Согласно Закону "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь" от 02.02.94 г., одной из основных задач ГГНИ является обеспечение полного и своевременного внесения налогов в бюджет.

Логика налоговой инспекции проста и understandable в следующую схему. Если не соответствующая закону методика исчисления

налога с доходов по депозитам, основанная на разделении депозитов на "срочный" и "до востребования", приносит в бюджет дополнительные суммы, то ее надо подолбить сократить.

Если же внедрить в практику соответствующий закону порядок, то в бюджет недопоступят значительные суммы и придется признать, что с 1994 года субъекты хозяйствования переплачивали налоги по этим доходам. К тому же понадобится корректировать систему учета банковских операций, отменить ряд собственных нормативно-методических актов и разрабатывать новые положения, что в условиях постоянно меняющихся компетенций и требуемого согласования с другими министерствами и ведомствами сделать непросто.

Проблемы у ГГНИ возникли оттого, что она в течение года отстаивала сложившуюся практику взимания налогов с доходов по депозитам на основе действующих нормативных документов, которые перестали отвечать сформулированному понятию "депозит". Направленное в ГГНИ по областям и в Минск письмо от 10.04.95 г. № 02/64 вводило "не в ту степь". Развившееся в условиях неопределенности намерение обложить налогом проценты по остаткам средств на счетах предприятий, даже если банк удерживал 15%, не выдерживает никакой критики.

Известно, что в ноябре ГГНИ направляла в Минюст аргументированное письмо, которое, однако, не повлияло на ранее принятое этим министерством решение.

### Минюст

Управление государственной регистрации ведомственных нормативных актов на запрос газеты письмом от 9.10.95 г. сообщило, что в регистрации Разъяснения ГГНИ и Нацбанка от 20.06.95 г. № 02/109, 550 было отказано "по тем основаниям, что авторы нормативного акта, давая разъяснения о налогообложении доходов, полученных юридическими лицами от депозитов, не относят к последним остатки средств, хранящихся в банках на расчетных, текущих, трастовых и других счетах на условиях "до востребования", облагают их налогом на добавленную стоимость и налогом на прибыль в общественно-правовом порядке, что противоречит ст. 4 Закона "О налогах на доходы и прибыль предприятий, учреждений, организаций", не разделяющей понятие "депозит" на "срочный" и "до востребования".

На таком же основании было отказано в государственной регистрации аналогичных писем ГГНИ в марте и ноябре 1995 года.

### Минфин

На просьбу оценить ситуацию с точки зрения методологии бухучета и проводимой налоговой политики Минфин письмом от 27.11.95 г. дал обязывающий ответ: "В соответствии с поручением премьер-министра Республики Беларусь Министерством финансов подготовлены законопроект по внесению изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения. Разработанные предложения по совершенствованию действующего налогового законодательства предусматривают единый подход к налогообложению доходов, полученных от хранения денежных средств на счетах, и от размещения их на депозит".

### Хозяйственный суд

В соответствии со ст. 14 Хозяйственно-процессуального кодекса, любое предприятие и любой предприниматель могут обратиться в Высший хозяйственный суд с иском о признании недействительным соответствующего ведомственного нормативного акта. Либо обратиться в областную хозяйственный суд при несогласии с решением налогового органа о принудительном взыскании денежных средств по неуплаченным налогам с доходов по депозитам.

В сложившейся ситуации решение суда в пользу истца гарантирую (При условии, что во всех случаях 15% в бюджет напращено).

### Резюме

Из сказанного можно сделать вывод, что полученные в 1995 г. проценты по средствам, числящимся на счетах предприятий, в составе доходов от внебюджетных операций по закону не должны учитываться как объект налогообложения.

Более чем вероятно, что в текущем году будет разработан и внедрен единый подход к налогообложению доходов, полученных от хранения денежных средств на счетах и от размещения их на депозит. А кто (банки или предприятия) будет уплачивать налоги с доходов по всем видам депозитов, решит ВС при пересмотре налогового законодательства.

И последнее. Не следует забывать Постановление Совета Министров РБ от 1.02.94 г. № 50 п. 3, обязывающее министерства, государственные комитеты и ведомства и другие субъекты хозяйствования исключать распространение ведомственных нормативных актов, не прошедших государственную регистрацию.

Валентин ПАВЛОВ.  
Телефон: (0172) 76-84-06.

# Основные нормативно-правовые документы

## Указы Президента

● № 522 от 30.12.95 г. О проекте Закона Республики Беларусь "О Государственном бюджете Республики Беларусь на 1996 год".

Президент одобрил проект Закона Республики Беларусь "О Государственном бюджете Республики Беларусь на 1996 год" и внес его на Верховный Совет на утверждение. Указом также продлено действие законодательных актов Республики Беларусь о предусмотренных на 1995 год платежах в бюджет и во внебюджетные фонды до принятия соответствующих законов.

● № 526 от 30.12.95 г. Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности на 1996 год.

Закрепляются цели Программы и основные пути ее выполнения. Регламентируются вопросы создания открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственной собственности, безвозмездной передачи государственного имущества, приватизации объектов государственной собственности на возмездной основе. Безвозмездная передача государственного имущества другими способами, кроме использования имущественных приватизационных чеков "Имущество", допускается только с разрешения Кабинета министров, согласованного с Президентом.

## Постановления Кабинета министров

● № 705 от 28.12.95 г. Аб введены в действие постановления на ратификацию Пагаднення памі ўрадамі Рэспублікі Беларусь і ўрадаў Расійскай Федэрацыі аб пазбяганні двойнага падаткаабкладання і папярэджанні ўхілення ад выплаты падаткаў у дачыненні да падаткаў на даходы і маёмасць.

● № 707 от 30.12.95 г. Аб павышэнні памеру мінімальнай заробачай платы і ўзмацненні стымулявання працы.

Устаноўлена мінімальная заробачая плата ў размере 100 тысяч рублёў, а таксама ступень пераходу ў размере 110 тысяч рублёў. С 1 января также увеличивается в 1,7 раза пособие по безработице и стипендия гражданам, которые проходят профессиональную подготовку по направлению Государственной службы занятости.

## Ведомственные нормативные акты

### Заключения Конституционного суда

● № 3-28/95 от 21.12.95 г. О соответствии Конституции Закона Республики Беларусь "О Президенте Республики Беларусь".

● № 3-29/95 от 26.12.95 г. О соответствии Конституции и законодательству Республики Беларусь от 1 сентября 1995 г. № 349 "Об упорядочении некоторых льгот для отдельных категорий граждан".

### Министерство экономики

● № 36 от 27.12.95 г. Гос. рег. № 1215 от 29.12.95 г. Положение о порядке формирования и применения цен и тарифов.

### Министерство финансов

● № 54 от 5.12.95 г. Гос. рег. № 1214 от 5.12.95 г. Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств.

### Национальный банк

● № 648 от 28.12.95 г. Дополнение 1 к Положению Национального банка РБ о порядке формирования фонда обязательных резервов по иностранной валюте уполномоченных банков Республики Беларусь от 6.02.95 г. № 480.

● № 649 от 26.12.95 г. Дополнение 1 к Положению Национального банка РБ о порядке ведения открытой валютной позиции уполномоченными банками Республики Беларусь от 21.09.94 г. № 391.

● № 650 от 26.12.95 г. Дополнение 1 к Правилам ведения кассовых операций в коммерческих банках Республики Беларусь от 6.04.95 г. № 70.

● № 651 от 26.12.95 г. Дополнение 1 к Указаниям о порядке составления статистического отчета о кассовых оборотах банков СССР (формы 747, 748) от 11.04.91 г. № 348.

● № 52-95 от 26.12.95 г. (О ставке рефинансирования).

Проводятся действующие официальные ставки рефинансирования, установленные на уровне 5,5 процента в месяц. Сохраняются также действующие процентные ставки по обязательным резервам коммерческих банков.

● № 653 от 27.12.95 г. Дополнение 2 к Временным правилам учета и расчетов по операциям Национального банка Республики Беларусь с государственными краткосрочными облигациями от 25.03.94 г. № 45.

● № 654 от 27.12.95 г. Дополнение 1 к Положению о порядке выпуска и регистрации ценных бумаг и депозитных сертификатов от 6.04.95 г. № 517.

● № 655 от 27.12.95 г. Дополнение 2 к Временным правилам учета и расчетов по операциям Национального банка Республики Беларусь с ценными бумагами собственной эмиссии от 17.05.95 г. № 72.

● № 656 от 27.12.95 г. Дополнение 2 к Положению о доверительных операциях (трастах) от 29.12.94 г. № 453.

● № 657 от 27.12.95 г. Дополнение 1. О внесении изменений в письмо Национального банка от 15.09.94 г. № 389 "О порядке осуществления платежей в счет государственного кредита".

● № 659 от 28.12.95 г. Дополнение 2 к Правилам выпуска и обращения депозитных сертификатов от 29.01.92 г. № 4.

● № 666 от 28.12.95 г. Дополнение 13. О внесении изменений в Положение о базисных расчетах в Республике Беларусь от 6.01.94 г. № 256.

● № 668 от 28.12.95 г. Методические указания по применению письма Национального банка Республики Беларусь от 12 апреля 1994 года № 309.

● № 54-95 от 30.12.95 г. (О формировании обязательных резервов).

Устанавливается порядок перевода обязательных резервов по иностранной валюте из иностранной валюты в официальную денежную единицу Республики Беларусь.

Республиканский центр правовой информации (РПЦИ). Тел.: (0172) 239-873.

Официальная информация о законодательстве Республики Беларусь, Российской Федерации, Европейского Союза.  
Базы данных. Эксперт-информация.  
Тексты нормативных актов  
220035, г. Минск, ул. Гвардейская, д. 7, к. 3.  
тел.: 239-873, факс: 267-279 РПЦИ  
E-mail: repi@expert.belpak.minsk.by BBS BERCL1,  
тел. 233-154



# Анализ бездеятельности

Малый бизнес

**Малые предприятия, количество которых за последние три года увеличилось более чем на 54 тысячи, в основной своей массе не могут развиваться, так как сталкиваются с разнообразными трудностями.**

До половины этих предприятий не смогли приступить к деятельности в течение одного года и более. Причины их бедственного положения достаточно известны. Это — отсутствие стартового капитала и возможности получить кредиты, недостаток и недоступность производственных и непроизводственных помещений, а также не очень высокий профессиональный и деловой уровень самих предпринимателей.

Ситуация усугубляется несовершенством системы государственного регулирования сферы малого бизнеса и неполнотой законодательной базы, ввиду чего возникает множество противоречий.

Так, в результате того, что исполкомами и распорядительными органами не практикуется проведение курсов при выделении помещений в аренду, государственная и коммунальная собственность часто используется неэффективно. Например, дочернему предприятию фирмы "Лотос" в Кобрине было сдано в аренду помещение площадью 350 кв. м из коммунальной собственности города и выделен кредит в 116 млн. руб. В городской бюджет предприятие внесло только 0,9 млн. руб. подоходного налога с заработной платы.

Работа по созданию действенной инфраструктуры поддержки предпринимательства на местах ведется с 1993 года, но ее результаты можно считать незначительными. Созданные в 11 городах 18 центров поддержки предпринимательства (ЦПП) свои функции в полной мере исполнять не могут. Они явно малочисленны, не имеют серьезной технической базы, испытывают острую нехватку квалифицированных специалистов и в целом не заинтересованы в расширении ассортимента оказываемых услуг и повышении их качества. Некоторые из них, лишенные какой-либо финансовой и технической помощи, просто бездействуют.

В других государствах к малому и среднему бизнесу относятся по-другому. В Польше, например, поддержка предпринимательства занимаются агентства регионального развития, которые работают в тесном сотрудничестве с государством, местными властями и, в особенности, с зарубежными партнерами.

Агентства регионального развития в своей деятельности независимы от государства и работают самостоятельно на бесприбыльной основе. Их услу-

ги, в перечень которых входит организация обучения (курсы для мелких предпринимателей, для безработных, спецсеминары), консалтинговые и информационные услуги, предоставление микрокредитов (в среднем по 3.000-4.000 тыс. ЕCU на 1-3 года), сдача в аренду помещений (до 4 лет на льготных условиях), частью оказываются на коммерческих условиях, а частью — бесплатно. Характерно, что более 50% финансовых средств региональные центры привлекают из-за рубежа.

В Германии сама инициатива создания организаций поддержки малого и среднего бизнеса принадлежит государству в лице федерального и земельных правительств. На практике в основном применяются две модели. По одной из них такие организации создаются вне структуры городского управления в виде ООО или АО, и им передаются полномочия по поддержке малого и среднего бизнеса с выделением необходимых финансовых средств и помещений. По другой вариации ведомство, занимающееся региональными проблемами, в том числе бизнесом, создается в структуре городской администрации.

Эти организации получают от государства до 50% финансирования, работают в тесном контакте с местными властями и располагают хорошими возможностями для привлечения средств немецких и зарубежных инвесторов. Результаты работы региональных организаций благотворно сказываются на общественном климате. В частности, это справедливо в отношении снижения безработицы и увеличения продуктивной занятости.

Этот опыт вполне пригоден для применения в Беларуси, где процесс развития малого и среднего бизнеса носит во многом стихийный характер. Лишенный поддержки на республиканском и региональном уровнях, он становится непредсказуемым, недоступным для анализа и, главное, неэффективным.

Тем более, что определенный запас знаний и навыков уже накоплен, есть определенное число специалистов-энтузиастов, кое-какие структуры и перспективы сотрудничества с государством и предпринимательскими структурами зарубежных стран.

**Жанна ТАРАСЕВИЧ,**  
главный специалист по развитию малого бизнеса БСПиА.

# В центре должны стоять банки

ФПГ

**Положительный эффект от внедрения в жизнь Указа Президента "О создании и деятельности в республике хозяйственных групп" может стать весьма значительным. Однако лишь при наличии четкого понимания, что ФПГ — принципиально новый тип объединений, в центре которых стоят банки. Такое понимание в указе, к сожалению, не прослеживается.**

Указ Президента России о ФПГ фактически позволяет банкам выйти за пределы депозитно-кредитного обслуживания промпредприятий и включиться в мобилизацию капиталов отрасли с высоким экспортным потенциалом, легализует раздел перспективных предприятий экономики между отечественными банками. А это — главное условие эффективности инвестиционного процесса. В противном случае любые инвестиции (как и многие зарубежные кредиты) будут пущены на ветер и только увеличат внешний долг Беларуси (см. заключение Контрольной палаты РБ об использовании кредитов МВФ).

Способ участия банков в ФПГ зависит от решения принципиальной задачи банковской системы: могут ли банки участвовать в активах промышленных предприятий, то есть становиться банками-акционерами или оставаться кредиторами. В мире дискуссия на данную тему продолжается с 20-х годов. Как раз в это время немецкие банки согласились перевести долги в акции, поскольку в условиях полного коллапса немецкой промышленности у них не было других шансов вернуть свои деньги. В итоге немецкие банки постепенно переросли из пассивных акционеров в активные и стали играть ключевую роль в управлении компаниями (сегодня значительную долю акций они держат в промышленности).

Поклонники немецкой модели призывают следующие ее плюсы: банки неизменно заинтересованы в успехе своих клиентов и думают не только о сегодняшней прибыли, но и о завтрашней; за счет работы с ценными бумагами диверсифицируются банковские риски. Противники обращают внимание на минусы: низкодоходные долгосрочные акции промпредприятий снижают ликвидность; крах крупных фирм отрицательно сказывается на банковском секторе, то есть банки теряют свою относительную независимость; банки не являются квалифицированными инвесторами в рискованной инвестиционной капитале, интересы акционера и кредитора изначально конфликтны. В Швейцарии, в отличие от Гер-

мании, банковскими правилами резко ограничена доля капитала банков в части владения небанковскими акциями. В США закон Гласса-Стигала еще с 1933 года разделил все банки на коммерческие и инвестиционные. Американским коммерческим банкам разрешено участие в активах промышленных предприятий только в рамках спасательных операций, при этом такие акции должны быть проданы в двухлетний срок. Правда, сейчас в конгрессе США идут дискуссии по разрешению банковским холдингам заниматься не только ценными бумагами, но и страхованием.

Опыт восточноевропейских стран и России показывает, что в процессе приватизации и структурной перестройки без помощи банков в управлении предприятий не обойтись (и главное — без их инвестиционного капитала).

После второй мировой войны в Латинской Америке приватизацию осуществляли инвестиционные банки. Например, Банку Франции передается на баланс предприятие, и он выбирает покупателя контрольного пакета акций и постепенно продает остальные акции.

Болгария изобрела здесь более изощренную систему — государство взаимн сомнительных долгов госпредприятий выдало банкам облигации, которые принимались в приватизационных сделках, то есть банк приватизировал предприятие по своему выбору, а не доставшееся за долги. В 1994 году так было выкуплено 85% приватизационного имущества страны.

Все эти схемы, во-первых, отличаются простотой, а во-вторых, реализуются силами сконцентрированных в банках лучших специалистов в области финансового менеджмента, обеспечивающих грамотный экономический анализ производства.

Важнейшая проблема первой половины 1996 года — оживить (отчасти искусственно) инвестиционный спрос, особенно на наукоемкую продукцию. В противном случае наукоемкая обрабатывающая промышленность Беларуси прекратит свое существование.

Вместе с тем, чтобы "процесс пошел", одного указа мало. Попробуем

с учетом опыта России и других стран сформулировать первоочередные задачи, которые необходимо решить, чтобы ФПГ стали локомотивом экономического роста.

Итак, нужно выработать механизм перестройки безнадежных ссуд в инвестиции банков в предприятия-должники, увеличить долю инвестиционного капитала банков, ввести ограничения на долю госкапитала в ФПГ (в России — 25%). С целью ускорения данного процесса возможно передача госакций банкам в управление под кредитный залог правительству (например, через залоговые аукционы). Ввести порядок регистрации ФПГ. Разработать процедуры залоговых и холдинговых аукционов. Ввести ограничения на долю иностранного капитала (в том числе российского) в ФПГ. Представляется, что принцип может быть прост: "Не продавать, не закладывать и не передавать в управление иностранным компаниям контрольный пакет акций". Разработать системы льгот для ФПГ (зачет задолженностей предприятий-участников ФПГ, управление госакциями, государственные гарантии, инвестиционные кредиты, право самостоятельного определения сроков амортизации и др.). Разработать программу содействия формированию ФПГ с учетом приоритетов государственной экономической политики. Представляется, что уже в 1996 году возможно завершить формирование ряда ФПГ.

Не следует полагать, что создание ФПГ автоматически решит проблемы технологического перевооружения предприятий. Однако образование альянсов, в центре которых будут стоять крупные банки, поможет решить хотя бы следующие проблемы: фактически передать банкам функции контроля за деятельностью предприятий; обновить консервативную систему управления предприятиями (банковские менеджеры имеют наибольший опыт работы в конкурентных условиях); решить проблему просроченных кредитов и переложить на плечи банков механизм разгосударствления и санации предприятий-банкротов; направить свободные капиталы в промышленность, а не на МВБ или в ГКО; включить рыночные механизмы структурной перестройки — сами банки будут определять возможные точки экономического роста.

**Михаил КОВАЛЕВ,**  
профессор.

## Зарубежный бизнес-мониторинг

### Американцы ищут добро от добра

**Начавшийся год обещает резкое увеличение американских капиталовложений за рубежом, несмотря на то, что республиканцы призывают вкладывать прежде всего в национальную экономику.**

По мнению финансового обозревателя New York Times Дэвида Сангера, американские производители внезапно очутились на гребне успеха, невиданного за последние 30 лет. Продуктивность труда перекрыла все предыдущие рекорды, экспорт товаров значительно увеличился, рост курса акций и ценных бумаг на бирже составил 30% и даже 50%. В то же время многие инвесторы пришли к заключению, что слишком высокий уровень успеха свидетельствует о его недолговечности. Отсюда значительное увеличение капиталовложений американских фирм за границей, достигших за последние два года объема в 150 млрд. USD.

### Что в Азии прибывает...

**Группа китайских и сингапурских компаний заявила о намерении создать сеть сотовых телефонов, охватывающую всю Азию.**

Авторы проекта заявляют, что собираются запустить в 1998 г. спутник стоимостью до 800 млн. USD, который будет ключевым элементом системы. Это предприятие может иметь огромный успех, если удастся преодолеть лоббистские барьеры, установленные отдельными странами. Из-за искусственных ограничений до сих пор сотовые сети охватывают небольшое число азиатских стран. Потребность же в них в Азии весьма высока и продолжает расти.

### ...то в США убывает

**Гигант американской телекоммуникационной индустрии корпорация AT&T объявила о масштабном сокращении кадров.**

На протяжении следующих трех лет будут ликвидированы 40 тыс. должностей, 30 тыс. служащих компании будут уволены, примерно 10 тыс. человек уйдут в отставку добровольно или согласятся на какую-то компенсацию.

### Ничто не вечно под луной

**Журнал The Economist утверждает, что в течение последних двух лет развивающиеся рынки во многом потеряли свою привлекательность.**

Еще недавно они получали массу иностранных денег. Индекс IFC подскочил в 1993 г. на 63% в перерасчете на USD, но с тех пор он упал на 19%. Некоторые рынки, в частности Китай, Мексика и Польша, потеряли примерно половину своей ценности с декабря 1993 г. Большинство развивающихся рынков в течение

лишь прошлого года дало еще худшие результаты — индекс IFC упал более чем на 17%, подытоживает еженедельник.

### Ельцинизм — это учет и контроль

**С 1 января правительство России ввело в действие постановление об единой системе обязательной экспертной оценки количества, качества и цены экспортируемой из России продукции.**

Отныне все участники внешнеэкономической деятельности обязаны представлять экспортируемые товары для экспертизы и получить соответствующий сертификат.

### Америка предпочитает пикапы...

**Associated Press на основании данных автомобильных корпораций назвало 15 наиболее популярных (по объемам продаж на американском рынке) легковых автомобилей 1995 г.**

Рейтинг возглавили пикапы — "Форды" серии F и "Шевроле" серии СК, за ними следуют фордовские модели "Эксплойер" и "Таурус", на пятом и шестом местах — японские "Хонда-Аккорд" и "Тойота-Камри". Еще одна японская модель "Хонда-Сирик" — на восьмом месте. Ее главный конкурент "Форд-Эскорт" — на десятом. Жип "Гранд-Чироки" "Крайслера" — на тринадцатом месте.

### ...но думает про электромобили

**"Дженерал моторс" планирует в ближайшие месяцы запустить в массовую продажу (для начала в Калифорнии) электромобили.**

Модель EV-1 на одной зарядке аккумуляторов может проехать от 100 до 110 км при максимальной скорости 130 км/час. В пригороде Лос-Анджелеса открылась первая в США станция для подзарядки батарей электромобилей. К августу 1996 г. количество таких станций планируется довести до 18.

### Италия — страна дешевых легковушек...

**Специальная комиссия Евросоюза проводит расследование, соответствует ли действительности, что немецкий концерн Volkswagen запретил своим дилерам в Италии продавать машины иностранцам.**

Снижение курса лиры в последние месяцы привело к тому, что цены на легковые автомобили в этой стране оказались самыми низкими в ЕС. Некоторые ходовые модели стоят в Италии чуть ли не наполовину дешевле, чем, например, в соседней Австрии. Если в ходе расследования будет доказано, что это не вина отдельных

дилеров, а целенаправленная политика автоконcernа, Volkswagen может лишиться права самостоятельно контролировать, кому и где продается его автомобиль.

### ...и почти бесплатных киви

**Перепроизводство киви может привести к кризису ориентированный на него сектор итальянского сельского хозяйства.**

Италия является крупнейшим в мире производителем тропического фрукта киви, завезенного в Европу из Новой Зеландии. Здесь собирают ежегодно 300 тыс. т этих плодов. Цены на киви уже упали до 800-1.000 лир (0,50-0,63 USD) за 1 кг.

### Чехи прислушались к идеям БНФ

**Чехия, стремясь положить конец своей зависимости от российской нефти, завершила строительство альтернативного нефтепровода, пролегающего к германскому нефтеперерабатывающему заводу в Баварии.**

В настоящее время по этому нефтепроводу ведутся пробные поставки нефти. Чешское министерство промышленности считает, что этот нефтепровод может быть использован для нефтяных поставок в случаях экстренной необходимости.

### Абдулла как ценообразующий фактор

**Организация нефтеэкспортирующих государств с нового года вновь подняла цены на нефть.**

Уже 3 января в Лондоне цена за баррель нефти поднялась на 20 центов — до 18,43 USD, 9 января — до 18,47 USD. По мнению экспертов, повышение цен на нефть связано с тем, что роль Саудовской Аравии Фахд передал управление страной наследному принцу Абдулле.

### Хочется быть подданным Его Высочества

**По расчетам Всемирного банка, самой богатой страной в мире является Люксембург.**

Доходы на душу населения в 1994 г. в среднем составили в герцогстве почти 40 тыс. USD в год. Замыкают список африканские страны Малави, Эфиопия и Мозамбик, где граждане зарабатывают в год по 80 USD.

Подготовил Змиер СНАПКОВСКИЙ.

В обзоре использованы материалы RFE/RL Inc., BBC, Deutsche Welle, Voice of America, а также агентства "Эфир-дайджест".



## Налогоплательщик: между фиском и сыском

Люди делятся на два неравных по численности лагеря — тех, кто платит налоги, и тех, кто их собирает. На первый взгляд, столь противоположные функции исключают всякую возможность достижения единства. На самом же деле такое единство сегодня есть: и налогоплательщики, и их сборщики сходятся на отсутствии ясности понимания целей налоговой политики и несовершенстве законодательства, на усложненности самой процедуры, которая не позволяет одним — правильно уплатить налоги, а другим — вовремя обнаружить упущения.

Последнее обстоятельство отрицательно воздействует на общественную мораль, поскольку порождает взаимные сомнения в чистоте помыслов другой стороны и провоцирует

одних — к сокрытию доходов, других — к нарушению принципа презумпции невиновности и ужесточению налогового сыска по старому рецепту: лучше наказать сотню невиновных, чем упустить одного виновного.

В итоге совместными усилиями налогоплательщиков и сборщиков налоговая база сужается настолько, что исключает возможность достижения и фискальных целей: кзна остается без ожидаемых и законных денежных доходов, а экономика теряет стимулы к развитию.

Эти, а также многие другие вопросы обсуждались на организованном Витебским отделением Фонда Сороса семинаре "Налоговая политика Республики Беларусь", на основе материалов которого и подготовлена эта страница.

## Юридические лица будут платить меньше

Проект

**Разработанный Минфином проект изменений совокупности законодательных актов, регулирующих вопросы налогообложения, будет представлен на рассмотрение первой сессии ВС нового созыва. Основные его положения комментирует заместитель начальника управления налоговой политики Министерства финансов Республики Беларусь Павел ЦЕХАНОВИЧ.**

Среди проблем, которые призвано решить налоговое законодательство, одной из главных является, несомненно, создание благоприятного налогового режима для производителей. В этих целях, например, льгота при налогообложении прибыли, фактически использованной на расширение (развитие) производства продукции (работ, услуг), преобразована в льготирование прибыли, направленной на финансирование капитальных вложений производственного и непроизводственного назначения, в том числе на капитальные вложения в порядке долевого участия — в суммы затрат, подтвержденных застройщиком.

Предусмотрено исключить особенности применения этой льготы для банков и страховых организаций, у которых отчисления в резервные и уставные фонды включались в 1995 году в понятие "расширение производства". Это изменение внесено на том основании, что отчисления в резервный фонд и отчисления в страховые резервы и фонд предупредительных (профилактических) мероприятий по специфической деятельности ныне включаются в состав себестоимости банковских и страховых услуг, а внесение прибыли в уставный фонд для банков — акционерных обществ фактически невозможно с экономической точки зрения. Одновременно с этим предложено не включать в состав доходов от внебюджетных операций взносы в уставный фонд, которые производятся учредителем в порядке, установленном законодательством.

В целях поощрения накопления предусматривается вместо льготы по прибыли от реализации собственной продукции негосударственных предприятий, со дня регистрации которых прошло не более двух лет, установить предприятиям льготу по прибыли, фактически использованной на капитальные вложения, в размере до 100% балансовой прибыли.

Облагать налогом на доходы по пониженной ставке 15% предусматривается в 1996 году только дивиденды и приравненные к ним доходы, являющиеся результатом распределения полученной предприятиями прибыли. Таким образом, налог на доходы принимает форму налога на прирост капитала.

Для стимулирования экспорта вносятся предложения о льготном налогообложении прибыли предприятий, полученной от реализации продукции на экспорт (по ставкам, пониженным на 50%), и об освобождении от уплаты налога на добавленную стоимость и акцизов товаров, реализуемых за пределы РБ (кроме стран СНГ). Решено продлить на 1996 год льготу по налогообложению добавленной стоимости по товарообменным (бартерным) операциям, связанным с приобретением материалов для производственных целей и оборудования для обновления основных фондов.

С целью сокращения числа налоговых льгот предусмотрено сохранить в основном те из них, которые носят общий характер и не зависят от отраслевой принадлежности и организационно-правовой формы дея-

тельности налогоплательщиков, исключить частные льготы или обусловить порядок их предоставления выполнением конкретных условий.

В частности, по налогу на добавленную стоимость исключены льготы, согласно которым не облагались налогом работы по строительству и ремонту объектов социально-культурного и производственного назначения, выполняемые хозяйственным способом, а также театральные, цирковые, спортивные, культурно-просветительские мероприятия, включая видеопозаказ.

Предполагается отменить льготирование прибыли от изготовления медицинской техники на специализированных предприятиях, а также сумм в размере 50% прибыли, полученной от санаторно-курортной, спортивно-оздоровительной деятельности и сумм прибыли предприятий, организаций и учреждений культуры, затраты на содержание которых полностью или частично покрываются за счет бюджета или которые получают дотации, не превышающую размера бюджетного финансирования.

Внесено предложение о налогообложении прибыли предприятий, принадлежащих на правах собственности творческим союзам РБ, а также некоторым другим общественным объединениям и созданным ими творческим мастерским, соответствующим профессиональной направленности этих союзов и объединений.

По налогу на недвижимость предусматривается, что льготный порядок обложения принадлежащих гражданам жилых домов с надворными постройками, в том числе недостроенных, расположенных в сельской местности, не будет распространяться на постройки, приобретенные горожанами. Отменяется ставка льготного налога на земли, занятые домами государственного и общественного жилищного фонда, ЖСК, а также предоставленные гаражно-строительным кооперативам.

От налога на добавленную стоимость предполагается освободить, вместо работ по строительству объектов по заказам населения, жилищно-строительные и гаражно-строительные кооперативы, работы по строительству и ремонту объектов жилого фонда. Размер налогооблагаемых налогом сумм прибыли, направленных на предоставление ссуд для приобретения (строительства) жилья работникам, состоящим в штате и нуждающимся в улучшении жилищных условий, предполагается увеличить с 5 до 10% полученной прибыли.

Исключаются все льготы по подоходному налогу для отдельных категорий и групп налогоплательщиков (предусматривается только общее для всех физических лиц льготирование путем налоговых вычетов из облагаемого налога) и законодательно закрепляется, что освобождение отдельных налогоплательщиков от обложения налогом, а также понижение размеров налога может производиться местными Советами или по их поручению местными распорядительными органами только с учетом материального положения граждан.

Изменяется порядок уплаты подоходного налога предпринимателями, действующими без образования юридического лица. Установленный для них порядок внесения часто крайне условий ежеквартальных авансовых платежей, исчисленных по доходу за прошлый год, позволяет плательщикам на протяжении года значительно уменьшать фактически требуемые к уплате суммы. Поэтому предусматривается, что предприниматели будут самостоятельно исчислять и уплачивать подоходный налог ежеквартально нарастающим итогом с начала года исходя уже из фактически полученного ими дохода.

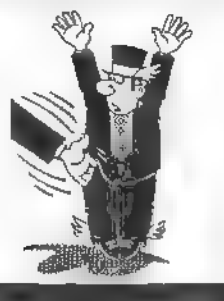
Мобилизации земельных налогов будет способствовать установление повышающих коэффициентов к ставкам земельного налога на земельные участки, расположенные в границах городов и предоставленные гражданам на предусмотренные законом цели. На повышение в структуре налогов удельного веса налога на недвижимость с физических лиц и одновременно дифференциацию налоговой нагрузки на различные по уровню доходов категории граждан направлено предложение о делегировании КМ права устанавливать годовую ставку налога на недвижимость со стоимости жилых зданий, в том числе недостроенных надворных построек, принадлежащих физическим лицам, а также порядок оценки указанных объектов.

Налог на незавершенное строительство предлагается заменить экономическими санкциями за сверхнормативное незавершенное строительство, порядок уплаты которых будет определяться КМ РБ. Отмена налога на топливо увязывается с включением автомобильного топлива в перечень подакцизных товаров и расширением базы обложения экологическим налогом за счет установления платы за переработку нефти и нефтепродуктов.

Принципиально новым в рамках формирования доходной части республиканского и местных бюджетов является предлагаемое изменение порядка зачисления налога на прибыль. Предусматривается ставку налога на прибыль, уплачиваемого предприятиями в республиканский бюджет, установить в размере 15%. Налог на прибыль в местные бюджеты областей и города Минска будет вноситься предприятиями по ставкам, устанавливаемым соответствующими Советами, в размерах, не превышающих 15%.

Последняя проблема, которая в той или иной мере решается в проекте, — оптимизация сбора и расходования средств, аккумулируемых государственными внебюджетными фондами. Поскольку их статус аналогичен статусу государственного бюджета, предусматривается консолидировать в бюджете средства дорожных фондов, Фонда социальной защиты населения, Фонда содействия занятости, фондов содержания ведомственных дошкольных учреждений и внести изменения в порядок их изъятия. Эти отчисления предложено объединить в едином социальном сборе со снижением общей ставки с 41 до 37%.

В целом, реализация данных изменений позволит снизить налоговую нагрузку на юридических лиц по налогам и отчислениям во внебюджетные фонды более чем на 8% к ВВП, в том числе за счет налогов на 1,9%.



## Косвенное удушение

**Свидетельством приоритетности фискальной функции налоговой политики РБ является высокий уровень налогового давления и большая доля косвенных доходов в структуре налогообложения, что вызывает рост цен и перекладывает бюджетные расходы на плечи потребителей.**

Регулирующий потенциал налоговой системы зависит от доли прямых налогов, структура которых не оказывает непосредственного действия на цены, а также возможности колебания налогового давления без угрозы чрезмерного роста бюджетного дефицита (в случае снижения) или подавления экономической активности (при увеличении).

С этой точки зрения концепция действующей налоговой системы противоречива. По доле косвенных налогов в структуре налогообложения она близка к концепциям, типичным для слаборазвитых стран (душевой доход до 400 USD в год), а уровень налогового давления уже сравним с достигнутым в наиболее развитых странах, где доход на душу населения превышает 6 000 USD в год.

Следовательно, налоговая политика в РБ имеет фискальную направленность (это проявляется в высокой доле косвенных налогов), оказывает антиинфляционное воздействие в связи с очень высоким уровнем налогового давления и обладает крайне ограниченным регулирующим потенциалом. Снизить уровень налогового изъятий не позволяет дефицит бюджета, а увеличение нелегально, потому что он и так уже высок.

**Структура налогов.** Очевидно, нет нужды много говорить о прямых налогах (на личный доход, на наследство, на недвижимость физических лиц) ввиду отсутствия класса, владеющего приличной частью собственности, и ограниченного влияния этих налогов на доходную часть бюджета.

Следует более подробно остановиться на налогах косвенных. Условно их можно разделить на три группы:

- формирующиеся за счет себестоимости (чрезвычайный налог, экологический налог, пожарный сбор, отчисления средств пользователями автомобильных дорог, обязательные отчисления в Фонд социальной защиты населения, в Фонд содействия занятости населения, на содержание детских дошкольных учреждений, отчисления в фонд НИОКР, рента на экспорт древесины и другие);

- формирующиеся за счет валового дохода (акцизный налог, отчисления на содержание сельскохозяйственных производителей и ведомственного жилого фонда, налог на топливо, налог на добавленную стоимость);
- формирующиеся за счет балансовой прибыли предприятий (налог на недвижимость, налог на прибыль и доходы).

Первая группа налогов характеризуется сложностью исчисления и наличием двойного налогообложения.

Сложность исчисления заключается, в первую очередь, в многообразии налогооблагаемой базы для начисления одного и того же налога в различных отраслях народного хозяйства и в совершенно различных методиках по

каждому виду налогов.

Двойное налогообложение происходит там, где налогооблагаемой величиной является себестоимость продукции (работ, услуг). Это отчисления в инвестиционные фонды в размере до 1% от себестоимости продукции, выпускаемой предприятиями оборонного комплекса, с отнесением этих отчислений на себестоимость, от которой в следующем месяце производится отчисления в названные фонды.

Отчисления в Фонд социальной защиты населения и в Фонд содействия занятости населения дополнительно облагаются налогом на добавленную стоимость, хотя непонятно, где в этом случае она возникает, когда эти налоги увеличивают себестоимость продукции и снижают, соответственно, уровень доходов налогоплательщиков.

Объяснить такое несоответствие можно, вероятно, только в том случае, если считать добавленной стоимостью решение социальных проблем.

Вторая группа налогов рассчитывается "с оборота", где во избежание двойного налогообложения, в порядке очередности, происходит исключение из налогооблагаемой величины предыдущего налога. Исключение составляет налог на добавленную стоимость, методика расчета которого является наиболее сложной.

При расчете налога третьей группы трудности, как правило, не возникает, разве что при определении льготированных позиций по налогу на недвижимость.

**Проблемы исполнения налогового законодательства.** Правильная уплата налогов сегодня стоит очень дорого. Во-первых, нужна качественная компьютерная техника, а хороший компьютер стоит немалых денег. Во-вторых, необходимы совершенные отраслевые автоматизированные системы бухгалтерского учета, которые должны быть подвергнуты квалифицированной экспертизе. К многоочередным трудностям организации налогового характера следует отнести недостаточные возможности для повышения квалификации управленцев всех уровней, недоступность и высокую цену консультационных услуг. Для решения проблемы необходимо также упростить, насколько это возможно, саму систему налогообложения и предоставить налогоплательщику не менее чем двухмесячный адаптационный период после внесения изменений в налоговое законодательство.

Крайне важно формировать деполитизированную, построенную на экономических законах налоговую систему.

**Контроль за исполнением налогового законодательства.** Его осуществляют многие институты.

За год налогоплательщик может пройти через десяток проверок, или, наоборот, два-три года его никто не побеспокоит. И то, и другое ненормально. Первое нервирует и отвлекает от работы, а второе грозит

тем, что минимальная ошибка обернется начислением многомиллионной пени. По этой причине систематизация контрольной работы крайне необходима.

Все это можно было бы возложить на Главную государственную налоговую инспекцию РБ, положение о которой гласит, что ее главной задачей является осуществление контроля за соблюдением законодательства о налогах и принятии обязательств, правильностью исчисления, полнотой и своевременностью внесения в бюджет налогов и других обязательных платежей.

Но налоговые инспекторы сегодня описывают иную картину налогообложения, подменяя судебные исполнители, посещают ларьки, проверяя при этом даже соблюдение правил торговли, занимаются конфискацией товаров и проверкой кассовых аппаратов. В результате оперативный методологический контроль за финансовой службой предприятий инспекции осуществлять просто некогда, а текущий контроль сводится к счетной проверке правильности расчета налогов. Большой разрыв между проверками влечет изъятие в бюджет больших штрафных санкций, которые способны разорить предприятие и тем самым решить проблему хоть и радикальным, но убийственным для экономики способом.

**Консультация налогоплательщиков.** С этой целью создан признанный во всем мире институт аудита. Закон РБ "Об аудиторской деятельности" определяет виды аудиторских услуг, в процессе которых составляется аудиторское заключение по состоянию финансовой отчетности, достоверности и полноте годового баланса, целевому использованию кредитных ресурсов и инвестициям и многим другим аспектам деятельности предприятий, включая составление деклараций о доходах и финансовой отчетности.

Но сегодня очевидно и несомненно данное законодательство, поскольку оно не определяет профессиональных обязанностей аудиторов и не гарантирует заказчику возмещения материального ущерба, нанесенного их действиями. Ни стоимость аудиторских услуг, ни действующее налоговое законодательство не позволяют сегодня сформировать резервные фонды риска, а значит — возместить возможный материальный ущерб.

Отсутствуют также нормы и принципы проведения аудита, нет банка данных о типичных ошибках налогоплательщиков, не формируется список неблагонадежных клиентов.

Большую проблему для аудиторской деятельности представляет нехватка кадров, ввиду чего даже получившие лицензию специалисты действуют не всегда профессионально.

Но самые большие трудности создает чересчур "гибкое" законодательство, позволяющее обращать его на пользу теневым интересам вопреки духу известной поговорки.

**Наталья КОВАЛЕВА,**  
директор  
аудиторско-консультационной  
фирмы  
"Контроллинг".



## Инвестиционные предложения

Тест для самого  
дорогого проекта

Небольшой, но исключительно перспективный сегмент рынка жилья — элитные квартиры для состоятельных людей — первой в Минске начала осваивать фирма "Атекс", строящая в центре столицы дом европейского качества и комфорта. Имея множество достоинств, проект этот, по мнению экспертов "БР", все же нельзя назвать идеальным.

На 17 этажах здания, получившего за свою цилиндрическую форму название "кукуруза", запланировано 35 двухуровневых квартир. Минимальная площадь таких апартаментов — 118 кв. м, максимальная — 171,27 кв. м, еще 37,58 кв. м прибавят балконы и лоджии. Планировку и отделку определяет сам заказчик. В комплексе входят также супермаркет и подземные гаражи. Такой эксклюзив, по словам главного архитектора научно-производственного предприятия "Атекс" Игоря Зенова, покупателям предложен впервые в РБ. Цена — от 800 до 1.200 USD за кв. м.

Наша газета уже писала об этом проекте ("БР", № 36/1995 г.). Статья, подготовленная сотрудником фирмы, вызвала у читателей интерес, вместе с тем она не давала ответа на ряд вопросов, в первую очередь касающихся надежности и выгодности предложений "Атекса". Возвращаясь к теме, попытаемся, основываясь на той ограниченной информации, которую предоставила редакция фирмы, восполнить этот пробел.

Надежность любого проекта определяется, главным образом, возможностями его исполнителя. В этом смысле "Атекс" выглядит вполне respectable. Многопрофильное предприятие, работающее в нескольких перспективных направлениях (международная торговля, строительство крупного делового центра, маркетинг и т. д.), имеет большие возможности реализовать проект, который, помимо прочего, как никакой другой формирует его имидж.

К сожалению, в заключаемом с клиентами договоре "аспект надежности", по мнению экспертов "БР", учтен не лучшим образом. Документом, например, предусмотрены жесткие, но неадекватные санкции за нарушение взаимных обязательств. Продавец может расторгнуть контракт в случае задержки очередного платежа на 1 месяц. За каждый день просрочки начисляется пеня в размере 0,5%. Покупатель при неисполнении и ненадлежащем исполнении продавцом своих обязанностей вправе потребовать расторжения договора и в качестве санкций лишь 10 процентный штраф от размера задатка.

У экспертов "БР" сложилось также впечатление, что в основном за счет клиентов "Атекс" постарался обезопасить себя и от форс-мажорных обстоятельств: стихийных бедствий, военных действий, крупных политических неурядиц. На вопрос, застраховано ли строящееся здание, руководители "Атекс"

Александр  
ВАСИЛЕВИЧ,  
Юрий БЕХТЕРЕВ.

Самое скользкое  
место — распределение

Жилищные субсидии

В Министерстве архитектуры и строительства РБ завершена подготовка методических рекомендаций по расчету одноразовых безвозмездных субсидий гражданам на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений. Однако при детальном знакомстве с рекомендациями возникает ряд вопросов, которые корреспондент "БР" попытался выяснить с помощью начальника управления жилищной политики министерства Татьяны СМРНОВОЙ.

В первом варианте методических указаний, рассказывает Т. Смирнова, предполагалось, что право на субсидию получают те, кто имеет доход не более 4 минимальных потребительских бюджетов на одного члена семьи. В последний момент, однако, было решено усилить социальную направленность программы и ограничить максимальный доход двумя минимальными бюджетами (в декабре это составляло около 1,7 млн. рублей). С таким подходом согласились представители всех заинтересованных ведомств.

Как уже сообщалось, бюджетом на 1996 год для выплаты субсидий предусмотрено выделить около 500 млрд. рублей. Фактически государственной помощью сможет воспользоваться около 10 тысяч очередников из почти 700 тысяч стоящих на учете. В этом узком кругу разберется, естественно, самая жесткая конкурентная борьба с использованием всех законных и не очень законных способов.

Чтобы до минимума снизить возможность злоупотреблений, Минархитектуры настояло на внесении в рекомендации нормы, в соответствии с которой подтвердить наличие средств для полной оплаты покупки жилья можно будет только представив справку из Сберегательного банка "Беларусбанк", что соответствующие средства перечислены на счетчик (одним из главных условий обращения в исполком за получением субсидии, как уже сообщалось, является наличие у претендента суммы, которая, будучи прибавленной к субсидии, давала бы возможность полностью оплатить постройку или покупку жилья, — подробнее см. "БР" № 48/1995 г.).

После принятия исполкомом решения, на этот же счет будет перечислена сумма субсидии. Не предусматривается подтверждение "наличия собственных средств" другими способами, например, справкой, что таковые хранятся на счете в другом банке или справкой с места работы о готовности администрации выдать своему работнику ссуду на покупку жилья. Любой директор подписывает такой ни к чему не обязывающий документ, однако в силу объективных обстоятельств средств на ссуду может и не хватить, но выяснится это лишь потом, когда сама субсидия будет получена.

Если рассматривать такие нарушения с точки зрения социальной справедливости, то в них, может быть, и нет ничего страшного, отмечает Татьяна Смирнова. Ведь субсидии однократные, после их получения человек фактически не может претендовать ни на какую другую помощь от государства в получении жилья. В этом смысле субсидии можно рассматривать как откупную за многолетнее стояние в очереди. И получить три-четыре тысячи долларов вместо квартиры — не слишком большая плата.

Но чрезмерная демократизация правил получения субсидий приведет к тому, что собственные средства граждан просто не придут на рынок жилья: не имея денег для покупки квартиры, представившие фиктивные документы очередники найдут способ обмануть те средства, которые они получают от государства, чтобы использовать их по своему усмотрению. Значит, не будет и дополнительных средств для стимулирования стройкомплекса, что считается одним из приоритетов национальной жилищной программы. Поэтому Минархитектуры, ни в коем случае нельзя.

хитектуры настаивает на предоставлении субсидий только тем очередникам, которые способны нести бремя частичных расходов на приобретение жилья, подчеркивает Т. Смирнова.

Не все, однако, зависит от Минархитектуры. Конкретную политику выделения субсидий во многом определяют исполкомы местных Советов. Они, например, могут решить, что в первую очередь средства должны получить те, кто уже начал строиться. Найдутся и категории льготников, которым выделить субсидии в первую очередь окажется необходимо по социальным, моральным или любым другим соображениям. В этом случае обычные очередники государственной помощи дождутся очень нескоро.

Весьма заманчиво для исполкомов попытаться отрегулировать число квот путем корректировки показателя "стоимость строительства жилого помещения типовых потребительских качеств, складывающаяся в соответствующем населенном пункте". Что понимать под таким показателем? В квартирах, реализуемых УКСом Мингорисполкома, стоимость квадратного метра в ближайшее время может достигнуть 480 USD. Если эта цифра будет принята в качестве расчетной, количество обладателей субсидий в столице окажется просто мизерным. В то же время ничто не мешает исполкому ориентироваться на стоимость квадратного метра в 250 USD — по такой цене вполне реально купить жилье и на вторичном рынке, и у фирм, занимающихся долевым строительством.

Расплывчатость некоторых других формулировок Постановления КМ от 28.11.1995 г. № 648 дает возможность изменить рыночную направленность национальной жилищной программы, превратив ее в очередную акцию обезбедной социальной помощи, плодами которой смогут воспользоваться очередники, приближенные к распределением чиновники. Допустить это, уверены специалисты Минархитектуры, ни в коем случае нельзя.

## Парадоксы конъюнктуры

## Небоскребы больше не растут в цене

Наиболее активно обсуждаемой новостью в японских деловых кругах стало известие о продаже шестнадцатиэтажного современного здания в деловом центре Токио одним из монстров японского рынка недвижимости — компанией Mitsubishi Estate.

Удивляет в этой сделке даже не низкая по японским меркам цена — 75,6 млрд. ¥ (746 млн. USD), а то, что покупатель — Marubeni Corporation, один из пяти крупнейших японских торговых домов, до недавнего момента являвшийся чуть ли не основным конкурентом Mitsubishi на рынке недвижимости.

Обе корпорации являются собой самый яркий пример кейресу — японского семейного бизнеса. И при продаже подобных объектов обе компании заботились о том, чтобы здание попало в руки либо своей же дочерней фирмы, либо, в исключительном случае, в руки какого-нибудь акционерного общества. Разумеется, контрольный пакет акций этого общества был также обязательным условием.

Но такая политика была ра-

банкротилась, попав в зависимость к своему основному кредитору. Chiyoda продала отель за 59,76 млрд. ¥ одной из своих дочерних компаний (в то время как только земля, на которой стоял отель, в 1989 году оценивалась в пять раз дороже — 300 млрд. ¥). Сделка состоялась 13 лет назад, как раз тогда, когда цены на землю и недвижимость начинали расти в геометрической прогрессии. Еще несколько лет назад все могло бы завершиться для Chiyoda наилучшим образом, продай она здание. Но ставка на бесконечный рост цен оказалась проигрышной. Уже две активные попытки Chiyoda "толкнуть" отель на аукционе потерпели крах.

Возвращаясь же к необычной сделке, хочется добавить, что само строение уже 23 года арендовалось Marubeni: в нем располагалась штаб-квартира корпорации, а арендная плата составляла 5,6 млрд. ¥ в год. Аналитики Mitsubishi, приняв во внимание начало резкого снижения цен на недви-

мость, посчитали, что самым оптимальным будет продать блок сейчас, тем более что срочно требуется 2 млрд. USD на покрытие убытков от неудачной попытки завладеть огромным зданием Rockefeller Center в Нью-Йорке.

Специалисты и комментаторы считают, что самым сложным для Mitsubishi было пойти на слом стереотипов. Снижение цен на недвижимость — объективная реальность, от которой никому не убежать, и эта сделка была обусловлена прежде всего здравым смыслом. Как считает аналитик UBS Securities Бернард Смац, "прорыв произошел. Наконец-то застой на японском рынке недвижимости, вызванный шоком от резкого падения, сменится разумным деловым подходом".

По материалам London business property survey и Financial Times подготовил Дмитрий БУЩИК.

## Предлагают приличное, а спрос — на современное

Аренда жилья

Структура спроса на аренду высококачественных квартир по-прежнему значительно отличается от предложения, однако стабильность цен в этом секторе рынка пока сохраняется.

Представления о качественном жилье у арендодателей и арендаторов, как правило, не совпадают. Первые убеждены, что если их апартаменты находятся в центре или вблизи от него, недавно отремонтированы, обставлены деревянной мебелью и заставлены коврами, то этого достаточно для назначения на них предельно высокой цены.

Намеревающиеся же временно поселиться в современных апартаментах хотят совсем иного: их привлекает ев-

роремент, хорошая защита квартиры от несанкционированного проникновения (желательны сигнализация, бронированная дверь), наличие современного набора бытовой аппаратуры (факс, компьютер, кухонный комбайн и т. д.), приличный подъезд. Расположение квартиры имеет меньшее значение. Только наличие перечисленных атрибутов гарантирует сдачу квартиры по максимальной рыночной цене (900-1.200 USD в месяц). Просто "приличная квартира"

сдается обычно за 400-500 USD.

Действующее законодательство (закон об аренде, закон о собственности) дает возможность юридически надежно оформить договор аренды при любом составе его участников. Но в договоре между двумя физическими лицами невозможно, например, предусмотреть какие-либо объективные параметры изменения арендной платы на длительный период — ее просто не к чему "привязать". Документ обязательно должен быть заверен у нотариуса и зарегистрирован в бюро технической инвентаризации, на что может уйти около месяца.

От этих недостатков избавлен договор субаренды, заключаемый между арендатором и, например, агентством

недвижимости. Он обретает законную силу без нотариального удостоверения, составляется, как правило, более профессионально. Агентства готовы сдавать жилье на срок от 2 до 5 лет, в то время как физические лица ограничиваются, как правило, годичным сроком. В договоре с фирмой проще определить и стабильную цену, либо ограничить пределы ее изменения. Однако предложение сдачи квартир от агентства пока невелико, хотя и значительно увеличилось в последнее время.

Что касается цен, то с начала года незначительно повысилась арендная плата только за квартиры, где выполнен качественный евроремонт. Однако и они (в силу того, что зачастую

"нагружены" дополнительными "минусами", например, отсутствием поблизости гаража или удобной стоянки, шумными неаккуратными соседями и т. д.) ожидают новых жильцов более полугода месяцев. Примерно столько же времени уходит и у потенциальных арендаторов на самостоятельный поиск подходящей квартиры. Обращение в агентство недвижимости, как правило, сокращает этот срок вдвое.

Дмитрий ЧИКУНОВ,  
директор агентства  
недвижимости  
"Славянский стиль".  
Телефоны:  
(0172) 331-128, 324-273.



## В новый год — с новыми лицензиями

С 1996 ГОДА В РЕСПУБЛИКЕ ВВОДИТСЯ НОВЫЙ ПОРЯДОК ВЫДАЧИ ЛИЦЕНЗИЙ НА ПРАВО РАБОТЫ В ТУРИСТИЧЕСКОМ БИЗНЕСЕ

**Беларусь первая из стран бывшего СССР ввела лицензирование туристической деятельности. Сделано это было давно, и прошедшие годы потребовали внесения корректив в старый документ.**

Отныне для получения лицензии туристической фирме не нужно предварительно заключать договоры с гостиницами и автохозяйствами. Зато требуется договор со страховой компанией о медицинском страховании клиентов. Нельзя будет теперь использовать для работы с туристами квартиру или жилой дом — искать лицензию должен предоставить договор об аренде помещения под офис или документ о собственности на него. Ужесточа-

ются требования к руководителям турфирм: они должны иметь специальное образование или стаж работы в турбизнесе не менее трех лет. Перед получением лицензии необходимо зарегистрировать фирму в налоговой инспекции.

Уже работающим на туристском рынке компаниям лицензия будет выдаваться на 2 года (по истечении сроков действия нынешних), новичкам — на 1 год. Лицензию нужно будет поместить в офисе так, чтобы ее видели клиен-

ты; номер этого документа отныне необходимо указывать в рекламных реквизитах фирмы.

Новые правила призваны сделать туристский рынок Беларуси более цивилизованным. Скорее всего, особых хлопот туроператорам они не доставят. Единственный пункт, который может вызвать затруднения, — это требование наличия соответствующего образования или стажа работы у руководителей турфирм. В советские времена специалистов турбизнеса почти не готовили, и далеко не все успели проработать в туризме три года...



## RITZ в Лондоне сменил хозяев

**Тяжелое финансовое положение английской компании Trafalgar House вынудило ее расстаться с самым знаменитым своим отелем — Ritz, расположенным в центре города.**

Фешенебельная гостиница, где останавливались преимущественно члены королевских фамилий со всего мира и выдающиеся знаменитости, продана за огромную сумму — 120 миллионов USD. Приобрели Ritz братья-миллионеры Барклаи. По их заявлению, об этой покупке они мечтали 30 лет. И вот мечта сбылась...

Братья Барклаи владеют целой сетью гостиниц класса "люкс" в Лондоне, Монако, Нью-Йорке — городах, где проживание в отелях стоит наиболее дорого. В коллекции отелей "звезд" Барклаев не хватало только Ritz.

Однако покупку самой знаменитой гостиницы Лондона нельзя назвать беспроblemной. Ritz построили в 1906 году. В ту пору это был самый роскошный отель в Ан-

глии. Но с тех пор представления о спектре гостиничных услуг в мире очень изменились. Роскошью интерьеров Ritz и сегодня превосходит своих конкурентов — отели "Савой" и "Дорчестер", однако уровень его услуг заметно ниже. Номер в Ritz стоит 250 фунтов в сутки — это меньше, чем у конкурентов, но не намного.

Ritz для поднятия уровня обслуживания нужны спорт-залы, бассейны, бизнес-центры. Рядом стоящее здание — Eagle House, которое тоже продается, могло бы не только разместить в своих стенах эти удобства, но и увеличить число номеров Ritz со 115 до 175. Но захотят ли братья Барклаи вложить в реконструкцию отеля еще 20 миллионов фунтов?

### У соседей

## С валютой на Украине строго

**Наши граждане, следующие за границу, нередко стесняются строгого правила вывоза валюты из Беларуси. Но все познается в сравнении. Вот как обстоят дела с порядком перемещения валюты через границу Украины.**

Национальную валюту (карбованцы) иностранцам разрешается ввозить в страну и вывозить из нее в сумме до 5 млн. KRB на человека с обязательным указанием в таможенной декларации. Чем вызван этот запрет, сказать трудно, так как сегодня 1 миллион карбованцев — это около 6 долларов США. Но правило есть правило...

Иностранную валюту можно вывозить с Украины беспрепятственно в пределах 500 USD — как и у нас. Само собой разумеется, что иностранцам разрешается вывозить столько, сколько они ввели в страну. Гражданам Украины сложнее: они могут приобрести валюту в банках и получить там же документ, разрешающий провоз долларов или марок через границу, но "потолок" этих сумм ограничен в зависимости от целей поездки 1-2 тысячами долларов.

Любопытен и порядок ввоза иностранной валюты на Украину. Разрешается иметь при себе не более 10.000 USD (разумеется, не надо забывать указывать их в таможенной декларации). Гражданам Украины, которые везут больше денег, нужно обязательно указать источник происхождения средств. А на ввоз суммы свыше 50.000 USD нужно особое разрешение Национального банка Украины — иначе в страну, надо понимать, не пустят: если у тебя так много денег, то нечего тебе тут делать...

Еще суровее закон к иностранцам: если у гостя с собой свыше 10.000 USD, то он обязан указать на тамошке, с какой целью столько денег везет. Может быть, у него, злыдня, какие замыслы нехорошие насчет долларизации экономики независимой страны.

Остается добавить, что подавляющее большинство европейских стран ограничивают только вывоз и ввоз национальной валюты, а иностранную обычно можно ввозить в неограниченном количестве. Ибо чаще всего эта ввезенная валюта в стране остается, что для национальной экономики — как сало для кошки.

### Ярмарки

## "Турбизнес" понес потери

**В Республиканском выставочном центре (РВЦ) в Минске в декабре прошла 2-я международная туристская биржа "Турбизнес-95".**

По сравнению с прошлым "Турбизнесом" нынешний понес значительные потери в количестве участников — их число сократилось почти на 50 (всего в этом году в ярмарке участвовали 73 фирмы). Причин тому несколько.

Высока была плата за выставочную площадь — стенд в 9 кв. метров (а меньше на этот раз арендовать было нельзя) стоил одному участнику около 800 USD. Очень немногие белорусские фирмы, недосчитавшиеся запланированных прибылей в нынешний нелегкий для турбизнеса год, смогли позволить себе такую роскошь. Тем более что менее месяца назад часть из них уже выставилась на более дешевом "Вандруйнике". Правда, в последний момент выяснилось, что на "Турбизнесе" можно было всего за 140 USD арендовать столик с двумя стульями — "рабочее место". Пространства для таких "мест" в РВЦ было предостаточно, многие бы, наверное, воспользовались этой возможностью, но кто о ней знал? Информацию об этом предложении можно было получить только позвонив в РВЦ...

Зато нынешний "Турбиз-

нес" получился очень представительным. На него приехали фирмы из 19 стран мира, в том числе 12 — из дальнего зарубежья. Великобритания, Болгария, Венгрия, Греция, Италия, Испания, Кипр, Куба, Литва, Латвия, Польша, Россия, США, Турция, Украина... По числу участников из стран СНГ "Турбизнес" получился не менее представительным, чем туристский салон в Киеве, проходивший под названием "СНГ — возрождение туризма".

Биржу, организованную под патронатом Кабинета министров РБ, почтили своим присутствием официальные лица. В рамках мероприятия прошли пресс-конференции, семинары, презентации, круглый стол...

"Турбизнес-95" показал, что в Беларуси уже смирились с существованием двух туристских ярмарок, следующих одна за другой. Наметила и их специализация: на "Вандруйнике" выставляются главным образом белорусские турфирмы, на "Турбизнесе" — иностранные...

Анатолий ДРОЗДОВ.

## Авиачартер Минск—Тунис, возможно, появится весной

**В странах Западной и Центральной Европы отдых в Тунисе весьма популярен. Это и понятно: в декабре на средиземноморском побережье Туниса 20 градусов тепла, а в апреле уже в разгаре купальный сезон.**

Попытки проложить регулярный маршрут из Минска в Тунис неоднократно предпринимались белорусскими турфирмами, в том числе и в прошлом году. Однако пока большого движения в сторону Африки из Беларуси не наблюдается. Одна из причин — отсутствие прямого авиарейса из Минска в Тунис. Добираться до замечательной африканской страны приходится через

Варшаву, Киев или Москву.

Возможно, весной этого года чартер Минск—Тунис все же появится. Тунисские авиакомпании "Tunisair" выразила желание его организовать. Необходимо лишь согласие белорусских властей и достаточное для загрузки самолета количество туристов.

### Проекты

## Крупнейшие гостиничные цепи мира

Название	Количество отелей	Количество номеров
Холидей Инн	1.755	303.578
Уэст Уэстерн	2.761	207.299
Шератон	418	107.968
Ромада Инн	634	94.000
Аккор	800	82.000
Френдшип Инн	1.080	78.500
Хилтон Корпорейшн	203	71.804
Федерасьон Насьональ	4.345	71.711
Транс Хауз-Форт	810	72.299
Супернэйшнл	370	70.000
Клуб Медитерране	243	61.200
Голден Тюлип	350	55.000
Флаз Инн	652	50.000
Эс Эрн эс Хотела	159	43.900
Новотель	283	35.214

## Примерные цены номеров класса "люкс" или "5 звезд"

Страна	Город	Отель	Цена в USD
Австрия	Вена	Hilton	1.200-2.800
Великобритания	Лондон	The Dorchester	480-480
Германия	Берлин	Bristol Hotel	270-650
Испания	Мадрид	Miguel Angel	230-460
Италия	Рим	Hassler	230-460
Нидерланды	Амстердам	Barbizon Centre	240-340
Франция	Париж	Le Park Victor Hugo	200-300
Чехия	Прага	Paris	80-100
Швейцария	Женева	Beau Rivage	300-430

## Рынок туристских услуг на 10.01.1996 года

Для размещения информации в таблице обращайтесь по телефону: (0172) 76-80-10

Программа	Вид тура	Продолжительность	Транспорт	Сроки	Гостиница	Услуги, сервис	Пункт отправления	Цена	Фирма	Телефон
Германия—Голландия	Берлин, Ганновер, Амстердам, Эссен, Кельн	О + \$	5-7 дн.	микроавто	еженед.	за свой счет	Минск	150 \$ по курсу	"Вест-Тур"	35-25-11, 35-25-52
Египет	Каир, Александрия, Красное море	О	8, 11, 15 дн.	авиа "Боинг"	2 раза в неделю	полупанс., 2-м. н. с уд., акс.	Москва	505 \$ + 15 \$ виза	"Техностар"	39-47-14
Индивидуальные туры: Германия и др. страны Европейского Сообщества										"Вест-Тур" 35-25-11, 35-25-52

### Справка



**ПОЛЬСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ПРЕДЛАГАЕТ**

Клеи для приклеивания паркета, паркетной мозаики, напольных покрытий ПВХ (PRONILENT)  
- для склеивания изделий из дерева (VIKOL)  
- для пенополистирола, резины и т.п.  
Краски эмульсионные и акриловые  
Разбавители красок и лаков  
**Очень выгодные цены!**  
**Приглашаем к сотрудничеству!**

Производственное предприятие "DOREX"  
Польша, г.Доротова 68А ок.Ольштына  
тел./факс (48-89)138-290

**ЕКО**

**МАЙОНЕЗ МОЛОКО МАСЛО САХАР**

СТУДИИ  
РАССТАВЛЯЮТ  
Мягкие углы "ТАЛИЦА"

Тел (0172) 683-681  
683-556  
Факс (8-0172) 100-061

**СП "ИНТЕРСТЕЙТ"**

является производителем и продавцом тканей:

1. мебельных;
2. подкладочных;
3. плательно-блузочных;
4. трикотажных.

Тел./факс в г. Могилеве: (0222) 23-41-30

**СВЕЙ**

Белое станет белоснежным  
Цветному придаст яркость  
SWAY безвреден для белья и рук

Звоните по тел.: (0172) 68-73-95, 68-73-97.  
В почке-1к. 68-73-97.

ИДЕАЛЬНОЕ СРЕДСТВО ДЛЯ СТИРКИ БЕЛЬЯ

**ТКАНИ**

- чистая шерсть, полушерсть 70 расцветок (Чехия)
- подкладочная полиэстер (Япония)

Тел (0172) 331-638, 330-781.

**Floriol**

100% SUNFLOWER OIL

**ПОСКОМАСЛО**

1 литр - 1,57 USD

ФЛОРИОЛ - 100%

Тел.: (0172) 53-73-75, 53-73-77.

**ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОДАЕТ КВАРТИРЫ В ПРЕСТИЖНОМ РАЙОНЕ МИНСКА**

**ТЕЛЕФОН: 32-70-23**

**РЕАЛИЗУЕМ по низким ценам:**

- растворитель Р-646;
- краски НЦ-25, НЦ-132;
- силиконовую смазку (аэрозольный баллон);
- стеклоомывающее средство "Обзор";
- технические моющие средства (МС-37, лабонит).

**МП "Мажена"**  
Тел. (0172) 553-358,  
Тел./факс (0172) 556-400.

Автосервис				
	Содержание	Цена	Фирма	Телефон
1.	Справочник расстояний для грузоперевозок по РБ, СНГ, Европе	Договорная	ЧП	65-55-94
2.	Продажа и установка автосигнализаций, противоугонных устройств, антирадаров, магнитол. Противоугонная маркировка.	Договорная	СТО "МОСКВИЧ", ул. Кольцова, 48, к. 1а	65-48-13
3.	Масло моторное M63/12Г1, 2,5 л	2,8 USD	ЭКСТРЕЙД	32-53-21, 32-52-43
4.	Масло моторное ("Москвич", "Волга") 2,5 л	1,85 USD		
5.	Масло моторное универсальное SAE SF/CC, 2,5 л	3,3 USD		
6.	Масло трансмиссионное ТАД 17И, 1 л	1,5 USD		
7.	Литол-24 (все модели), 0,8 л	1,75 USD		
8.	Тормозная жидкость "Роса", 0,5 л	1,6 USD		
9.	Тосол А4М, 5 л	6 USD		
10.	Изготовление и ремонт тентов. Изготовление и монтаж каркасов.	Договорная	РЕДАВЕЙ	75-25-80, 75-87-53
11.	Поршневые кольца на любые автомобили, любого размера, с учетом износа поршней. Имеются готовые комплекты.	Договорная	Организация	57-77-75
12.	ГАЗ 33021 "Газель" (бортовой с тентом)	94.900.000 руб.	Официальный дилер АО "ГАЗ" ЭКСПРЕСС-СЕРВИС	(0222) 22-93-10, 25-83-75; (0172) 76-87-21, 98-92-62, 98-91-34.
13.	ГАЗ 33021, "Газель" (фургон изотермический)	115.000.000 руб.		
14.	ГАЗ 33021, "Газель" (шасси)	90.500.000 руб.		
15.	ГАЗ 31029-10 "Волга" (стандарт)	107.500.000 руб.		
16.	ГАЗ 31029-50 "Волга" (люкс)	151.000.000 руб.		
17.	ГАЗ 3102-12 "Волга" (дв. 150 л.с. впрыск)	275.000.000 руб.		
18.	ГАЗ 33073 (бортовой)	90.500.000 руб.		
19.	ГАЗ 3307 (шасси)	88.000.000 руб.		
20.	ГАЗ 3309 (бортовой, дизель "турбо")	102.000.000 руб.		
21.	ГАЗ 3309 (шасси)	97.500.000 руб.		
22.	ГАЗ—САЗ 3507-01 (самосвал)		АЛАРТИ	35-24-41, 35-24-42
23.	Кузов 1-й комплектности ГАЗ 31029	67.000.000 руб.		
24.	Запчасти, узлы, агрегаты ГАЗ, УАЗ, свыше 1000 наименований	по прейскуранту	Группа МБЛ-Бел	76-84-44, 26-56-54
25.	Автосигнализация SIKURA. Установка, гарантия 2 года. Продажа оптом.	Договорная		
26.	Антирадары COBRA, США 302, 212-SW, 512-SW	70-100 USD		
27.	Автосигнализация CLIFFORD, США	150-300 USD		
ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ				
28.	МАЗ, 5-30 т (есть рефрижератор), СНГ, Балтия, РП	Договорная	Организация	21-58-65
29.	МАЗ, КаМАЗ, 10 т., Минск, СНГ	10 USD / час (Минск) 0,26-0,36 USD	Организация	44-88-88, 43-83-86
30.	По Минску и СНГ (ГАЗ, 4 т, тент)	4 USD в час 0,2 USD / км	ПАЛМИ	65-24-39
31.	"Мицубиси", 2 т., 6-14 куб. м.+2 пассажира. Международная лицензия.	Договорная	ЧП	43-12-17
32.	до 20 т., по СНГ	Договорная	Организация	66-94-11
33.	ИФА-50, до 5 т., до 20 куб. м. Минск, Москва, С.-Петербург (мелкооптовая, попутная доставка грузов)	Договорная	ООО ВИТРАНС	77-88-91, 71-29-57
Информация принимается РА "Сегодняшний образ", тел. (0172) 39-49-75, и "БР", тел. (0172) 25-36-04, 25-36-05.				

**ВАША ПРИБЫЛЬ БЕЗ НАЛОГОВ**

**РЕГИСТРАЦИЯ оффшорных компаний**

**СЧЕТА в зарубежных банках**

**ТРАСТЫ, БАНКИ, СТРАХОВЫЕ КОМПАНИИ**

**Тел.: 76-91-59**

**Очередной семинар серии ОФФШОР в г. Минске**

**Темы:**

- ✓ Компании США
- ✓ Компании Ирландии
- ✓ Белорусское законодательство

Участие платное - 350.000 рублей.  
Дата проведения - 5-6 февраля.  
Заявки принимаются по телефону: 76-91-59.  
Предварительная запись до 2 февраля.

✓ Комплектация по желанию заказчика  
✓ Бесплатная доставка и сборка  
✓ Разработка дизайн-проекта

**ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ**

**PRO-TRADE**

Разумное соотношение цен и качества.

Минск, ул. Гусовского, 4, к.501, тел. (0172) 543-248, 596-770.

Выставочные павильоны:  
ул. Гусовского, 4, "Салон-магазин";  
ул. М. Богдановича, 11, м-н "Камісійная лаўка".

**БАНК ОБЪЯВЛЯЕТ КОНКУРС на замещение вакантных должностей**

**управляющего филиалом главного бухгалтера филиала**

**Требования к кандидатам:**  
возраст - до 40 лет;  
опыт работы по профилю - не менее года

**Тел.: 34-58-51, 34-63-66**

Выставочная компания "Асунта" приглашает фирмы стать участниками международных выставок:

1. "СВОЕ ДЕЛО"  
2-я ярмарка развития предпринимательства с 20 по 23 февраля 1996 г.
2. "БЕЛОРУССКИЙ ДОМ-96"  
4-я международная выставка жилья и строительства;
3. "НАШ САД"  
информационная выставка для дачников с 26 по 30 марта 1996 г.

Тел./факс: (0172) 24-59-36, тел.: (0172) 22-00-95.

**ЛИТЕРАТУРА**  
ДЛЯ ПРОГРАММИСТОВ И ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ПК

Код	Автор	Наименование	Стр.	Цена
125	Уильям Оранс	Visual Basic for Applications на примерах	512	95.000
126	Том Саан	Программ. для Windows в Borland C++ Версии OWL 2.x и BC++ 4.x	480	92.000
138	Ч. Калверт	Программирование в Windows. Освой самостоятельно за 21 день	496	99.000
139	А. Потапкин	Основы Visual Basic для пакета Microsoft Office	256	77.000
140	А. Ла Мот	Секреты программирования игр	720	135.000
141	Н. Гуревич	Программирование звука для DOS и Windows	400	99.000
142	Л. Харрис	Программирование OLE. Освой самостоятельно за 21 день	464	99.000
143	Д. Дантеманн	Программирование в среде Delphi	608	160.000
146	А. Климов	Форматы графических файлов	480	88.000
211	Ю. Куликов	Clarion Database Developer - работа в среде 3 (DOS)	288	83.000
212	С. Бёмер	MS Access 2.0	444	84.000
217	Д. Вейскас	Эффективная работа с Microsoft Access 2	864	160.000
220	А. Гончаров	FoxPro в примерах. Версии 2.5, 2.6, 3.0	160	54.000
221	А. Горев	Microsoft Visual FoxPro 3.0	336	94.000
222	С. Бобровски	Oracle 7 и вычисления клиент-сервер	651	195.000
311	К. Карлберг	Excel 5 для Windows в вопросах и ответах	416	75.000
313	М. Додж	Running Excel 5.0 для Windows (в 2-х томах)	896	280.000
413	Мансфельдес	Музыка, речь, компьютер	312	77.000
503		Электронная почта в системе MS-DOS. Офф. рук-во РЕЛКОМ	250	75.000
506	М. Чамберс	BBS без проблем	512	116.000
507	Д. Кирсанов	Факс-модем: от покупки и подключения до выхода в ИНТЕРНЕТ	288	99.000
602	М. Дэй, М. Кунц	Руководство Novell. Программирование NLM в Netware 4.0	480	121.000
615	Б.Нанс	Компьютерные сети	400	96.000
718	Р. Джоннингс	Windows 95 в подлиннике	480	105.000
725	Ф. Хьюлетт	Word для Windows 6 в вопросах и ответах	448	75.000
730	Р. Борланд	Running Word 6 для Windows, в 2-х т.	944	260.000
731	Дж. Рикстер	Windows для профессионалов. Программирование в Win32 API для Windows NT 3.5 и Windows 95	720	260.000
733	С.Фойц	Windows 3.1 для пользователя	560	69.000
736		Ресурсы Windows NT. Windows NT Workstation и Windows NT Server 3.5	720	145.000
737	Шэффмайстер	Word 6.0 для Windows в бюро	384	85.000
810	М. Освальд	Мир Corel Draw (Вер. 5.0)	416	87.000
811	В. Комягин	3D-Studio. Трёхмерная компьютерная анимация	416	150.000
812	Мак-Клелланд	PageMaker 5 for Windows для "чайников"	336	96.000
813	Б. Ассари	Издательская система QuarkXPress для Windows	415	152.000
902	Г. Франкен	MS-DOS 6.22 для пользователя	449	60.000
909	Б. Богумирский	Эффективная работа с IBM PC	688	98.000
911	Ч. Рассел	OS/2 для пользователей Windows	208	80.000
912	В. Денисов	ЛЕКСИКОН для DOS и Windows	224	48.000
915	С. Келли-Бутл	Введение в UNIX	600	151.000
916	Microsoft Press	Толковый словарь по вычислительной технике (англ./рус.)	496	180.000
917	Б. Богумирский	Norton Commander 5.0	288	50.000
921	А. и Г. Фроловы	Операционная система IBM OS/2 Warp (BCP-20)	272	69.000

(Всего около 100 наименований)  
Форма оплаты - любая. В Минске бесплатная доставка в офис.  
По Беларуси рассылка почтой.  
Тел. (0172) 45-59-00, 46-84-76.  
E-mail: root@mitzura.belpak.minsk.by



# Новые поступления в библиотечные фонды

Спешите прочесть



● Беренс В., Хавранек П. Руководство по оценке эффективности инвестиций. Пер. с англ. — М., "ИНФРА-М", АОЗТ "Интерэксперт", 1995, 528 с., 10,000 экз. (1 ок 64419)\*.

В разработанной ЮНИДО методике подготовки технико-экономического исследования для инвестиционного проектирования рассмотрены проблемы маркетинга, выбора расположения предприятия, сырья, оборудования, технологий, вопросы трудовых ресурсов и охраны окружающей среды.

● Бизнес-план. Методические материалы / Под ред. проф. Р. Г. Манюковского. — М., "Финансы и статистика", 1995, 80 с., 10,000 экз. (1 ок 64871).

Работа включает методический материал по разработке бизнес-плана отдельного инновационного проекта или фирмы, по организации деятельности инновационного инкубатора, макет иннова-

ционной деятельности и др.

● Васильевская Т. И. Налоги. Методика исчисления. Пути оптимизации. — М., ООО "Скарына", 1995, 126 с., 3,000 экз. (1 ба 64423).

Рассмотрены вопросы исчисления и уплаты налогов и отчислений во внебюджетные фонды с учетом изменений, внесенных в налоговое законодательство Республики Беларусь в инструкции по состоянию на 1 августа 1995 г.

● Герчиков И. Н. Менеджмент. Учебник. 2-е изд., перераб. и доп. — М., "Биржи и банки", "ЮНИТИ", 1995, 480 с., 10,000 экз. (1 ок 64518).

Учебник состоит из трех частей: основы менеджмента, экономический механизм менеджмента и регулирование предпринимательской деятельности.

● Дашков Л. П., Данилов А. И., Тютюкина Е. Б. Предпринимательство и бизнес. Учебное посо-

бие. — М., Информационно-внедренческий центр "Маркетинг", 1995, 304 с., 10,000 экз. (1 ок 64211).

Изложены основы предпринимательства: его сфера, стратегия, тактика, расчет коммерческих рисков, организация финансирования.

● Документарные аккредитивы: сравнение ИСР 500 и ИСР 400. Публикация МТП № 511. Сер.: "Издания Международной Торговой Палаты". Пер. с англ. / Под ред. Л. А. Елисеева. — М., изд-во АО "Консалтбанк", 1995, 188 с., 5,000 экз. (1 ок 64467).

● Документарные операции банков: аккредитивы и инкассо в расчетах по торговым операциям. — М., "ИНФРА-М", 1995, 124 с., 5,000 экз. (1 ок 64196).

Рассмотрены проведение расчетов с позиций экспортера, импортера, посредника.

● Ефремов И. А. Государственные денежные бума-

ги и обязательства: обращение, операции, учет, налогообложение. — М., "Истсервис", 1995, 329 с., 7,000 экз. (1 ок 64230).

В книге содержится обзор рынка государственных ценных бумаг Российской Федерации.

● Жуков А. И. Услуги коммерческих банков. Зарубежный опыт и практика. М., изд-во АО "Консалтбанк", 1995, 88 с., 2,000 экз. (1 ок 64435).

● Журавлев Ю. М. Словарь-справочник терминов по страхованию и перестрахованию. — М., 1994, 180 с., 4,000 экз. (1 ок 64223).

● Козлова Е. П., Парашутин Н. В., Бабченко Т. Н., Галакина Е. Н. Бухгалтерский учет. — М., "Финансы и статистика", 1995, 464 с., 50,000 экз. (1 ок 64489).

Изложены основные вопросы теории и техники ведения бухгалтерского учета на

предприятиях при любых формах собственности на основе журнально-ордерной формы счетоводства.

● Коровин В. В., Кузнецова Г. В. Оформление валютных операций. — М., "ПРИОР", 1995, 208 с., 10,000 экз. (1 ок 64227).

Издание является практическим пособием по оформлению валютных операций. Раскрыты вопросы взаимоотношений между субъектами внешнеэкономической деятельности и различными контролирующими эту деятельность государственными органами.

\* В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

## Биографии валют

# Шиллинг — сын кроны и внук гульдена

Менее чем за три века Австрия, наследница австрийской империи, трижды поменяла название своей национальной валюты. Вначале это были гульден, потом крона и, наконец, знакомые многим шиллинг.

А первые бумажные деньги — тогда это были гульден — появились в Австрии еще в 1762 году. Их запустил в обращение Wiener-Stadt-Banco, предтеча современного Национального банка. Текст на банкнотах был напечатан двумя красками с использованием самых различных шрифтов, что, по мнению создателей бумажных денег, должно было усложнить положение фальшивомонетчиков. По краям — выполющенная методом рельефного тиснения рамочка. Последнее тоже не случайно. По законам Австрийской империи, само использование инструментов и техники рельефной печати, так сказать, в домашних условиях каралось смертной казнью. Пригласившись повнимательнее, можно рассмотреть на банкноте обилие подпунктов и вставок, сделанных от руки, — еще одна защита от подделок.

Впрочем, все эти ухищрения оказались слабым барьером, и фальшивые гульден гуляли по Европе наряду с другими бумажными деньгами. Власть все время усложняла процесс производства бумажных денег, меняли их оформление, придумывали новые изощренные средства защиты. В середине прошлого века появился даже целый трактат на тему, как защитить деньги от подделки, написанный одним из руководителей австрийского банка того времени Францем фон Зальцманом. Среди прочих мер по защите национальной валюты предлагались и довольно оригинальные идеи. Так, например, Зальцман вполне серьезно выдвигал идею включения эротики в оформление купюр. По его убеждению, присутствие на деньгах обнаженной натуры — "в допустимых пределах", подчеркивал он тут же, — заставит человека более внимательно рассматривать деньги, которыми он расплачивается, и от его намеренного глаза уже не ускользнет малейшая фальшь в изображении прелестей античных богинь. Любопытно, что такая смелая мысль о влиянии эротических мотивов на психику человека была высказана за целых 19 лет до появления на свет Зигмунда Фрейда.

Но психоаналитиком Зальцман оказался неважным. Хотя с его легкой руки австрийские деньги украсились полуобнаженными богинями и русалками, а также голыми младенцами, это не охладило пыл фальшивомонетчиков, а лишь подстегнуло их к новым свершениям.

В 1867 году юридически оформлена Австро-Венгерская империя, и в середине семидесятых годов, когда были урегулированы основные финансовые противоречия между двумя правительствами, на-

чалось производство бумажных денег нового образца. В начале девятых годов новая валюта, которая называлась крона, была запущена в обращение.

Крона просуществовала менее трех десятилетий. Гиперинфляция, совпавшая с крушением монархии и распадом империи, привела к тому, что уже в 1925 г. австрийские власти были вынуждены вновь сменить валюту — появился существующий до сих пор австрийский шиллинг, равный 100 кронам. Банкнота номиналом 10,000 кроны обменивалась на один новый шиллинг. Бумажка в 100 кроны была равна одному грошу. В 1926 г. Национальный банк прекратил выпуск банкнот достоинством в 1 шиллинг, заменив их соответствующими монетами. С годами та же участь постигла и купюры достоинством 5 и 10 шиллингов.

Таким образом, в настоящее время в Австрии имеют хождение купюры шести номиналов.

20 шиллингов — банкнота коричневого цвета, украшенная портретом художника М. Даффинтера. На ее обороте изображен один из многочисленных дворцовых ансамблей Вены.

Фиолетовая банкнота в 50 шиллингов увековечивает память Зигмунда Фрейда, известного врача-психиатра, психолога, основателя психоанализа. На оборотной стороне — еще один венский дворец.

На купюре достоинством 100 шиллингов помещен портрет известного австрийского государственного деятеля Э. Бен-Баверка, а на обороте изображено здание Академии наук.

Купюра в 500 шиллингов имеет коричневый цвет, украшена портретом архитектора Отто Вагнера (1841-1918 гг.), яркого представителя венского стиля модерн, автора многих архитектурных шедевров Вены. На обороте — здание Австрийского сберегательного банка, спроектированное Вагнером.

На купюре синего цвета достоинством 1,000 шиллингов помещен портрет физика Эрвина Шредингера (1887-1961 гг.), одного из создателей квантовой механики, лауреата Нобелевской премии 1933 года. На обороте — университет в Вене.

И, наконец, самая крупная купюра — в 5,000 шиллингов — посвящена памяти великого В. А. Моцарта. На лицевой стороне помещен портрет композитора, а на обороте — здание Государственного оперного театра.

По материалам печати подготовила  
Зинаида КРАСНЕВСКАЯ.

## Специализированная аудиторская фирма "СОЮЗАУДИТ"

проводит аудиторские проверки финансово-хозяйственной деятельности;

совместных и иностранных предприятий, представительств и фирм, страховых организаций, специализированных инвестиционных фондов;

в кратчайшие сроки подтверждает правильность формирования уставного фонда совместных и иностранных предприятий;

осуществляет консультационное обслуживание в области ВЭД, бухучета и отчетности, разгосударствления и приватизации государственной собственности;

оказывает помощь в разработке учредительных документов и регистрации предприятий различных форм собственности;

представляет необходимые нормативные документы.

Приглашаем на работу (постоянную и по договорам) высококвалифицированных, опытных бухгалтеров и аудиторов.

Контактные телефоны:  
24-46-37, 24-57-08.

## Технология успеха

# Как убеждать шефа

У вас появилась идея, вы разработали проект и т. д. Для их внедрения необходимо согласие руководства. Но вместо этого вы слышите одно из стандартных предложений:

1. И не пытайтесь.
  2. Слишком дорого.
  3. Мы это уже пробовали.
  4. Слишком рискованно.
  5. Мы не имеем с этим дела.
  6. Это не в нашем стиле.
  7. Давайте подумаем и посмотрим, что сделают наши конкуренты.
  8. Сейчас у нас нет средств.
  9. Мы слишком много вложили в существующие системы.
  10. Почему я должен доверять вам?
  11. Сейчас слишком много всего происходит.
  12. Я-то согласен, но они — нет.
  13. Я просто считаю, что это не сработает.
- Не отчаивайтесь, сразу же предпринимайте шаги по преодолению любого возражения.
1. Уничтожьте его до возникновения. Это можно сделать, например, в вы-

- ступлении, включив в него предполагаемые возражения как свои собственные.
2. Когда прозвучит неожиданное возражение, внимательно выслушайте его.
3. Похвалите автора возражения.
4. Опровергните возражение.
5. Сохраняйте спокойствие.
6. Никогда не показывайте сомнений.
7. Чтобы выиграть войну, выигрывайте отдельные сражения.
8. Отвечайте на возражение.
9. Подтвердите, что можете справиться с любой возможной трудностью на пути к реализации проекта.
10. Если сопротивление продолжается, спросите, как шеф сам мог бы опровергнуть его же собственные возражения.

# SUMMARY

Belarusian Market No.2/1996

## CURRENT NEWS

# Page 1, 2. Tatyana KALINOVSKAYA. Principle of Party construction wins.

The first session of new Parliament has elected Semen SHARETSKY as Chairman of Supreme Council.

# Page 1, 4. Alexander PATUTIN. Belarus setting priorities.

Valery TSEPKALO, First Deputy Foreign Minister of Belarus shares his opinion about our prospects on the international scene.

# Page 3. Tatyana MANENOK. Program gives hope of investment.

The new program of privatization for 1996 offers its chief value in providing a way for attraction of investments in the course of industrial denationalization.

## POLITICS

# Page 4. Yuri SHEVTSOV. Forwarding business expecting for changes.

Improved throughput of Belarusian trunk lines: any changes in priorities of Polish policy?

## PEOPLE AND MONEY

# Page 5. Nonprofit transaction of Belarusbank.

Belarusbank offers puts forward a program to indexate deposits by factor of 1000(!).

# Page 5. Alexander VASILEVICH. Karbovanets — last 'toy'.

Currency market of Belarus was in a fever due to rumors of forthcoming dollar's take-off.

# Page 6. Semen DREIZENSHOK. What is in store for us? What are taxpayers to expect for this year?

## SHARE MARKET

# Page 11. Vladimir TARASOV. Voucher market getting increasingly closed.

Many companies break off their activities on the voucher market in view of uncertain situation.

# Page 11. Irina KRYLOVICH. Investors come back to short-term bonds market.

Auction competition in placement of short-term bonds resulted in expanded emission.

## PRIVATIZATION

# Page 12. Idle capital at face-value.

Program of privatization for 1996 outlines three alternative ways to sell state-owned shares.

# Page 12. Nonresidents — investors-to-come.

Privatization program declares new channels for investment in Belarusian enterprises: are they really practicable?

## COMMODITY MARKET

# Page 13. Market and prices.

Review of retail prices on light industry products.

# Page 13. Alexander ALESIN. Nonferrous metals: London cheaper than Moscow.

Most nonferrous products manufactured in C.I.S. are no longer affordable for Belarusian customers which make them switch over to markets of "far overseas".

# Page 14. Andrei POTREBIN. Looking for missing stimuli. Belarusian Government is busy considering proposals from industrialists about export encouragement.

## LEGISLATION

# Page 18. Businessmen vs. Ministry of Finance and Tax Office.

Business community has proposed some alternative drafts of new tax legislation, the key point being ban on retroaction of legal acts.

# Page 18. Valentin PAVLOV. Deposit tax: law is not to be substituted with expediency.

Review of court practice.

## TAX POLICY

# Page 20. Corporate bodies to pay less.

Pavel TSEKHANOVICH, Deputy Chief of Tax Policy Dept. in Ministry of Finance, makes his comments on draft amendments to tax-related legislative acts.

# Page 20. Natalya KOVALEVA. Smothering indirectly.

Indicative of fiscal priorities in Belarusian tax policy are the high level of tax pressure, and big share of indirect returns in the tax structure.

## REALTY MARKET

# Page 21. Alexander VASILEVICH, Yuri BEKHTEREV. Check for the most expensive project.

In experts' opinion, apartment can be bought best when the construction is nearly completed.

# Page 21. Dmitry CHIKUNOV. Supply of acceptable, demand for modern.

The pattern of demand for first-class rented apartments is still very different from the supply.

## TOURISM REVIEW

# Page 22. Anatoly DROZDOV. Turbiznes has a loss.

Tourism-related exhibition market in this country has been strictly delimited: Vandrounik deals with domestic exhibitors, while Turbiznes accommodates foreigners.

# Page 22. New year begins with new licences.

From this year, new regulations are introduced for licensing travelling businesses.

## THIS PAGE

# Hurry to read.

New titles in libraries.

# Schilling, son of Krone and grandson of Guilder.

Monetary unit of the Alpine republic in the heart of Europe.

Editorial: (0172) 25-36-01  
Advertising: (0172) 25-36-04

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.